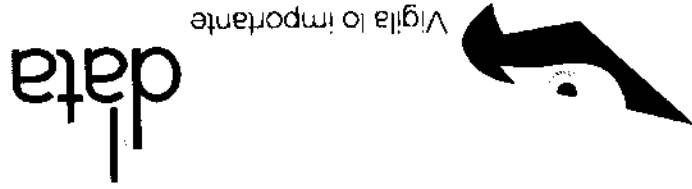


Presentación Informe Gerencia Ejercicio 2017 6 de Abril de 2018

www.bolsamercado.com



Vigila lo importante

4

- Revisión de Estados Financieros (entregado en físico a cada asistente
- Objetivos e Indicadores 2017
- Clusters Identificados
- Objetivos 2018
- Plan Estratégico 2018
- Pros Y Contrás 2017
- Comentarios y Sugerencias

3
7

data
Vista o immagine

data

Vigila o reportante

CONSULTORA Y ASESORA HALCON INFO SA

Fecha Emisión: 4/6/2018

Hora Emisión: 9:29 a

Estado de Situación Financiera a Diciembre del 2017

Pág 1

data

Nombre	ACTIVO	PASIVO	PATRIMONIO	RESULTADO DEL PERIODO
101	ACTIVOS CORRIENTES			
10101	Efectivo y equivalentes al efectivo			
1010102	BANCOS			
101010203	BANCO BOLIVARIANO			
10102	ACTIVOS FINANCIEROS			
1010206	DTOS Y CTAS POR COBRAR CLIENTES RELACIONADOS			
101020604	CTAS X COB LORENA INIGUEZ			
10104	SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS			
1010403	ANTICIPOS A PROVEEDORES			
10105	ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
1010501	CREDITO TRIB A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA)			
101050104	CREDITO TRIBUTARIO PROXIMO MES			
102	ACTIVOS NO CORRIENTES			
10201	PROPIEDAD PLANT Y EQUIPO			
1020102	DEPRECIABLES			
102010204	MUEBLES Y ENSERES			
10201020401	COSTO DE MUEBLES Y ENSERES			
10201020402	(-) DEPRECIACION MUEBLES Y ENSERES			
201	PASIVOS CORRIENTES			
20107	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES			
2010701	CON LA ADMINISTRACION TRIBUTARIA			
201070101	RETENCIONES EN LA FUENTE			
20107010103	RETENCION FUENTE 2%			
2010703	RETENCIONES IVA			
201070302	70% RET IVA PRESTACION DE SERVICIOS			
2010705	OBLIGACIONES EMPLEADOS			
201070501	SUELDOS X PAGAR			
201070502	CAJA AHORROS CAJUS			
201070504	MULTAS			
201070505	A PORTE LESS POR PAGAR			
301	CAPITAL			
30101	CAPITAL PAGADO			
307	RESULTADOS DEL EJERCICIO			
30701	RESULTADO EJERCICIO 2018			
30702	RESULTADO EJERCICIO 2017			
Saldo Final	13,318.98	14,422.28	11,876.81	0.00

Gerente	Contador
RESULTADO DEL PERIODO	
6901 CIERRE DEL EJERCICIO	-21404.59
69 CIERRE DEL EJERCICIO	-21404.59
6401 GASTOS NO DEDUCIBLES Y OTROS	12.86
64 OTROS GASTOS NO DEDUCIBLES	12.86
6302 COMISIONES BANCARIAS	31.05
63 GASTOS FINANCIEROS	31.05
620220 GTS VIAJE ADM	1722.71
620217 GTS GESTION PERSONAL VTAS	57.00
620211 AGUA ENERGIA LUZ Y TELECOMUNICACIONES	93.81
620209 SERVICIOS DE TERCEROS	59.25
620204 PROMOCION Y PUBLICIDAD	242.97
6202 VENTAS GENERALES	2175.74
620106 APORTES PATRONALES VTAS	1790.34
620104 COMISIONES PERSONAL VTAS	3086.75
62010302 DECIMO CUARTO SUeldo	360.42
62010301 DECIMO TERCER SUeldo	1212.57
620103 BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	1572.99
620101 SUELDOS SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES	11464.13
6201 VENTAS PERSONAL	17914.21
62 GASTOS DE VENTAS	20089.95
610230 SOFTWARE(SISTEMA)	550.00
610225 GASTOS DE IMPRINTA	16.00
610223 MANTENIMIENTO EQUIPOS COMPUTACION	21.43
61021601 PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO	266.04
610216 DEPRECIACIONES	266.04
610215 IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	192.39
610212 AGUA ENERGIA Y TELECOMUNICACIONES	224.87
6102 ADMINISTRATIVOS GENERALES	1270.73
61 GASTOS ADMINISTRATIVOS	1270.73
	0.00

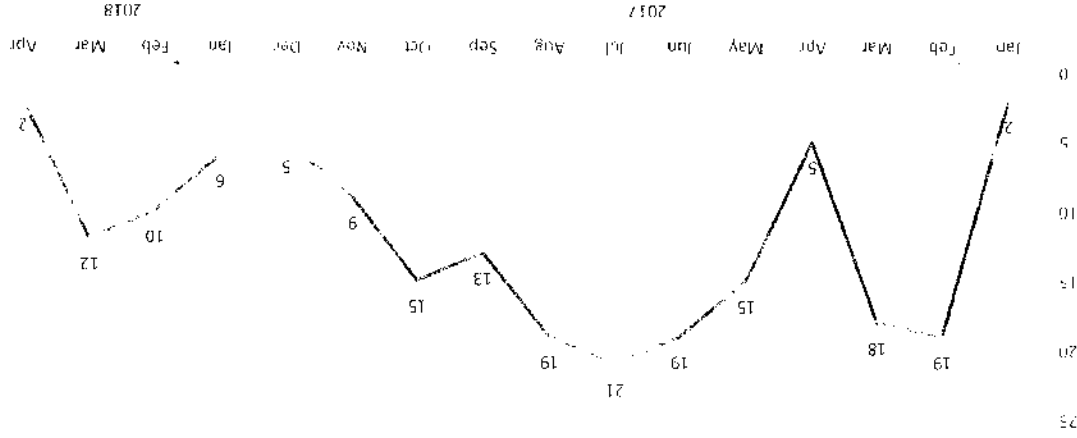
1. Generar por lo menos 4 ventas
- a) Realizar 18 Visitas por Mes
2. Definir y formalizar los Procesos Misionales y Filosofía Empresarial
3. Incrementar las competencias

1. Cumplimiento de Actividades (Plan)
2. Numero de Visitas
3. Ventas
4. Otros informativos (ej. cotizaciones, llamadas)

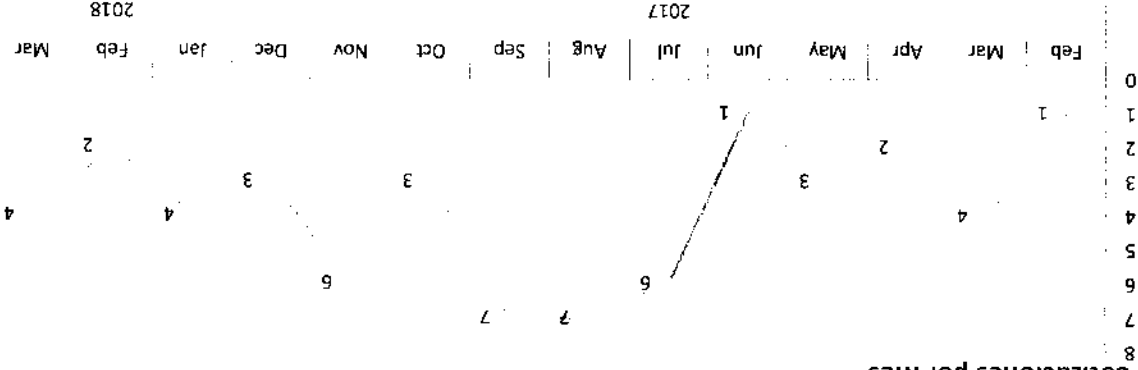
VENTAS



Visitas Mensuales



Cotizaciones por Mes

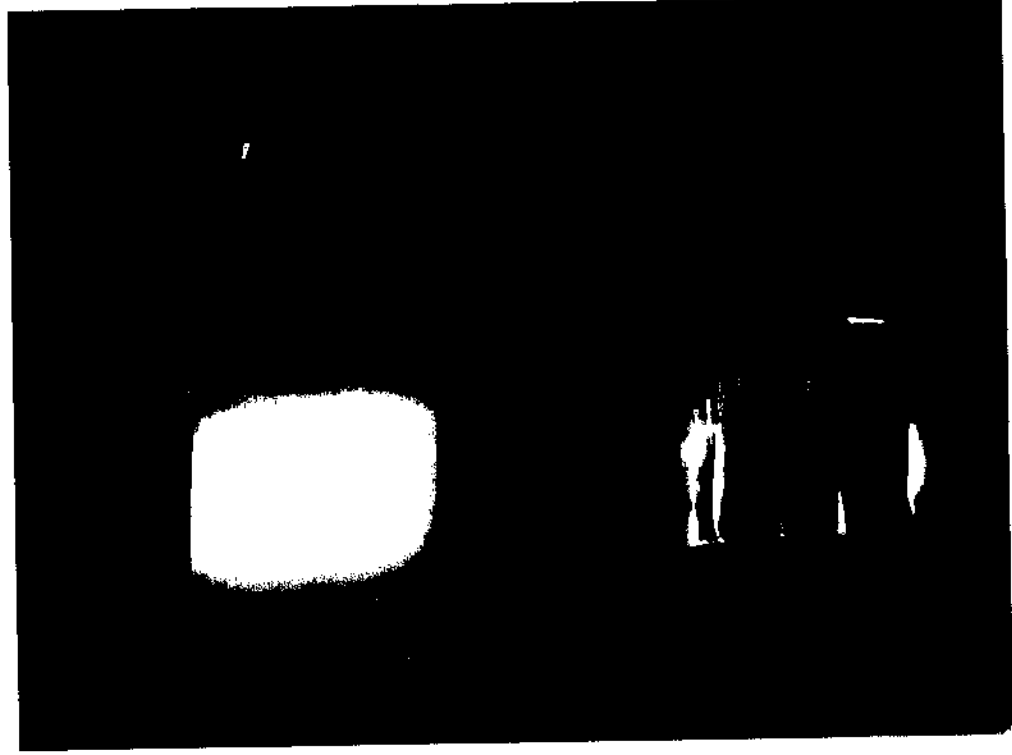
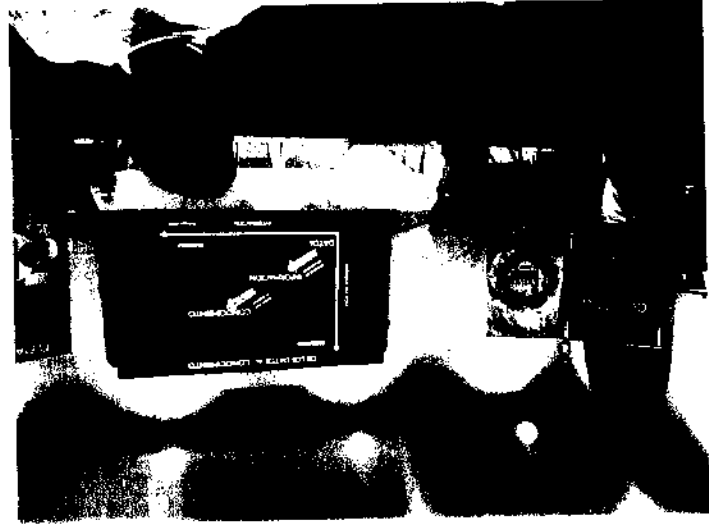


5% Mixto Privado Publico



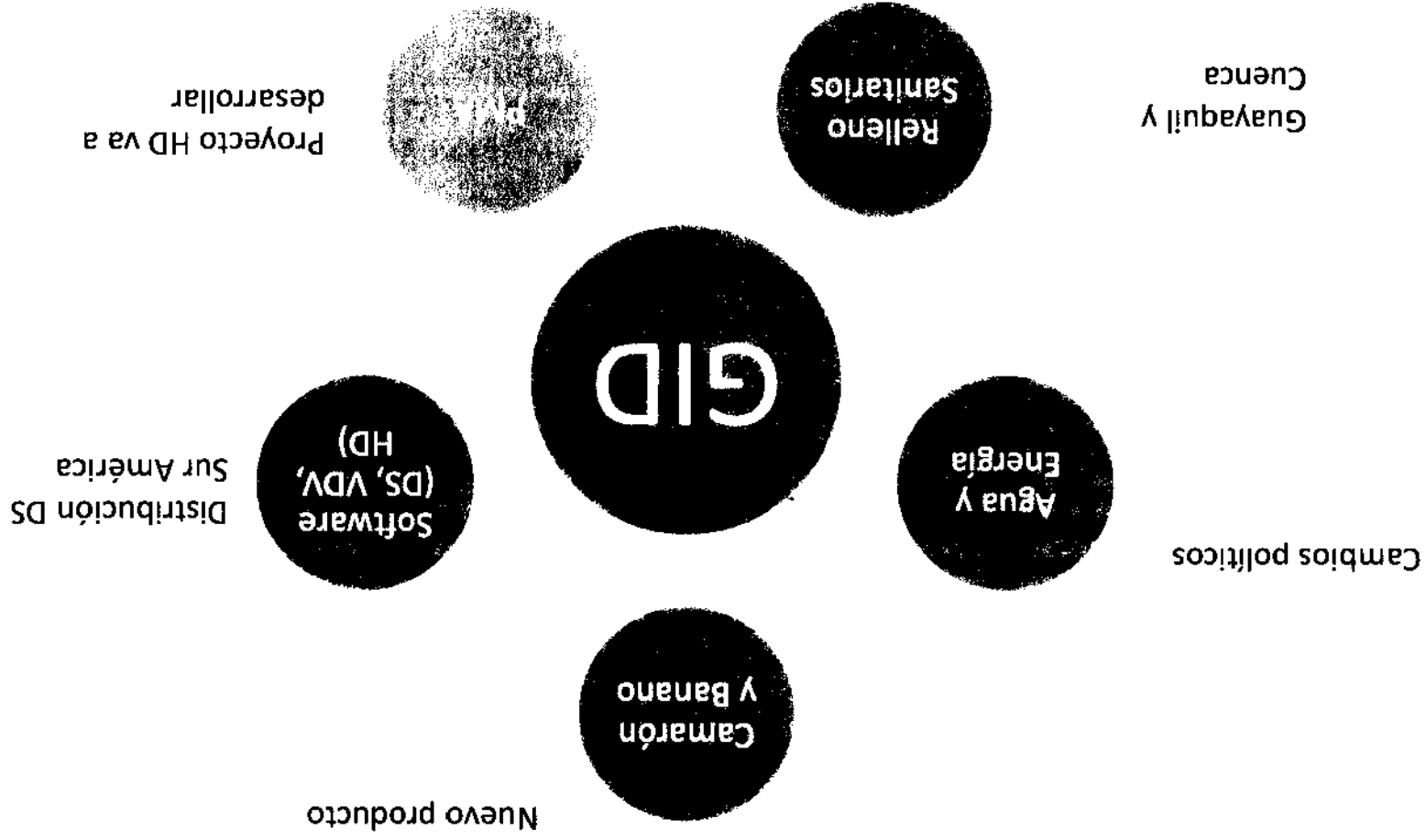
- Empresa
- Acuaindessa
 - Agua Machala
 - Alimentos la Europea
 - ANDEC Cuenca
 - Aquaindessa
 - Aso Guabo
 - Asociacion de Camarero...
 - Austro Gas
 - Banabio
 - Camara de Comercio
 - Cartopel
 - CELEC EP
 - CELEC EP - Coca Codo...
 - CELEC EP - HIDROPAYTE
 - CELEC EP - Matriz
 - CELEC EP - Termopich...
 - CENTROSUR Cuenca
 - Cerveceria la Paz
 - CNEL EP EL ORO
 - Continental Tire Andina
 - Corporacion Aeroport...
 - Cuenca Ciudad Digital
 - Curso SENSOR VITAL
 - EBE BGP
 - EBE Energy
 - ELECAUSTRO
 - Electroguaayas
 - EMAC EP

04
P



- **Relleno Sanitario las Iguanas (Por cobrar y retomar.)**
 - Reportes mensuales de Presión de Poros y Funcionamiento del Sistema
 - \$4,000, \$350 x mes
- **Chinalco – Perú**
 - Actualización de software DataSight.
 - \$9,700, entre SV y HD
- **Proyecto Loma Larga, INV Metals (2018)**
 - Consultoría actualización de la red hidrometeorológica
 - \$35,800

- DRUMMOND - COLOMBIA(Aprobado.)
- Proyecto Loma Larga, INV Metals (2018) Firma de contrato
- CELEC EP – HIDROPAUTE
- CENTROSUR – Aplicación de PMA
- EMAC EP – Pendiente lanzamiento de proceso.



Generar 8 ventas (Punto Equilibrio)

Mejorar eficiencia

Posicionar Marca

Internacionalizar Halcon Data

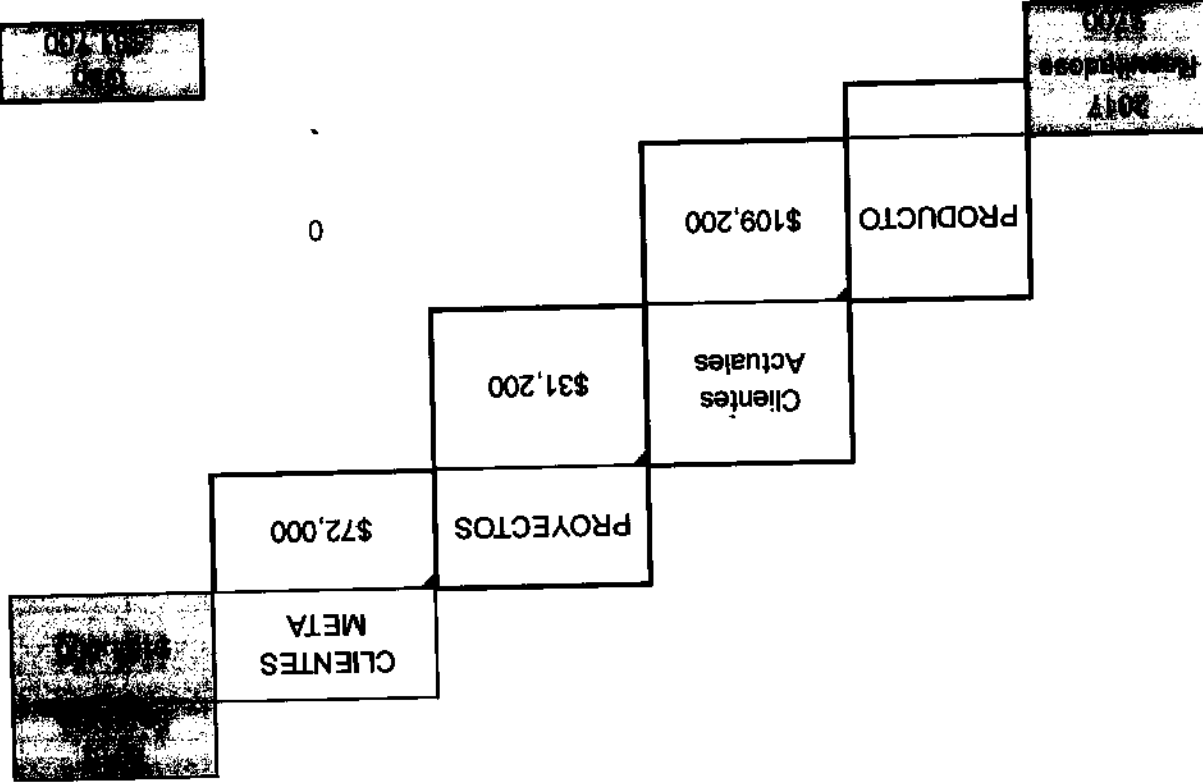
Incrementar Capital Humano

data

Ver o reportar

Nº	OBJETIVO	ACCIONES ESTRATEGICAS	INDICADOR DE CUMPLIMIENTO	CUANTIFICACIÓN - LOGRO
Halcon Data	Generar 8 (7) ventas	Realizar seguimiento minussioso a plan estratégico 2018	Promedio de cumplimiento del Plan de Sum(real/meta)/N	90%
Halcon Data	Generar 8 (7) ventas	Visitas enfocadas al cumplimiento del presupuesto 2018	Promedio de cumplimiento del Plan de VisitasSum(real/meta)/N	90%
Halcon Data	Generar 8 (7) ventas	Seguimiento y cierre del 20% vital: Hidropaute, EMAC, INV	Promedio de cumplimiento del Plan de Sum(real/meta)/N	66% (2 de 3)
Halcon Data	Generar 8 (7) ventas	Realizar giras a clientes metas, similiares a proyectos ya desarrollados: Rellenos de la sierra y agua potable Guayaquil y Machala, Camaroneras, Bananeras	Promedio de cumplimiento de Plan de Visitas Sum(real/meta)/N	90%
Halcon Data	Generar 8 (7) ventas	Estrechar relaciones con Sentinel y Vista Data Vision: Reportar oportunidades trimestralmente	Cumplimiento del presupuesto de Marcas 4 ventas DS + 1 venta VDV Real/meta	80% (4 de 5)
Halcon Data	Mejorar eficiencia	Mejorar costo unitario de visita: Giras planificadas para varias empresas en espacio corto de tiempo	Minimo 3 visitas por dia Meta visitas x dia / # real visitas x dia	100%
Halcon Data	Mejorar eficiencia	Mejorar tiempos de cotizaciones: Usar know-how 2017 para agilizar tiempo de respuesta	Promedio tiempo respuesta cotizaciones Sum(real/meta)/N	<= 7 dias laborables
Halcon Data	Posicionar Marca	Diseñar y organizar un evento de promoción para Agricultura y/o Acuicultura: Solicitar apoyo a camaras	Cumplimiento de Plan	1 evento
Halcon Data	Posicionar Marca	Implementar plan de marketing	Cumplimiento del Plan Sum(real/meta)/N	90%
Halcon Data	Posicionar Marca	Innovar Pagina Web	Mejora de diseño y contenido de Pag Web	1 mejora de contenido
Halcon Data	Posicionar Marca	Crear tips o noticias trimestrales	Tips de datos trimestrales Real/meta	4 tips anuales
Halcon Data	Posicionar Marca	Asistir a eventos como de la Corporacion Electrica en Ambato	Minimo un evento al año Real/meta	1 evento
Halcon Data	Posicionar Marca	Colaborar con Sensor Vital en proyectos que necesiten temas de Gestion de datos puntuales	Por definir	Por definir
Halcon Data	Internacionalizar Halcon Data	Plan de Visitar en Lima Peru	Visitas del 21 al 24 de Mayo en Lima	Real/meta
Halcon Data	Internacionalizar Halcon Data	Realizar seguimiento a Drummond Colombia y ETESA Panama	Enviar correos de seguimiento a empresas y a Rod	Min 2 seguimientos a c/empresa
Halcon Data	Internacionalizar Halcon Data	Fortalecer alianza estratégica con Sentinel: Crear colaboraciones de mutuo beneficio para incrementar confianza y futuras colaboraciones	Por definir	Por definir
Halcon Data	Incrementar Capital Humano	Una vez cubierto costos con ventas, contratar informatico que se adapte a cultura y valores organizacionales	Contratar 1 profesional, hasta el 3er trimestre del 2018	1 Informatico

10



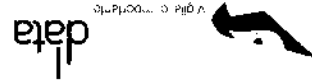
PRESUPUESTO MARCA	
PRESUP.	2018
DataSight Vista Data Vision Plan de Manejo Ambiental Manejo de Datos Pequeño <\$500 Manejo de Datos Medio >\$500 & <=1k Manejo de Datos Grande >1k Soporte Técnico Data Management (Migrac, Actualizacion, estruc de Ind.	\$ 45,800.00
	\$ 18,000.00
	\$ 12,000.00
	\$ 2,100.00
	\$ 31,800.00
	\$ 10,500.00
	\$ 11,200.00
	\$ 131,400.00
Productos Halcon Data	

- Se han visitado cerca de 200 empresas, públicas y privadas.
- Realizado presentaciones en un congreso y en un curso de SV en la mejor universidad del país.
- Soporte principal para Sud América de uno de los mejores software de ambiente del mundo.
- Cotizar y aprobar proyectos en Colombia, Perú y Panamá
- Vendido y cobrado un proyecto, Chinalco.
- Ejecutado un proyecto, por cobrar. Relleno Sanitario Las Iguanas
- Un proyecto en Ejecución, Loma Larga INV Metals.
- Cotizado a cerca de 60 empresas en diferentes campos.
- Incrementado las competencias relativas al sector.
- Definido claramente productos en base a feed-back de visitas.

- No se cumplieron los objetivos de ventas
- No se ha logrado punto de equilibrio
- Se han dilatado procesos importantes en el sector público y privado.
- Acercamiento con Mineras ha sido lento.
- No se han cerrado proyectos grandes que se invirtió recursos como EMAC, Hidropaute y EPMAPS

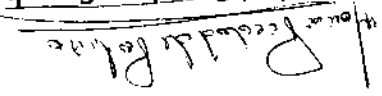
20
f

data
Vista o - portable



www.halcondata.com
lider@halcondata.com
0993295144




Maria Piedad Sanchez Sanchez
Gerente General

Atentamente