

LATINEG S. A.

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES 2017

PRESENTACIÓN. - EL Presidente Ejecutivo y Gerente General de "LATINEG S.A" en cumplimiento de la Ley, y de los Estatutos Sociales de la Compañía tienen la satisfacción de poner en consideración de los Sres. Accionistas el "Informe anual de actividades y de Resultados Económicos obtenidos en el ejercicio del año 2017".

Con este informe aspiramos dar a conocer el escenario en el que se desarrollaron las actividades realizadas, el entorno sobre la visión del negocio, y el ambiente Económico-Político en el que se desarrollará la empresa para el ejercicio económico del año 2018.

CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL.

a) Entorno Internacional. - En materia Internacional, en los primeros meses del año 2017 se pudo apreciar un incremento de precio en la materia prima para la fabricación de neumáticos, así como medidas político-económicas del gobierno de la China en productos de caucho, por motivos ecológicos y de medio ambiente. Con estos antecedentes se esperaba alzas significativas de precios de las llantas, y escases en los inventarios. Pero podemos recalcar que este pronóstico no se dio al 100%, a pesar que sí existió un incremento en el precio FOB de varias marcas de llantas. En el mercado nacional se pudo observar una sobre oferta de productos en el mercado de neumáticos, este factor provocó una caída en los márgenes de los distribuidores, con el objetivo de ser competitivos y mantenernos en el mercado. Otro factor importante a reiterar es que los países vecinos ofrecen una considerable gama de neumáticos a precios muy económicos debido las condiciones cambiarias y arancelarias del entorno de los país vecinos.

b) Entorno Nacional. - No podemos dejar de mencionar que la política económica del gobierno del Ecuador en los últimos diez años no ha permitido a las empresas pronosticar ni desarrollar previsiones de sus actividades. Con la disminución de los precios del barril del petróleo desde hace años que no cubre los déficit estatales, el gobierno implementó una política impositiva con cambios políticos económicos, en materia Laboral, Tributaria, societaria, aduanera, penal, etc., a pesar que durante el año 2017 los pronósticos no fueron muy alentadores por las elecciones de las principales dignidades nacionales y entre ellos el Presidente y Vicepresidente de la República y con la posibilidad de un continuismo en la política económica de socialismo del siglo 21, la estrategia del nuevo gobierno marcó ciertas diferencias con el anterior gobierno especialmente en materia de diálogos con los distintos grupos políticos y sociales, proyectando más seguridad, y contribuyendo con señales de un mercado más estable, la economía del Ecuador, no se ha recuperado y no existe expectativas alentadoras para los años sub siguientes.

c) Entorno Empresarial. - Uno de los factores de interés en materia de neumáticos que debemos recalcar son las condiciones de un mercado desleal por el contrabando de los países vecinos, en donde no se paga aranceles a las importaciones de muchos productos

entre otros las llantas. Otro aspecto que no es nuevo pero muy importante de mencionar, es la guerra de precios de parte del resto de Importadores que han provocado una disminución significativa en los márgenes para poder competir en el mercado. Como último punto debemos conocer la obligatoriedad que tiene los importadores de reciclar y que debemos considerar como prioritario para los siguientes años, que de alguna manera encarecerán nuestros productos.

d) Empresa Latineg.- La empresa fue creada a finales del año 2016, con el propósito de importar neumáticos para comercializar en el mercado del Ecuador, luego de su registro, y con la formalización legal de la compañía, se comenzó a gestionar la documentación necesaria para cumplir con sus objetivos. A finales del mes de febrero del 2017, llegó la primera importación a una empresa con una estructura bastante liviana y bajos costos operativos, permitiendo alcanzar el punto de equilibrio a partir del segundo mes de operación.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Ventas:

En el año 2017, LATINEG importó un total de 31.536 llantas en PLT, de las cuales logró vender 26.123 unidades alcanzando una facturación de USD 1'347.824. Siendo este nuestro primer año en el mercado, logramos introducir la marca TRAZANO, que a pesar de ser una marca nueva alcanzó un equilibrio entre las ventas y la proporcionalidad con el stock, de

MES	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	TOTAL
STOCK	4077	3899	3964	4336	2869	4765	3830	4959	8862	4619	3828	
COMPRAS	4077	1888	2954	881	3420	1538	3992	6410		2332	3625	31536
VENTAS	370	1601	2582	2348	1525	2872	2853	2557	4243	3123	2041	26123
AJUSTES						-1					9	
INV FINAL	3899	3964	4336	2869	4765	3830	4959	8862	4619	3828	5421	
Meses INV	9.8	2.5	1.7	1.2	3.1	1.3	1.7	3.5	1.1	1.2	2.7	

esta manera se consiguió mantener un promedio de 2 meses de stock.

Resultados:

Las ventas totales fueron de USD 1'347.824, los costos directos por un valor de USD 989.351 un 73.40% de las ventas totales, dejando una utilidad bruta de USD 358.473, un 26.60% de las ventas totales. Los gastos de operación fueron de USD 239.359 el 17.76%, el rubro de otros ingresos USD 95 un 0.01% de las ventas, los costos financieros de USD 18.856 el 1.40% de las ventas. LATINEG, obtuvo una utilidad antes de participación e impuesto a la renta de USD 100.354 representando un 7.45% de las ventas totales.

La participación del 15% para empleados es de USD 15.053, y el impuesto a la renta USD 17.976, dejando una utilidad neta de USD 67.325 el 5% de las ventas totales

PROPUESTA DE DISTRIBUCION DE UTILIDADES

La Administración luego del análisis de los balances y resultados obtenidos, considerando que es una empresa nueva y en crecimiento, se permite sugerir a la Junta general de Accionistas que la utilidad sea destinada a la cuenta de **Aporte a Futuras capitalizaciones**, con la finalidad de fortalecer el patrimonio de la compañía precautelando recursos para afrontar un futuro crecimiento y fortalecer la misma.

PESPECTIVAS PARA EL AÑO 2018

El entorno y la actividad comercial de la compañía nos hace ver con enorme preocupación los factores, políticos económicos del Ecuador que afectan directamente las condiciones del futuro inmediato.

Sin embargo nuestras decisiones, tanto empresariales como comerciales estarán encaminadas a precautelar el patrimonio como objetivo principal, y encaminar nuestras decisiones a consolidar lo que hemos conseguido este año y buscar solo si es necesario productos que nos den la certeza de obtener un retorno seguro.

AGRADECIMIENTO

A nuestros accionistas por el apoyo y la confianza depositada.

A nuestros empleados por su empeño y dedicación en la consecución de objetivos planteados.

DERECHOS DE AUTOR

Para el cumplimiento dispuesto en la resolución N° 04.Q.U.001 de la superintendencia de compañías, me permito certificar que hemos cumplido con las normas de propiedad intelectual y de derechos de autor.

Cuenca, Marzo 19 2017.

Atentamente,



JUAN SEBASTIAN YEPEZ Z.

GERENTE GENERAL



ING. MARLENE CRESPO

PRESIDENTE