

INFORME DE GERENTE  
GEOTRADE CIA. LTDA.

AÑO 2019

En el año 2019, Geotrade continuó en la búsqueda y apertura de mercado de varios productos, manteniéndose en la línea de productos electrónicos pero también con nuevos que puedan ser competitivos en el país y que existan oportunidades de ofrecer y estén apegados a la innovación o el mejoramiento de un servicio o producto ya existente.

En base a esto, con un trabajo liderado por el Director de Ventas y por la Gerencia General se manejó una importación equipos celulares y que no tienen mucha oferta en el mercado como son los celulares con robustos de alta gama para uso industrial y de alta resistencia en condiciones de trabajo extremas. El proceso de importación desde la búsqueda de proveedor, negociación y la logística internacional transcurrió sin inconvenientes y se entregó a satisfacción el pedido al cliente final, siempre brindando un excelente servicio y asistencia postventa.

Adicionalmente, este año se ha realizado un trabajo en equipo en la búsqueda de clientes y proveedores, tanto de los productos a importar, como los que vamos a exportar. Actualmente, estamos analizando el mercado de artículos y material eléctrico para construcción y acabados, donde hemos visto existe una ventaja competitiva frente a la competencia.

Agradezco la confianza que los Socios han depositado en mí, el compromiso se mantiene y se tiene una alta expectativa que crezca para continuar posicionando a nuestra empresa dentro de las empresas líderes del segmento siempre buscando entregar a sus clientes las mejores soluciones de logística, el comercio exterior y los negocios internacionales en las que está inmersa.

Atentamente,



Sr. Alvaro Antonio Suárez R.  
GERENTE GENERAL