

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE TO-SELL-MORE CÍA LTDA. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2019

En cumplimiento con las disposiciones legales y estatutarias pertinentes, presento a consideración de la Junta General de Socios el presente informe de actividades y labores que se han realizado durante el ejercicio económico 2019.

1) CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

El objetivo principal de la organización durante el ejercicio económico 2019 fue el de afianzar el posicionamiento de la empresa como una consultora de innovación con presencia internacional, facturar a más de 30 clientes, documentar 15 casos de éxito, desarrollar productos y servicios innovadores como líneas de negocio complementarias, generar alianzas estratégicas que nos permitan diversificar ingresos. Todos los objetivos fueron logrados.

2) CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL:

Las disposiciones de la Junta General fueron cabalmente cumplidas, tomando en cuenta que el proceso de posicionamiento internacional conlleva cierta inversión y costos de operación, así como el ingreso de un recurso fijo en nómina, lo cual ha permitido el desarrollo consecuente de los proyectos y cumplimiento de contratos. De igual manera, hemos recalcado el cumplimiento de todas las disposiciones legales y tributarias vigentes.

3) INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS:

La empresa no tuvo ningún hecho extraordinario. Todos los hechos suscitados han surgido por la operación natural de la compañía.

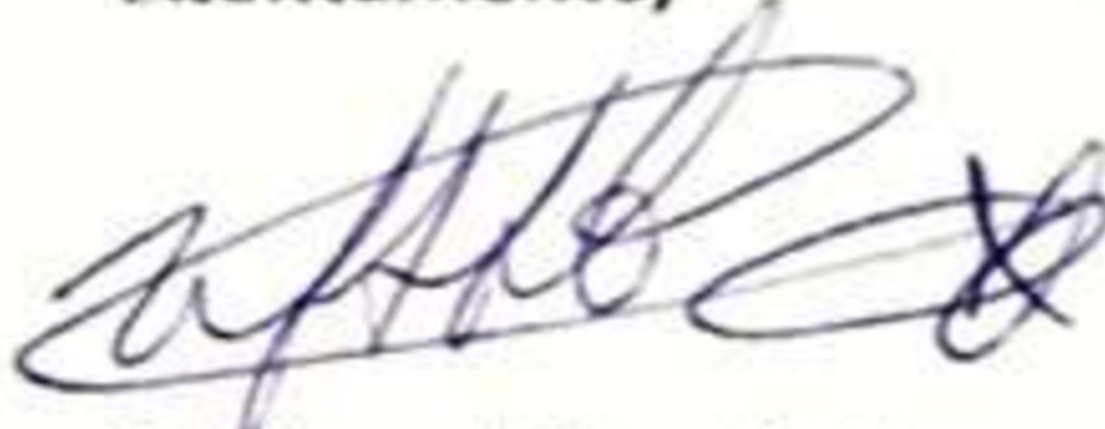
4) ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2019:

A continuación, me permito incluir como anexo los estados financieros del 2019.

5) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO:

La recomendación de la Gerente General está orientada a seguir el proceso de refuerzo de alianzas estratégicas enfocadas específicamente en generar mayor revenue a la empresa, prescindir de las que no lo hacen y ceñirse de manera contundente al plan estratégico 2020. Foco principalmente en el desarrollo del mercado Ecuatoriano y productos digitales que permitan desarrollar clientes de manera masiva operando desde el Ecuador. Al momento, contamos con una facturación recurrente, pero debemos seguir trabajando en dos frentes: mayor transaccionalidad en negocios de volumen y proyectos puntuales que generen una mejor rentabilidad, para poder obtener los resultados financieros esperados.

Atentamente,



Mariangel Hernández
Gerente General To-Sell-More Cia Ltda.
Quito, 27 de marzo de 2020.