

## **MOUNTAIN GROWN M-GROWN CIA LTDA.**

### **INFORME DE GERENCIA 2017**

Quito 28 de Marzo del 2017

A los señores Socios de Mountain Grown M –Grown Cia Ltda.

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, me permito poner en consideración de ustedes el presente informe de actividades correspondientes al ejercicio económico que termino el 31 de diciembre del año 2016.

A partir del mes de Abril del año 2016, se inicio la búsqueda de proveedores de Orito para exportacion en el sector de Santo Domingo de los Tsachilas, para ese fin se tuvo la presencia de los Funcionarios de Frutas Comerciales de Colombia, y se contacto con la Sra Alexandra Verdesoto a fin de que apoye con la búsqueda y negociacion con los posibles futuros proveedores de Fruta (Orito).

A partir del mes de agosto del 2016 se empezo la capacitacion y apoyo tecnico para los siguientes Proveedores:

Dr Claudio Carrillo, Dr Jose Cedeño, Sra Lidia Rivera, Sr Luis Aguavil, Sr Rolando Ramirez, Andreina Saltos, etc

Esta Capacitacion y apoyo tecnico se baso en las recomendaciones para el adecuado manejo agronomico de los Cultivos, asesoria para el montaje y adecuacion de las areas de Postcosecha, capacitacion para los empleados de las fincas en temas como la Cosecha, postcosecha, lavado de fruta, seleccion y clasificacion y empaque de orito para exportacion.

En el mes de Octubre se inicio la exportacion de Bananito a los Clinetes SPREAFICO en Italia y SELECT AGRUMES en Francia.

A partir del mes de Octube se ha exportado a Spreafico Italia un total de 36.324 Kilos Netos y a Selct Agrumes un total de 28.180 Kilos.

Con referencia al transporte y manejo logisitco inicialmente se inicio operaciones con Sierra Cargo pero debido a los innumerables problemas que se tuvo con esta empresa se tomo la decisión de suspender la operación con Sierra Cargo y se paso a trabajar con DIRECT CARGO empresa que estuvo en capacidad de manejar la carga de Mountain Grown cumpliendo con las necesidades especiales de manejo logistico que demanda el orito.

Las Ventas Netas del 2016 fueron de \$ 254.501.76.

El costo de la Fruta fue de \$55.970,90 a un precio pormedio por Kilo de \$ 0.8677

El costo de Venta de la fruta en el qe se incluyen material de empaque, costo de transpote interno, pallets y otros materiales de empaque fue de \$ 82.378.67.

El costo del Flete y manejo logistico fue de \$133.358,65 equivalente a \$2.5149 x Kilo neto de fruta.

En honorarios profesionales pagados a los profesionales externos fue: honorarios contables \$ 1.770,00 y honorarios profesionales \$25.135,00

El total de gastos administrativos \$ 28.786,68 y otros gastos \$ 5.024,15

La utilidad antes de impuestos y participaciones fue de \$ 6.594,89

El impuesto a la renta generado por la operación del año 2016 fue de \$ 1.597,00

La Utilidad a disposicion de los accionistas es de de \$ 4.997,89.

Agradezco a ustedes por el apoyo y confianza depositada en mi, así como también al Equipo de Trabajo que se ha esforzado para cumplir con las metas propuestas.



Alberto Bustamante

Gerente General

Mountain Grown M-Grown Cia Ltda