

INFORME 2018

Cargoalliance a lo largo de 2018 se desarrolló en un Ecuador que presentó los siguientes indicadores:

Inflación: 0,27% - lo cual es casi inexistente.

Incremento PIB: 1,1% - dato que nos muestra un crecimiento mínimo y muy por debajo del crecimiento de la población.

INTERNATIONAL TRANSPORT COMPANY CONTINENTAL CARGO ALLIANCE CARGOALLIANCE CIA. LTDA

Estado de Resultado Integral

Desde el 01/01/2018 hasta el 31/12/2018

	Total
4 Ingresos	\$175.651.02
4.1 Ingresos de Actividades Ordinarias	\$175.651.02
4.2 Otros Ingresos de Actividades Ordinarias	\$0.00
4.3 Otros Ingresos Financieros	\$0.00
5 Costos y Gastos	\$177.316.08
5.1 Costos de Venta y Producción	\$91.147.58
5.2 Gastos	\$86.168.50
Utilidad o Pérdida	-\$1.665.06

La empresa subió sus ventas en 54,719.05 USD en relación a 2018 lo que representa un logro importante para el departamento comercial.

Adicional a esto no se perdió ningún cliente, al mediados y finales de año se logró cerrar un acuerdo comercial con dos importantes empresas del Ecuador, la una es una reconocida multinacional.

Lamentablemente el crecimiento en ventas también disparó los costos y gastos, se tiene como meta para el siguiente año bajar los niveles de endeudamiento y mejorar los indicadores referentes a costos-gastos.

Los activos de la empresa han subido por la incorporación de nuevos camiones, este incremento va relacionado con el aumento de pasivos ya que parte de la adquisición es hecha con deuda, adicional de la que se adquiere como capital de trabajo para poder operar las unidades.

INTERNATIONAL TRANSPORT COMPANY CONTINENTAL CARGO ALLIANCE CARGOALLIANCE CIA. LTDA

Estado de Situación Financiera

Hasta el 31/12/2018

	Total
1 Activos	\$238.242.10
1.1 Activo Corriente	\$106.135.57
1.2 Activos No Corrientes	\$132.106.53
2 Pasivos	\$243.965.05
2.1 Pasivo Corriente	\$243.965.05
2.2 Pasivo No Corriente	\$0.00
3 Patrimonio	-\$5.722.95
3.1 Patrimonio Atribuible a Propietarios	-\$5.722.95
3.2 Participación No Controladas	\$0.00



RUC: 1792675782001

COMERCIAL

La buena gestión comercial ha logrado mantener y aumentar la facturación de nuestros clientes, hay muchas oportunidades de negocio con la cartera actual pero hace falta capital de financiamiento para las operaciones, se tiene como meta mejorar los flujos financieros de la empresa para poder financiar operaciones más grandes y aumentar la facturación que tenemos con los actuales clientes. Adicional se espera cerrar un negocio adicional en 2019.

FINANCIERO

Se mejoró notablemente los días de cobranza con relación a los de pago respecto a 2017, no se tiene problemas de cartera graves y la gestión de cobranzas ha mejorado sus indicadores notablemente. Pese a ello aún se tienen en ciertos días grandes problemas de liquidez, generados por problemas operacionales que absorben una gran cantidad de dinero en efectivo. En 2019 se proyecta a mejorar los indicadores de liquidez y sobre todo de deuda, lo positivo es que no se tuvo que renegociar ninguna obligación y se pagó todas las obligaciones que se vencían en 2018.

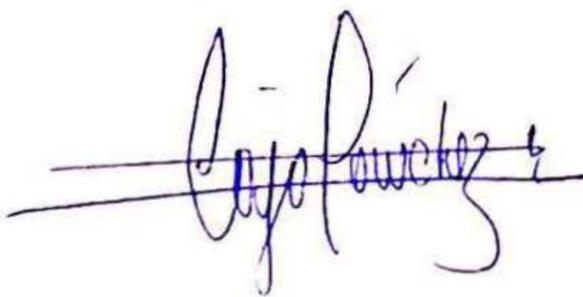
OPERACIONES

El crecimiento en ventas se conforma principalmente por el aumento de las operaciones a nivel nacional. Esto genero algunos problemas en el departamento. La empresa con anticipación y *prevención siempre tuvo pólizas de seguros en diferentes líneas por lo que los problemas no generaron impactos económicos que pusieran en peligro las operaciones normales de la empresa.* Lo lamentable es el lucro cesante y los altos costos de deducibles.

RECURSOS HUMANOS

El personal ha tenido baja rotación. En 2019 se trabajara en tener altos indicadores de NPS interno y capacitación.

Quito, Marzo de 2019.



Atentamente,

Esteban Cajo

Gerente General

CARGOALLIANCE CIA LTDA.



RUC: 1792675782001