

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE TO-SELL-MORE CÍA LTDA. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2017

En cumplimiento con las disposiciones legales y estatutarias pertinentes, presento a consideración de la Junta General de Socios el presente informe de actividades y labores que se han realizado durante el ejercicio económico 2017.

1) CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

El objetivo principal de la organización durante el ejercicio económico 2017 fue el de comenzar a difundir y generar demanda con respecto a la propuesta de valor a la pequeña y mediana empresa en el Ecuador, así como generar nuestras primeras transacciones que nos dieran una base instalada con la cual comenzar a generar referencias. En este sentido, podemos constatar que los objetivos se han alcanzado.

2) CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL:

Las disposiciones de la Junta General fueron cabalmente cumplidas, tomando en cuenta que estamos comenzando con una gestión de propuestas innovadoras en un año complicado económicamente y sin una fuerza comercial dedicada, por lo que el proceso ha venido desarrollándose lentamente, pero asegurando los niveles máximos de satisfacción de nuestros clientes. De igual manera, hemos recalcado el cumplimiento de todas las disposiciones legales y tributarias vigentes.

3) INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS:

La empresa no tuvo ningún hecho extraordinario. Todos los hechos suscitados han surgido por la operación natural de la compañía.

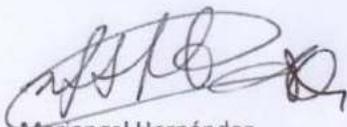
4) ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2017:

A continuación, me permito incluir como anexo los estados financieros del 2017.

5) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO:

La recomendación de la Gerencia General está orientada a seguir el proceso de relacionamiento estratégico que vienen realizando los accionistas con el fin de apalancar las relaciones de confianza con los clientes existentes que nos ha permitido crecer y afianzar las recomendaciones con otros clientes. Entendiendo la visión de la empresa y el foco que los accionistas desean darle al proceso de expansión, la herramienta de confianza en las recomendaciones de nuestros clientes son un pilar fundamental para poder obtener los resultados financieros esperados.

Atentamente,



Mariangel Hernández
Gerente General To-Sell-More Cia Ltda.
Quito, 24 de marzo de 2018.