

SANFER - BUSSIE ECUADOR S.A.
(Subsidiaria de Invekra Sociedad Anónima)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Activos	Nota	2017	2016 (no auditado)	Pasivos y Patrimonio	Nota	2017	2016 (no auditado)
Activos corrientes:				Pasivos corrientes:			
Efectivo en caja y bancos		US\$ 262.525	290.154	Acreedores comerciales	10	US\$ 3.864.659	14.992
Cuentas por cobrar comerciales	7	2.752.284	-	Beneficios a empleados	13	49.812	14.053
Inventarios	8	1.495.749	-	Impuestos por pagar	12(a)	86.716	9.872
Impuestos por cobrar	12(a)	37.294	-	Otras cuentas por pagar	11	73.962	77.191
Otras cuentas por cobrar	7	33.831	5.641	Total pasivos corrientes		4.075.149	116.108
Total activos corrientes		4.581.683	295.795	Pasivos no corrientes -			
Activos no corrientes:				Beneficios a empleados	13	20.482	1.338
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento		32.271	31.715	Total pasivos		4.095.631	117.446
Propiedades y equipos	9	114.026	45.117	Patrimonio, neto:	14		
Total activos no corrientes		146.297	76.832	Capital social		1.044.530	500.000
				Otras reservas		(412.181)	199.953
				Resultados acumulados		(444.772)	(444.772)
				Total Patrimonio, neto		632.349	255.181
Total activos		US\$ 4.727.980	372.627	Total Pasivos y Patrimonio		US\$ 4.727.980	372.627


Mery Belén Sosa
Directora General


Héctor Omar García
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

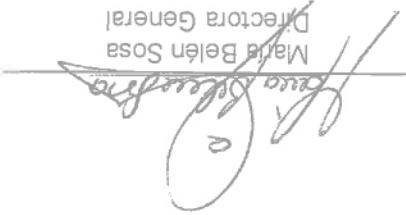
SANFER - BUSSIE ECUADOR S.A.
(Subsidiaria de Invekra Sociedad Anónima)

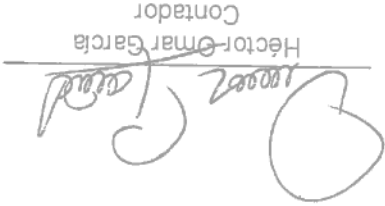
Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Año terminado el 31 de diciembre de 2017,
con cifras comparativas de 2016

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Nota	2017	2016	(no auditado)	
			US\$	
Ingresos ordinarios	15	7.762.420		-
Costo de ventas	16	(5.856.667)		-
Ganancia bruta		1.905.753		-
Gastos operacionales:				
Gastos de ventas	16	(652.675)		(209.146)
Gastos de administración	16	(1.124.313)		(233.812)
Otros ingresos		26		-
Resultado de actividades de operación		128.791		(442.958)
Ingresos financieros		2.509		-
Costos financieros		(5.121)		(1.814)
Costo financiero, neto		(2.612)		(1.814)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos		126.179		(444.772)
Impuesto a la renta, neto	12 (b)	(85.909)		-
Utilidad (pérdida) neta del período		40.270		(444.772)
Otros resultados integrales-				
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - pérdida actuarial por planes de beneficios definidos		(7.679)		-
Total resultado integral del período		32.591	US\$	(444.772)


María Belén Sosa
Directora General


Héctor Omar García
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

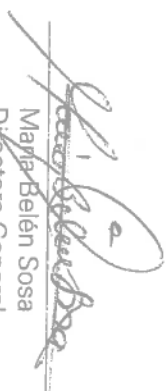
SANFER - BUSSIE ECUADOR S.A.
(Subsidiaria de Invekra Sociedad Anónima)

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año terminado el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota	Capital social	Otras reservas	Resultados acumulados	Resultados acumulados		Patrimonio, neto
					Otros resultados integrales - Remediación de beneficios definidos	Total	
Capital social - 20 de mayo del 2016 (no auditado)		US\$ 100.000	-	-	-	-	100.000
Aumento de capital	14	400.000	-	-	-	-	400.000
Aporte para futura capitalización		-	199.953	-	-	-	199.953
Pérdida neta		-	-	(444.772)	-	(444.772)	(444.772)
Saldo al 31 de diciembre de 2016 (no auditado)		500.000	199.953	(444.772)	-	(444.772)	255.181
Aumento de capital	14	544.530	(199.953)	-	-	-	344.577
Utilidad neta		-	-	40.270	-	40.270	40.270
Pérdida actuarial	13	-	-	-	(7.679)	(7.679)	(7.679)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		US\$ 1.044.530	-	(404.502)	(7.679)	(412.181)	632.349


María Belén Sosa
Directora General


Héctor Omar García
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

2017	2016 (no auditado)
------	-----------------------

[illegible]

[Signature]
María Belén Sosa
Directora General

Hector Omar Garcia
Contador

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

SANFER – BUSSIE ECUADOR S. A.
(Subsidiaria de Invkra Sociedad Anónima)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1)

Entidad que Reporta

Sanfer – Bussie Ecuador S. A. ("la Compañía") fue constituida en la ciudad de Guayaquil mediante escritura pública el 24 de Marzo del año 2016 e inscrita en el Registro Mercantil el 20 de mayo del 2016.

La Compañía es subsidiaria de Invkra Sociedad Anónima entidad localizada en México que posee el 99,99% de su capital social y que forma parte del Grupo de Invkra, el cual se dedica principalmente a la investigación, producción y comercialización de productos farmacéuticos. Las operaciones de la Compañía corresponden fundamentalmente a la comercialización de productos adquiridos a sus compañías relacionadas a los precios y bajo las condiciones establecidas con dichas entidades, adicionalmente mantiene con un proveedor local un acuerdo para la comercialización exclusiva de los productos de este último. La distribución en el mercado local de los productos es efectuada a través de un distribuidor.

Su domicilio principal está registrado en la Provincia de Pichincha, Quito, en la calle Av. La Pradera N20-46 y San Salvador.

(2)

Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Dirección General el 21 de febrero de 2018.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros se han preparado bajo el criterio de costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3)

Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha.

La ganancia o pérdida por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustado por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en las categorías de préstamos y partidas por cobrar, y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del documento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados – Medición

Activos Financieros Mantenedos hasta el Vencimiento

Si la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener los instrumentos de deuda hasta su vencimiento, estos activos financieros se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento. Los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posteriormente al reconocimiento inicial, los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier pérdida por deterioro.

Los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento incluyen los fondos que respalda el uso de las tarjetas de crédito.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posteriormente al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo en caja y bancos se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y cuentas bancarias.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

IV. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias (única clase de acción emitida por la Compañía), de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo de los inventarios y de los productos vendidos se determina usando el método promedio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

Las importaciones en tránsito se presentan al costo de las facturas más otros cargos relacionados con la importación.

(e) Propiedades y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedades y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Las propiedades y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Cuando partes significativas de una partida de propiedades y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de propiedades y equipos se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedades y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurrir.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedades y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo, u otro monto que se sustituye por el costo, menos el valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan, si es necesario.

(Continúa)

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los elementos de propiedades y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso.

Las vidas útiles y valor residual estimados para el periodo actual y comparativo de las partidas significativas de propiedades y equipos son las siguientes:

Tipo de bienes	Número de años	Valor residual
Vehículos	5	20%
Equipo de computación	3	-
Mobiliario y equipo de oficina	10	-
Instalaciones y adecuaciones	10	-

Cuando el valor en libros de un activo de propiedades y equipos excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

(f) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro del valor. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la misma no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel específico.

La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada periodo y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

(Continúa)

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar.

El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii.

Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios de Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado e independiente, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales o contractuales no requieren constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconocen en resultados como gastos de beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos, cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iiii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida en la que el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar el monto del beneficio como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable.

Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto, corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código Laboral Ecuatoriano, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleje la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(ii) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de productos en el curso normal de las operaciones. Los ingresos se muestran netos de devoluciones y descuentos otorgados.

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y puedan ser medidos con fiabilidad y cuando la Compañía hace entrega de sus productos al comprador y en consecuencia transfiere, los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control sobre los mismos.

(Continúa)

La Compañía genera sus ingresos principalmente por la venta de productos que los comercializa a través de distribuidores.

Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(i)

Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

A partir del ejercicio fiscal 2010 entró en vigor la norma que exige el pago de un "anticipo mínimo de impuesto a la renta", cuyo valor es calculado en función de las cifras reportadas el año anterior sobre el 0,2% del patrimonio, 0,2% de los costos y gastos deducibles, 0,4% de los ingresos gravables y 0,4% de los activos. La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, de ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Según lo establecido en el art. 76 del Reglamento a la Ley de Régimen Tributario Interno, las sociedades recién constituidas estarán sujetas al pago de este anticipo después del quinto año de operación efectiva.

Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

(Continúa)

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados, si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra los que puede ser utilizado. El activo por impuesto diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

(4)

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2017, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción temprana es permitida.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. El nuevo modelo introduce un enfoque de reconocimiento de ingresos basado en los siguientes cinco pasos:

- 1.- Identificar el contrato con el cliente;
- 2.- Identificar las obligaciones de desempeño del contrato;
- 3.- Determinar el precio de la transacción;
- 4.- Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño; y,
- 5.- Reconocer el ingreso cuando (o en la medida en que) la entidad satisfaga las obligaciones de desempeño identificadas en los contratos.

Como se explica más ampliamente en las notas 3 (i) y 15 a los estados financieros, las principales actividades por las que la Compañía reconoce ingresos son por la venta de productos farmacéuticos fabricados por el Grupo Invekra y de un tercero local, para las cuales la Administración ha evaluado, en forma preliminar, que el contrato que mantiene con su único cliente representa una sola obligación de desempeño (principalmente la obligación de entregar los bienes antes descritos) y cuyos ingresos se reconocen en el momento en que se transfiere el control de los mismos, lo que no difiere materialmente con el reconocimiento de ingresos de la actual NIC 18. Adicionalmente, la Administración espera que, con base a su evaluación preliminar, la adopción de la NIIF 15 no tenga un impacto material en el reconocimiento o presentación de los ingresos de la Compañía.

De conformidad con lo establecido en la Ley Orgánica de Salud, 60 días antes de la caducidad de los medicamentos, la Compañía está obligada a retirarlos del mercado y canjearlos; en este caso los ingresos se reconocen actualmente cuando se realiza una estimación razonable de los reemplazos (consideración variable) con base principalmente en reportes de caducidad de medicamentos por lote, información histórica de ventas y devoluciones, siempre que todos los otros criterios para el reconocimiento de los ingresos, se cumplan.

Bajo NIIF 15, para este tipo de contratos los ingresos se reconocerán en la medida que sea probable que no ocurra un reverso significativo en el importe de los ingresos acumulados. Como consecuencia, para aquellos contratos en los que la Compañía no pueda realizar una estimación razonable de las devoluciones, se espera que los ingresos se reconozcan antes del momento en que termina el período de devolución o pueda realizarse una estimación razonable.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39. La NIIF 9 es efectiva para periodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Administración de la Compañía ha revisado las diferentes secciones de la NIIF 9 para determinar el impacto que tendría la nueva norma y desarrollar la política contable que llevará a cabo a partir del año 2018.

Sobre la base de los activos y pasivos financieros que mantiene la Compañía al 31 de diciembre de 2017, la Administración espera que el nuevo modelo de clasificación y medición de instrumentos financieros no tenga un efecto material en los estados financieros de la Compañía. Así también, dado la naturaleza del negocio de la Compañía, en el que la mayor parte de las ventas son recuperadas en el corto plazo (plazo promedio de cobro es de 75 días) y no existen cuentas a cobrar de otra naturaleza que sean significativas, no se espera que el impacto de aplicar el modelo de pérdidas esperadas sea material en los resultados de la Compañía.

NIIIF 16 Arrendamientos

La NIIIF 16 reemplaza las actuales guías de arrendamiento, incluyendo la NIC 17 "Arrendamientos", CINIIIF 4 "Determinar si un Acuerdo contiene un Arrendamiento", SIC 15 "Arrendamientos Operativos – Incentivos" y SIC 27 "Evaluar la Substancia de las Transacciones con la Forma Legal de un Arrendamiento".

La NIIIF 16 es efectiva para periodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2019. Se permite adopción temprana para entidades que apliquen NIIIF 15 "Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes" en o antes de la aplicación inicial de NIIIF 16.

La NIIIF 16 introduce un modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo que representa su obligación de realizar los pagos correspondientes al canon de arrendamiento. Hay excepciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de bienes de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la norma actual, es decir, el arrendador continúa clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Compañía ha considerado que el efecto de adopción de esta norma no tiene impacto en los estados financieros de la Compañía debido a que no tiene arrendamientos.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Mejoras Anuales a las NIIIF Ciclo 2014-2016 (Enmiendas a la NIIIF 1 y NIC 28).
- CINIIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Consideración Anticipada.
- CINIIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario.

(5) Instrumentos Financieros - Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Activos Financieros Mantenidos hasta el Vencimiento

El valor razonable de los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento comprenden datos observables en el mercado para instrumentos de plazo y riesgo de crédito similar.

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidas al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación, en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original si el efecto del descuento es inmaterial. Los importes registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6)

Administración de Riesgos

La Compañía en el curso normal de las operaciones comerciales, y siguiendo la directriz del manejo de los riesgos del negocio de la Casa Matriz considera que está expuesta a los riesgos operativos que se derivan de la posible ocurrencia de desabastecimiento de productos, así como reducciones de precio de venta de los mismos en el mercado ecuatoriano, que podrían tener un impacto en los resultados integrales y el estado de situación financiera de la Compañía.

Factores de Riesgo Operacional

La calidad de los productos y la protección de la salud de los clientes son los principales objetivos de la Compañía.

Los procedimientos de retiro de productos del mercado adoptados por la Compañía, basados en la seguridad de los consumidores y en las directrices de protección de salud requieren que todas las actividades se lleven a cabo en cumplimiento de los requisitos legales aplicables, y de conformidad con los principios, normas y soluciones que sean consistentes con las prácticas de la industria.

(Continúa)

La Compañía se abastece de productos farmacéuticos, de entidades relacionadas y a nivel local a través de un tercero cuyos productos provienen del mercado internacional, suscribiendo con los productores compromisos de abastecimiento a largo plazo en los cuales el precio se fija anualmente en función de la evolución y proyección de los precios del mercado internacional. Los productos farmacéuticos que comercializa la Compañía, se encuentran regulados en el mercado ecuatoriano por el Gobierno Nacional a través del Ministerio de Salud Pública. Como consecuencia, los precios de los productos tienen asignado un precio máximo de venta el cual, eventualmente, expone a la Compañía a la reducción de sus márgenes de ganancia en el caso de que los precios de los productos terminados que son adquiridos a sus proveedores se incrementen como consecuencia de la variación del precio internacional de las medicinas. También la Compañía se encuentra en un mercado en el cual participan varias empresas distribuidoras de los mismos productos y con inversiones significativas en mercado. De esta forma, la incertidumbre de las estrategias de expansión de la competencia, genera un riesgo completo de participación de mercado.

Factores de Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito

En esta nota se presenta información respecto de la exposición de la Compañía a cada uno de los riesgos antes mencionados, los objetivos, las políticas y procedimientos para medirlos y administrarlos.

(a) Marco de Administración de Riesgos

La política de gestión de riesgo financiero de la Compañía es coordinada a través de directrices definidas por la Casa Matriz y ajustada por las políticas locales adoptadas para hacer frente a problemas específicos de los diferentes mercados en el Ecuador.

Las políticas de administración de riesgo financiero de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo financiero de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades.

La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo financiero y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

(b) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez, es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es asegurarse en la mayor medida posible de contar con los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un período de doce meses.

La Compañía mantiene excedente de efectivo y el flujo existente lo ha administrado como capital de trabajo que lo ha utilizado para pago de deudas de acreedores comerciales, incluyendo empresas relacionadas. Los accionistas han aportado valores para capitalización futura de manera que la Compañía siempre esté en condiciones de cumplir sus pasivos con terceros.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

Flujos de efectivo contractuales			
Valor contable	Total	3 meses o menos	Entre 3 y 12 meses
Al 31 de diciembre de 2017			
US\$ 3,864,659	3,864,660	3,331,632	533,028
US\$ 73,962	73,961	28,290	45,671
US\$ 3,938,621	3,938,621	3,359,922	578,699
Al 31 de diciembre de 2016			
US\$ 14,992	29,984	14,992	14,992
US\$ 77,191	154,382	77,191	77,191
US\$ 92,183	184,366	92,183	92,183
Otras cuentas por pagar			
Acreedores comerciales			
Otras cuentas por pagar			

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano moneda funcional de la Compañía y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda; por lo tanto la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda es insignificante.

ii. Riesgo de Tasas de Interés

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contradas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía tiene una exposición insignificante al riesgo de tasa de interés. El financiamiento de la Compañía proviene del crédito de partes relacionadas que proveen productos que comercializa en el mercado ecuatoriano.

(d) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente en cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. El importe en libros de los activos financieros en el estado de situación financiera representa la máxima exposición de la Compañía al riesgo de crédito.

Cuentas por Cobrar Comerciales

La Compañía concentra el 100% de sus ingresos ordinarios con un cliente localizado en Ecuador, consecuentemente el riesgo de crédito se ve afectado por las características individuales de este cliente.

La Compañía considera que su principal cliente no está sujeto a análisis de deterioro, ni restricción en los cupos, ya que se ha definido para éste, un plazo de cobro de 75 días calendarios desde la fecha de facturación. Debido a lo antes expuesto, la Administración considera que no es necesario establecer una estimación para deterioro con relación a los deudores comerciales, en adición según el contrato suscrito entre la Compañía y el distribuidor incluyen cláusulas que le permiten asegurar la recuperación de las cuentas por cobrar comerciales.

La Compañía mantiene un diagnóstico económico-financiero de los clientes; así como un análisis de liquidez y solvencia mismo que es realizado anualmente por su Casa Matriz. Además, existe una póliza a nivel de grupo, la cual cubre el 85% del total de la cartera en caso de pérdidas por recuperación de la misma.

La antigüedad de los saldos de los clientes por cobrar comerciales es menor a 30 días.

La variación de la estimación para deterioro con respecto a cuentas por cobrar comerciales fue reconocer en resultados del 2017 un importe por US\$29.33, el cual constituye su saldo al final del año.

Otras Cuentas por Cobrar

Préstamos a empleados y anticipos a proveedores por US\$21.039 al 31 de diciembre del 2017 (US\$4.441 en 2016) constituye el principal componente de las otras cuentas por cobrar. La Compañía considera que no requiere una estimación por deterioro por ninguno de los saldos por cobrar por estos conceptos.

(e) Administración de Capital

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de la misma de continuar como empresa en marcha y mantener una estructura de capital que le permita conservar la confianza de sus clientes, acreedores y otros grupos de interés. Consistente con la industria, la Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo el pasivo menos el efectivo para la suma de este monto y el patrimonio.

La Compañía no emite instrumentos de deuda, por política de Casa Matriz; en el caso que se necesitaran fondos para la operación de una de sus filiales, la Casa Matriz, sería la que preste o proporcione los mencionados fondos.

Los ratios de apalancamiento fueron los siguientes:

	2017	2016
Total pasivos	US\$ 4.095.631	117.446
Menos: Efectivo en caja y bancos	262.525	290.154
Total patrimonio	US\$ 3.833.106	(172.708)
Indice deuda - patrimonio	US\$ 632.349	255.181
	6,06	-

(Continúa)

(7)

Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, es el siguiente:

	Nota	2017	2016
			(no auditado)
Cuentas por cobrar comerciales, neto	US\$	2,781,622	-
Clientes	16	(29,338)	-
Estimación para deterioro de valor		2,752,284	-

Otras cuentas por cobrar
Anticipos a proveedores
Cuentas por cobrar empleados
Garantías
Seguros
Otras

	US\$	33,831	5,641
		1,322	-
		7,082	-
		4,388	1,200
		4,767	4,441
		16,272	-
		2,786,115	5,641

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 6 (d).

(8)

Inventarios

El detalle de inventarios, es el siguiente:

	2017	2016
		(no auditado)
Productos terminados	US\$ 1,463,977	-
Inventario en tránsito	US\$ 31,772	-
	1,495,749	-

En el año 2017 las mercaderías y productos terminados reconocidos en el costo de ventas ascienden a US\$5,856,667 (US\$0 en 2016). Ver nota 16.

(9) Propiedades y Equipos

El movimiento de las propiedades y equipos es el siguiente:

	1 de enero de 2017	Adiciones / depreciación	Ventas	31 de diciembre de 2017
Costo:				
Vehículos	25,000	35,079	-	60,079
Equipo de computación	19,292	20,404	(454)	39,242
Mobiliario y equipo de oficina	1,070	26,852	(735)	27,187
Instalaciones y adecuaciones	5,161	10,396	(504)	15,053
US\$	50,523	92,731	(1,693)	141,561
Depreciación acumulada:				
Vehículos	2,319	8,677	-	10,997
Equipo de computación	2,859	9,756	(63)	12,552
Mobiliario y equipo de oficina	6	1,632	(60)	1,579
Instalaciones y adecuaciones	222	2,256	(70)	2,408
US\$	5,406	22,321	(193)	27,535
Importe neto en libros	45,117	70,410	(1,500)	114,026

SANFER – BUSSIE ECUADOR S. A.
(Subsidiaria de Invekra Sociedad Anónima)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Costo:	1 de enero de 2016 (no auditado)	Adiciones / Depreciación	Ventas y bajas	31 de diciembre de 2016 (no auditado)
Vehículos	US\$ 25.000	25.000	-	25.000
Equipo de computación	-	19.292	-	19.292
Mobiliario y equipo de oficina	-	1.070	-	1.070
Instalaciones y adecuaciones	-	5.161	-	5.161
Depreciación acumulada:	US\$ -	50.523	-	50.523
	US\$ -	2.319	-	2.319
Vehículos	-	2.859	-	2.859
Equipo de computación	-	6	-	6
Mobiliario y equipo de oficina	-	222	-	222
Instalaciones y adecuaciones	-	5.406	-	5.406
Importe en libros	US\$ -	45.117	-	45.117

(10)

Acreedores Comerciales

El siguiente es el detalle de acreedores comerciales:

(11)

Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con las cuentas por pagar comerciales se discute en la nota 6 (b).

Acreedores comerciales:	Terceros	Compañías relacionadas	18 (b)	Nota	2017	2016 (no auditado)
	US\$ 3.045.510	US\$ 819.149	US\$ 3.864.659			
	14.992	-	14.992			

El siguiente es el detalle de otras cuentas y gastos acumulados por pagar:

Nota	2017	2016 (no auditado)
Gastos acumulados por pagar	US\$ 22.222	-
Otras cuentas por pagar relacionados	US\$ 16.098	4.309
Otras	US\$ 35.642	72.882
	US\$ 73.962	77.191

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con otras cuentas por pagar se discute en la nota 6 (b).

(12) Impuesto a la Renta

(a) Activos y pasivos corrientes

2016	2017	(no auditado)

(b) Gasto de impuesto a la Renta Reconocido en el Resultado

Año terminado el 31 de diciembre de 2016 (no auditado)	2017
Impuesto a la renta corriente	US\$ 85.909

(Continúa)

(c) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

Año terminado el 31 de diciembre de		2017		2016	
		US\$	%	US\$	%
		(no auditado)			
Utilidad (pérdida) antes de impuesto a la renta		126.179		(444.772)	
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la ganancia antes de impuesto a la renta		27.759	22%	-	-
Más (menos) -		58.150	46%	-	0%
Gastos no deducibles		85.909	68%	-	0%

La Administración de la Compañía no determinó anticipo mínimo de impuesto a la renta, debido a que según lo establecido en el art. 76 del Reglamento a la Ley de Régimen Tributario Interno, las sociedades recién constituidas estarán sujetas al pago de este anticipo después del quinto año de operación efectiva.

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. De acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455 del 27 de mayo de 2015, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000, deben presentar al Servicio de Rentas Internas el anexo de operaciones con partes relacionadas, y el informe de precios de transferencia cuando sus operaciones con partes relacionadas sea superior a US\$15.000.000. Debido a que las transacciones con partes relacionadas, correspondiente al año 2017 (así como al 2016) no han superado los montos previstos en las resoluciones antes mencionadas, es opinión de la Administración de la Compañía que no está requerida a presentar el informe Integral de Precios de Transferencia, previsto por la Ley de Régimen Tributario.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2016 al 2017, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(13)

Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados, es el siguiente:

	2017	2016
	Nota	(no auditado)
Participación de trabajadores	17	
Beneficios sociales	US\$ 22.267	-
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	27.545	14.053
	20.482	1.338
	US\$ 70.294	15.391
Corrientes	US\$ 49.812	14.053
No corrientes	20.482	1.338
	US\$ 70.294	15.391

Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo establecido en el Código del Trabajo, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la cual se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal, sin edad mínima de retiro.

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

Nota	Jubilación patronal	Indemnización por desahucio	Total
17	Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 20 de mayo de 2016 (no auditado)	US\$	-
	Costo laboral por servicios actuales	458	880
	Gastos del período	458	880
	Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2016 (no auditado)	458	880
	Costo laboral por servicios actuales	3.056	1.249
	Ajustes	5.260	1.572
	Gastos del período	8.316	2.821
	Costo financiero	230	98
	Pérdida actuarial	4.051	3.628
	Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017	US\$ 13.055	7.427
17	Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017	US\$	20.482
	Costo laboral por servicios actuales	458	880
	Costo laboral por servicios actuales	3.056	1.249
	Ajustes	5.260	1.572
	Gastos del período	8.316	2.821
	Costo financiero	230	98
	Pérdida actuarial	4.051	3.628
	Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017	US\$ 13.055	7.427
	Costo laboral por servicios actuales	458	880
	Gastos del período	458	880

De acuerdo a los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

2016 (no auditado)	2017
Valor actual de las reservas matemáticas actuariales	US\$ 13.055
Empleados activos con tiempo de servicio de servicio menor a 10 años	458

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

2017
Tasa de descuento
Tasa de crecimiento de salario
Tabla de mortalidad e invalidez
TM IESS 2002
4,02%
1,50%

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	2017		2016
	Aumento (disminución)	Aumento (disminución)	(no auditado)
Tasa de descuento (+/- 0.5%)	(1.506)	1.673	-
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0.5%)	1.730	(1.570)	-
	US\$		

(14)

Patrimonio

Capital Social

Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una, por un total de US\$1.044.530 acciones (US\$500.000 en el 2016).

La Junta General Extraordinaria y Universal de Accionistas celebrada el 20 de septiembre de 2017 resuelve aumentar el capital suscrito y pagado de la Compañía en US\$544.530 incluido el aporte para futuras capitalizaciones registradas durante el año 2016, presentando un nuevo capital de US\$1.044.530 al 31 de diciembre de 2017.

La Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 12 de mayo de 2016, aprobó el aumento de capital por US\$400.000.

Otros Resultados integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos. (Véanse notas 3(g).

(15)

Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

Venta de productos farmacéuticos	US\$	7.762.420	2017
		-	2016
			(no auditado)

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) Gastos por Naturaleza

Los gastos por naturaleza se resumen a continuación:

Año terminado el 31 de diciembre	2016	(no auditado)
Nota	2017	
Costo de ventas	8	US\$
Sueldos y beneficios sociales	17	
Honorarios y servicios profesionales	18 (a)	
Asesoría técnica		
Promoción y publicidad		
Mantenimientos y combustibles		
Servicios de terceros		
Gastos de gestión		
Gastos de viaje		
Arrendos		
Estimación de deterioro de valor	7	
Depreciación de propiedades		
y equipo	9	
Impuestos y contribuciones		
Otros		
	US\$	
	7.633.655	
	52.049	
	21.499	
	22.321	
	5.406	
	-	
	29.822	
	442.958	

(17) Gastos de Personal

Los gastos de personal se resumen a continuación:

Año terminado el 31 de diciembre del		Nota		2017	2016 (no auditado)
Sueldos y salarios	US\$	397.864	81.173		
Beneficios empleados		126.832	42.158		
Bonos y comisiones		115.980	55.493		
Jubilación patronal y desahucio	13	11.137	1.338		
Participacion trabajadores en las utilidades	13	22.267	-		
Otros beneficios	16 US\$	15.528	18.680		
		689.608	198.842		

(1) La Compañía importa de sus relacionados productos terminados para la distribución en el mercado ecuatoriano.

(b) Saldos con Compañías Relacionadas

		2017	2016
(no auditado)			
<u>Acreedores comerciales</u>			
Laboratorio Bussie	US\$	691.707	-
More Pharma Corporation		127.442	-
	10	819.149	-
<u>Otras cuentas por pagar</u>			
Laboratorio Bussie	US\$	11.789	-
Accionistas	11	4.309	4.309
	US\$	16.098	4.309
Transacción Recibida por el Personal Clave de la Gerencia			

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

Año terminado el	31 de diciembre de	
	2017	2016
Sueldos	US\$ 153.750	78.335
Beneficios sociales	US\$ 9.375	-
	US\$ 163.125	78.335

(19) Compromisos y Contratos

Contrato de Distribución Exclusiva

El 6 de agosto del 2017, la Compañía y un cliente tercero, suscribieron un contrato de distribución exclusiva de productos farmacéuticos de uso humano con derecho exclusivo para el mercado farmacéutico privado, de la totalidad de sus productos actuales y futuros, de fabricación propia o terceros, de manufactura nacional o importada, de marcas propias o de todas sus líneas representadas. Santer – Bussie del Ecuador será responsable de (planificar, fabricar, importar y realizar sus compras de productos y de su viaje hasta su entrega en el área de recepción de la bodega del distribuidor, quien asume su responsabilidad total desde el momento que los recibe en bodega, previa revisión física e inventario. La vigencia del contrato es de dos años, mismo que será renovado automáticamente por periodos sucesivos sin cambios, a menos que una de las partes notifique por escrito a la otra.

(Continúa)

Mediante este contrato la Compañía facturará al tercero las unidades que éste señale en su orden de compra. El pago de las facturas se efectuará en 75 días posteriores a la fecha de su emisión. En cuanto a las marcas, el tercero reconoce que las marcas de fábrica, símbolos o lemas de publicidad, así como cualquier otro derecho de propiedad intelectual, relacionado con los productos, son de la exclusiva propiedad de la Compañía, por éste renuncia a ejercer cualquier derecho sobre las marcas de fábrica y reconoce que no ha adquirido ni adquirirá algún derecho sobre las mismas.

(20)

Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 21 de febrero del 2018 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2017, fecha del estado de situación financiera pero antes del 21 de febrero del 2018, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.