INFORME 2019

Cargoalliance a lo largo de 2019 se desenvolvió en un Ecuador que presento los siguientes indicadores:

Inflación: - 0,07% - lo que muestra una recesión económica.

Incremento PIB: 0,6% - dato que nos muestra un crecimiento mínimo y muy por debajo del crecimiento de la población.

INTERNATIONAL TRANSPORT COMPANY CONTINENTAL CARGO ALLIANCE CARGOALLIANCE CIA. LTDA.

Estado de Resultado Integral

Desde el 01/01/2019 hasta el 31/12/2019

	Total
4 Ingresos	$181 362.95
4.1 Ingresos de Actividades Ordinarias	$181 362.95
4.2 Otros Ingresos de Actividades Ordinarias	$390.00
4.3 Otros Ingresos Financieros	$0.00
5 Costos y Gastos	$329 100.00
5.1 Costos de Venta y Producción	$121 332.04
5.2 Gastos	$201 647.45
Utilidad o Pérdida	-$41 017.14

La empresa subió sus ventas en 105.711,93 USD en relación a 2018 lo que representa un logro importante para el departamento comercial y de operaciones.

Adicional a esto no se perdió ningún cliente, al mediados y finales de año se logró cerrar un acuerdo comercial con una importante empresa del Ecuador.

Lamentablemente el crecimiento en ventas nuevamente disparó los costos y gastos, se tiene como meta para el siguiente año bajar los niveles de endeudamiento y mejorar los indicadores referentes a costos-gastos.

Los activos de la empresa han subido por la incorporación de nuevos camiones, este incremento va relacionado con el aumento de pasivos ya que parte de la adquisición es hecha con deuda, adicional de la que se adquiere como capital de trabajo para poder operar las unidades.

COMERCIAL

La buena gestión comercial ha logrado mantener y aumentar la facturación de nuestros clientes, hay muchas oportunidades de negocio con la cartera actual pero hace falta capital de financiamiento para las operaciones, se tiene como meta mejorar los flujos financieros de la empresa para poder financiar operaciones más grandes y aumentar la facturación que tenemos con los actuales clientes. Adicional se espera cerrar un negocio adicional en 2020.

FINANCIERO

Se mejoró notablemente los días de cobranza con relación a los de pago respecto a 2018, no se tiene problemas de cartera graves y la gestión de cobranzas ha mejorado sus indicadores notablemente. Pese a ello aún se tienen en ciertos días grandes problemas de liquidez, generados por problemas operacionales que absorben una gran cantidad de dinero en efectivo. En 2020 se proyecta a mejorar los indicadores de liquidez y sobre todo de deuda, lo positivo es

que no se tuvo que renegociar ninguna obligación y se pagó todas las obligaciones que se vencían en 2019.

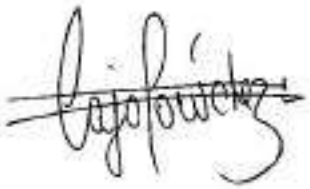
OPERACIONES

El crecimiento en ventas se conforma principalmente por el aumento de las operaciones a nivel nacional. Esto genero algunos problemas en el departamento. La empresa con anticipación y prevención siempre tuvo pólizas de seguros en diferentes líneas por lo que los problemas no generaron impactos económicos que pusieran en peligro las operaciones normales de la empresa. Lo lamentable es el lucro cesante y los altos costos de deducibles.

RECURSOS HUMANOS

El personal ha tenido baja rotación. En 2020 se trabajara en tener altos indicadores de NPS interno y capacitación.

Quito, Marzo de 2020.



Atentamente,

Esteban Cajo

Gerente General

CARGOALLIANCE CIA LTDA.