

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE DE LA COMPAÑIA TELTEX S.A. A CONSIDERACIÓN DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS QUE CONOCERÁ DE LAS CUENTAS Y LABORES CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO DEL AÑO 1995.**

Señores Accionistas:

Cumplo con el deber de informar a Uds. en relación a las actividades que la empresa ha desarrollado durante el ejercicio del año 1995.

1.- Dando cumplimiento al plan de trabajo establecido para el presente ejercicio, se trabajó intensamente para intentar cumplir con la prioridad de dar inicio a nuestras operaciones comerciales establecidas legalmente en la cláusula correspondiente al objeto social de la misma, pero debido a los problemas suscitados por efecto del conflicto armado que afectó a nuestro país durante los meses de Enero y Febrero de este año, fue imposible dar inicio a nuestras actividades, debiendo por estrategia posponer el inicio de dichas operaciones para el mes de Marzo, mes en el que el conflicto armado fue superado tras la firma del respectivo tratado internacional y las actividades retornaron lentamente a su normalidad.

Es así que lenta pero firmemente se dio inicio a las operaciones de la empresa, las mismas que fueron cumpliéndose dentro del plan establecido para ello.

Una de las prioridades a la que se dio especial atención fue a la que tiene que ver con las operaciones administrativas, buscando preparar al personal contratado para que pudiera aplicar correctamente los procedimientos establecidos que permitan solventar una operación muy bien organizada, base importante para garantizar un desarrollo exitoso.

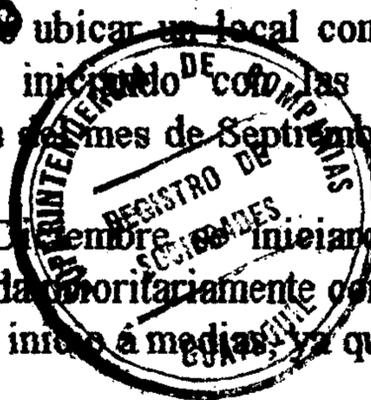
En este sentido se trabajó fuertemente en las áreas netamente administrativas, bodega y despachos, ambas como soporte ordenado y eficiente para el Departamento de Ventas y Crédito y Cobranzas, los mismos que iniciaron sus operaciones de forma prudente, tratando no ser demasiado agresivos en vista de la situación de incertidumbre que se tenía en esos momentos, tratando de vender a clientes escogidos para evitar de esta manera ingratas sorpresas a posteriori.

2.- Una vez superada la etapa inicial, poco a poco con el pasar de los días y meses fuimos tratando de aumentar nuestras ventas, buscando como alternativas iniciar los contactos con personas interesadas en manejar las relaciones con clientes en las provincias y a la vez, buscando un local comercial idóneo que permitiera inaugurar nuestro almacén de ventas en la ciudad de Guayaquil.

En este sentido se logro acuerdos para llenar las plazas correspondientes a las zonas de Quito, Cuenca y Ambato con sus respectivas áreas de influencia.

De otra parte por el mes de Julio se ubicó un local comercial cuya negociación se concretó a fines del mes de Agosto, iniciando con las obras de remodelación y acondicionamiento del mismo a comienzos del mes de Septiembre, finalizando las mismas a comienzos del mes de Enero de 1996.

Durante los primeros días del mes de Diciembre se iniciaron operaciones de venta al público en el almacén, área que fue atendida prioritariamente con el fin de que estuviera lista lo mas pronto posible. En todo caso fue un inicio a medias, ya que quedaron muchos detalles



pendientes, los mismos que fueron atendidos en los ratos libres, sábados y domingos, concluyendo finalmente a comienzos de Enero de 1996.

Todo este trabajo se lo realizó con el aporte decidido de todos los accionistas, quienes facilitaron los medios económicos que permitieron financiar la operación al inicio, durante el proceso de trabajo y durante la realización de las obras en el local de Guayaquil, todo esto permitió dar cumplimiento a los planes establecidos, supliendo de esta manera los problemas de orden externo que se tuvieron que enfrentar y que son de dominio público, correspondientes a la crisis económica y política por la que atravesó el país durante el segundo semestre del año 1995, lo que motivo una contracción del aparato productivo nacional, afectando seriamente las metas dentro del plan originalmente establecido.

3.- En todo caso todo este esfuerzo de trabajo y la confianza de los accionistas en nuestro empeño y en nuestra Patria, permitieron el que para el ejercicio de 1996 nuestra empresa afronte con una infraestructura bien formada y organizada el reto que, por todo lo que implica el nuevo año a iniciar, cargado de mucha incertidumbre, enfrentaremos con fe, esperanza y una alta mística de trabajo, todo esto como contraparte a toda la confianza demostrada por los accionistas en el trabajo realizado hasta el momento.

Nuestra meta será la de cubrir los presupuestos establecidos para el año 1996 y de ser posible, generar un superávit en la operación contra presupuesto que permita solidificar nuestra posición dentro del mercado ecuatoriano en el plazo más corto posible.

4.- En lo que respecta a la parte financiera, en base al apoyo de los accionistas se logró consolidar la actividad de la Empresa, teniendo al momento una situación manejable comprensible dentro del inicio de toda nueva empresa, lo que se demuestra en los Estados Financieros, los mismos que han sido elaborados de acuerdo a las normas contables generalmente aceptadas, reflejándose la real situación de la Empresa.

Dichos Estados Financieros se encuentran a su disposición, siendo enviada una copia certificada de los mismos a cada uno de ustedes de forma individual.

5.- Para el año 1996, con la ayuda de Dios y segura de contar con vuestra confianza, espero realizar las gestiones que nos permitan un crecimiento saludable, logrando el reconocimiento del mercado a la eficiencia y calidad de nuestros servicios y productos.

No teniendo mas que informar, me suscribo de Uds.

Atentamente,

  
Nelly Ferber de Rizzone  
Gerente General

03 JUL. 1996

