

INFORME DE ACTIVIDADES AÑO 2016

Cuenca 3 de marzo 2017

Señores Accionistas:

El Presidente y el Gerente de LATINEG S.A., de acuerdo a lo dispuesto por la Ley y por los estatutos de la sociedad, ponemos a consideración de los Sres. accionistas el informe de las actividades y el Balance correspondiente al año 2016.

ENTORNO NACIONAL

Considerando de que nuestra constitución se realizó el 01 de septiembre del 2016 creemos que, el año 2016 fue un año marcado por la recesión económica, en algunas partidas de importación con un impuesto adicional la salvaguarda en neumáticos de camión, y en materia no arancelaria para la importación de neumáticos con requerimientos tales como: obtención de cupo en el MIPRO, conseguir las licencias en la OAE, el INEN, y el control riguroso por parte de la SENAE para la obtención de licencias de importación.

Los bajos precios del petróleo, la apreciación del dólar, la devaluación de las monedas de los países vecinos, y la incertidumbre general han complicado significativamente la situación de la economía del Ecuador, evidenciándose en un deterior en la liquidez y la cartera en la economía.

ENTORNO INTERNACIONAL

La situación internacional de la economía en el 2016 fue de niveles bajos en el precio del caucho que se mantuvo hasta finales del año 2016, provocando una gran oferta de producto barato a nivel internacional desde muchas fábricas Chinas hacia distribuidores de todo el mundo haciendo que los precios se vean afectados aún más. En los países vecinos se puede encontrar una oferta muy grande de neumáticos a precios muy económicos debido a las condiciones cambiarias y tributarias del entorno de cada país.

GESTION COMERCIAL

Ventas

Las ventas del año 2016, no pudimos concretar porque la creación de la empresa fue en septiembre del 2016, y hasta conseguir cumplir con todos los requerimientos legales para la importación de llantas no alcanzamos a vender neumáticos durante el 2016.

Con la caída en la situación económica nacional, la competencia en el mercado local especialmente en las marcas chinas con políticas muy agresivas, en cuanto a promociones, crédito ampliado, Considerando que los países vecinos manejan precios más bajos. Hemos tenido que realizar un trabajo más intenso con la búsqueda

de diseños, estratégicos, trabajar en las listas de precios, volúmenes necesarios y realizando un levantamiento de información de clientes especialmente en la zona Pichincha y sus alrededores. Para arrancar en el año 2017, sentando estas bases de mercado que son importantes en la comercialización.

RESULTADOS OBTENIDOS

Los resultados del año 2016, con todo el trabajo realizado hemos incurrido en gastos que se convirtió en la pérdida de: 9.709,22 dólares.

PROYECCION VENTAS AÑO 2017

La situación del año 2017, con elecciones, con una situación económica no alentadora que atraviesa el país y que todos conocemos. Con un posible incremento de precios a nivel mundial en la línea a de neumáticos, vamos a concentrarnos en los principales distribuidores del país, buscando los mejores precios, en servicio al cliente de una manera personalizada y realizando un seguimiento muy detallado de los gastos, podemos cumplir los presupuestos planteados y establecidos para sentar buenas bases de crecimiento futuro para LATINEG S.A.

RECOMENDACIONES

Con el posible incremento de costo de los neumáticos a nivel mundial, con el ingreso de múltiples de llantas del mercado asiático a precios bajos, se recomienda realizar un trabajo más detallado en las listas de precios, servicio al cliente personalizado, buscar vendedores que puedan atender todas las zonas del país, con una cartera de clientes en la línea de neumáticos, buscar herramientas comerciales en el mercado nacional para poder negociar con la fábrica especialmente la calidad y precios. Hay que prestar mucha atención a la cartera, que al momento se ha convertido en un punto vulnerable del balance, por la falta de liquidez en el mercado, por tal motivo es preciso señalar y recomendar un estudio minucioso a la hora de apertura de cupos a los clientes, y revisar la cartera antes de realizar nuevos despachos, de tal manera que esta esté muy bien controlada.

AGRADECIMIENTO

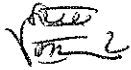
Agradecemos a Dios por habernos permitido cumplir los objetivos trazados en el año 2016.

Agradecemos a todo el personal que ha trabajado con esfuerzo y dedicación.

Agradecemos al directorio por su total apoyo y confianza depositada.

DERECHOS DE AUTOR

Para dar cumplimiento a lo dispuesto en la resolución No. 04.Q.U.001 de la Superintendencia de Compañías, nos permitimos certificar que hemos cumplido con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.



Juan Sebastian Yepez Z.

Gerente General