

JUNTA GENERAL DE SOCIOS

BLUEPADEL CIA. LTDA.

EJERCICIO ECONOMICO 2016

Marzo, 2017

AGENDA DEL DIA

1. Conocer y resolver sobre el informe del Gerente y Estados Financieros por el ejercicio económico del año 2016.

2. Resolver sobre los resultados del ejercicio 2016.

INFORME DE GERENCIA

- I. ANTECEDENTES
- II. PRINCIPALES ACTIVIDADES Y LOGROS
- III. ESTADOS FINANCIEROS
- IV. EL FUTURO

INFORME DE LA GERENCIA
A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS

Quito, 15 de Marzo de 2017

SEÑORES SOCIOS:

Ponemos a su consideración el informe sobre la operación de BluePadel Cia. Ltda. durante el ejercicio económico 2016:

I. ANTECEDENTES

A pesar de que el fútbol sigue siendo el deporte por excelencia que más se ve y más se juega en el mundo , lo cierto es que hay otro tipo de deportes como es el caso del pádel que han experimentado un crecimiento exponencial en los últimos años. Cada vez son más los hombres y mujeres de todas las edades y clases sociales que comienzan su iniciación en este deporte de raqueta que se viene practicando desde los años 80 del siglo XX. En países como México, Argentina, Brasil, Canadá, Portugal o Reino Unido, entre otros, han sido importantes impulsores de este deporte que muchos conocen por el World Padel Tour (WPT)

Sin embargo, no todos los amantes del pádel conocen su historia y sus orígenes y nunca está de más dar una mirada al pasado para ver cómo y dónde se inicia un deporte que gana cada vez más adeptos en nuestro país.

Cualquier jugador de pádel sabe ir a la tienda y comprar unas palas de pádel adecuadas e incluso conoce las marcas más populares dentro del sector, como son Bullpadel o Varlion, entre otras. Pero no todos saben que este deporte de raqueta fue inventado en Acapulco, México. Concretamente, fue Enrique Corcuera el gran inventor del pádel por estas tierras.

Cabe añadir que el término pádel, totalmente español, deriva del vocablo inglés "paddle", que significa pala o raqueta.

Todo indicaba que sería un deporte para gente de clase alta que podía permitirse el lujo de pagar las pistas de pádel con tarifas desorbitadas o las que solo estaban accesibles en los famosos clubs de gente adinerada. Sin embargo, la construcción de cientos de pistas de pádel con tarifas más económicas han dado acceso a este deporte a ecuatorianos de todas las clases sociales que se han enamorado de esas raquetas duras con pequeños agujeros, disponibles en todos los colores y que están fabricadas en todo tipo de materiales.

A pesar de que algunas palas pueden llegar a costar cientos de dólares lo cierto es que puede comprarse equipamiento pádel a precios económicos sin necesidad de gastar una fortuna. Por eso ya son mas personas las que se han sumado a la moda de practicar pádel e incluso inscriben a sus hijos en cursos de iniciación para aprender a jugar a este deporte.

De hecho, este número de aficionados al pádel se duplicará en los próximos cinco años, lo que generará una facturación en el sector considerable y que irán dirigidos a clubes y empresas del mismo.

II. PRINCIPALES ACTIVIDADES Y LOGROS

Hechos Relevantes del periodo

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2016, la Compañía generó una utilidad neta de US\$1.557.78 considerando ser su primer año de funcionamiento. Las ventas totales ascienden a \$ 19.286.49.

Por otro lado, Bluepadel mantiene las medidas que permitieron garantizar la generación de resultados positivos, entre las cuales se pueden mencionar:

- (a) Reorganizaron y fortalecieron de las áreas Administrativas y Comercial, con el fin de mejorar la rentabilidad de los servicios de la compañía,
- (b) Se ha organizado de forma eficiente el área de Cobranzas para reducir los plazos de vencimientos de cartera
- (c) Incremento en la dinámica de generación de nuevos servicios, principalmente masivos, que generen rentabilidad para la organización.

III. ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
(Expresado en dólares estadounidenses)

L	ACTIVO	43,276,45
1.01.	ACTIVO CORRIENTE	9,455,73
1.01.01.01.	CAJA CHICA - CAJA GENERAL	50,00
1.01.01.01.01	Caja Chica Oficina	50,00
1.01.01.02.	BANCOS	6,347,86
1.01.01.02.01	Pichincha Cia Cte	6,347,86
1.01.01.03.	TARJETA CREDITO	0,00
1.01.02.01.	CUENTAS POR COBRAR	0,00
1.01.02.01.01	Clientes	0,00
1.01.02.08.	ANTICIPOS PROVEEDORES	471,00
1.01.02.08.01	Anticipo Proveedores	471,00
1.01.05.01.	CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA)	2,571,34
1.01.05.01.01	Iva Crédito Tributario	2,571,34
1.01.05.01.02	14% Iva en Compra de Bienes y Servicios	0,00
1.01.05.02.	CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I. R.)	15,53
1.01.05.02.01	Retenciones Anticipadas de Fuente	15,53
1.02.	ACTIVO NO CORRIENTE	33,820,72
1.02.02.04.	INSTALACIONES	32,446,64
1.02.02.04.01	Instalaciones	32,446,64
1.02.03.	ACTIVO DIFERIDO	1,374,08
1.02.03.01	Gastos de Constitución	1,374,08
2.	PASIVO	41,718,67
2.01.	PASIVO CORRIENTE	41,718,67
2.01.03.01.	LOCALES	14,453,40
2.01.03.01.01	Proveedores no Relacionados	3,611,05
2.01.03.01.02	Andres Raad por Pagar	10,842,35
2.01.07.01.	CON LA ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA	495,38

2.01.07.01.20	344 Otras retenciones aplicables el 2%	0,00
2.01.07.01.81	104 Formulario Mensual por Pagar	411,29
2.01.07.01.90	103 Formulario Mensual por Pagar	84,09
2.01.07.03.01	Iva en Ventas	0,00
2.01.07.03.01	Aportes IBSS	141,81
2.01.07.04.01	Provision Decimo Tercer Sueldo	181,08
2.01.07.04.02	Provision Decimo Cuarto Sueldo	59,08
2.01.13.01.	INGRESOS DIFERIDOS	122,00
2.01.13.02.	PRESTAMOS SOCIOS	0,00
2.01.13.02.01	Aportes Socios	26,447,00
3.07.	PATRIMONIO NETO	26,447,00
3.07.01.01.	UTILIDAD DEL EJERCICIO ACTUAL	1,557,78
3.07.01.01.01	Resultado del Ejercicio 2016	1,557,78

Total Activo

Total pasivo + Capital

43.276,45

43.276,45

Gerente General

RAAD VACA ANDRES MICHEL

Contador

GORDON MARCIA

ESTADO DE RESULTADOS

POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2016

(Expresado en dólares estadounidenses)

4.	INGRESOS	19,286,49
4.01.	INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	19,286,49
4.01.01.02.	Artículos	317,11
4.01.01.02.01	Venta de palas padel	307,02
4.01.01.02.02	Venta Bolas	10,09
4.01.02.01	PRESTACION DE SERVICIOS	18,969,38
4.01.02.01	Membersias	4,321,06
4.01.02.02	Alquiler cancha	10,891,94
4.01.02.03	Escuela de Padel 4 Clases	715,80
4.01.02.04	Escuela de Padel 8 Clases	1,136,84
4.01.02.05	Torneo Padel Noviembre	1,851,11
4.01.02.06	Tarjetas Prepago	52,63
4.01.03.	TRANSFERENCIA A DIFERIDO	0,00
5.	COSTOS Y GASTOS	17,728,71
5.02.	GASTOS	16,987,71
5.02.02.01	G.A. SUELDOS, SALARIOS Y DEMAS REMUNERACIONES	2,208,72
5.02.02.01.01	G.A. Sueldos	2,208,72
5.02.02.02.01	G.A. APORTES A LA SEGURIDAD SOCIAL (incluido fondo de reserva)	268,36
5.02.02.02.01	G.A. Aporte Patronal	268,36
5.02.02.03.	G.A. BENEFICIOS SOCIALES E INDEMNIZACIONES	306,08
5.02.02.03.01	G.A. Decimo Tercer Sueldo	184,08
5.02.02.03.02	G.A. Decimo Cuarto Sueldo	122,00
5.02.02.05.	G.A. HONORARIOS, COMISIONES Y DIETAS A PERSONAS NATURALES	702,73
5.02.02.05.01	G.A. Honorarios	702,73
5.02.02.08.	G.A. MANTENIMIENTO Y REPARACIONES	1,321,82
5.02.02.08.02	G.A. Suministros de Oficina	100,00
5.02.02.08.05	G.A. Mantenimiento Instalaciones	1,221,82
5.02.02.09.04	G.A. ARRENDAMIENTO OPERATIVO	9,326,00
	G.A. Arriendo Mensual	8,000,00

G.A. Expensas	5.02.02.09.05	1.326,00
G.A. AGUA, ENERGÍA, LUZ, Y TELECOMUNICACIONES	5.02.02.18	147,43
G.A. Servicios Básicos	5.02.02.18.03	147,43
G.A. NOTARIOS Y REGISTRADORES DE LA PROPIEDAD O MERCANTILES	5.02.02.19	375,00
G.A. Gastos Legales	5.02.02.19.02	375,00
G.A. OTROS GASTOS	5.02.02.27	1.202,35
G.A. Otros Gastos	5.02.02.27.02	604,74
G.A. Retenciones Asumidas	5.02.02.27.08	51,36
Datafast	5.02.02.27.11	546,25
G.F. INTERESES	5.02.03.01	410,53
G.F. Gastos Bancarios	5.02.03.01.01	410,53
PUBLICIDAD/MARKETING	5.02.05.01	718,69
Varios Marketing	5.02.05.01.01	296,06
Volantes	5.02.05.01.03	74,00
Mantenimiento Facebook	5.02.05.01.04	348,63
GASTOS TORNEO	5.03	741,00
GASTOS TORNEO	5.03	741,00
Trofeos y medallas	5.03.01	416,00
Camisetas torneo	5.03.02	325,00
Total Ingreso		19.286,49
Total Egreso		17.728,71
Utilidad o Pérdida del Ejercicio		1.557,78

VI. EL FUTURO

El 2017 es un año de crecimiento para Bluepadel , por lo cual la estrategia corporativa apunta a evolucionar inteligentemente sin incurrir en costos fijos innecesarios siendo eficiente en el manejo del gasto administrativo. Esto nos permitirá desarrollaros de manera sostenible y creciente.

A futuro los principales retos de Bluepadel se enfocan en:

- Mejorar imagen
- Mantener la confianza
- Mejorar niveles de servicio
- Reconstruir la cultura organizacional
- Eficiencia en el manejo de cartera
- Cumplir con los presupuestos de ventas.

Bluepadel Cia. Ltda. implementará un modelo de gestión por competencias, que permita llevar al recurso humano de la organización, hacia la consecución de objetivos enfocados a Liderazgo direccionado al logro, servicio al cliente y comunicación efectiva.

El modelo de gestión contempla:

1. Sistema periódico de evaluación por competencias
2. Plan de capacitación y entrenamiento que sustenta las necesidades actuales y futuras
3. Traslado de conocimientos, dentro de un plan de sucesión y carrera
4. Plan de comunicación interno

Avizoramos un futuro para Bluepapel Cia. Ltda. en donde se convierta en una
compañía líder de mercado con capacidad de mantener la más alta satisfacción de
los miembros y clientes mediante servicios de calidad cumpliendo con una atención
ágil y oportuna.

Agradecemos el acompañamiento y la confianza entregada a la Gerencia, a
nuestros colaboradores y socios.


ANDRES RAAD VACA
Gerente General