

7072

INFORME DE LA DIRECCIÓN GENERAL PARA CONSIDERACIÓN DE LA JUNTA DE ACCIONISTAS Y DIRECTORIO DE LA COMPAÑÍA SCHRÉDER ECUADOR S.A.

Quito D.M., abril 19 del 2007

Señores Accionistas y Directorio de SCHRÉDER ECUADOR S.A., me es grato dirigirme a vosotros para poner en vuestra consideración el presente informe de la gestión administrativa correspondiente al año dos mil seis.

Durante el año 2006 el país en un contexto general vivió tiempos de incertidumbre, de conmoción social y política; al ser un año electoral y con la presencia de un candidato muy fuerte de izquierda revolucionaria, las condiciones locales se vieron afectadas por la disminución de la inversión privada, la inestabilidad en el sector público, y la actitud conservadora y prudente del sector privado. Los indicadores económicos pese a los dicho son estables: la inflación disminuyó respecto a la del año 2005 en 0.3%, manteniéndose en términos generales igual, lo que se refleja en un ambiente económico favorable y una aparente estabilidad comercial. El desempleo para el año 2006 fue del 9.03%, y el salario básico unificado USD. 160. Se prevé para el año 2007 un crecimiento del PIB en un 3.5%, se espera una inflación del 2.6%, y un salario básico de USD. 170. La convocatoria a Asamblea Constituyente hace pensar que el año 2007 será difícil, incierto y de poca estabilidad político-económica. Es de prever que el País continúe en igual situación política, jurídica, social y económica que en los últimos años.

La situación financiera de la empresa es adecuada, habiéndose mejorado los índices de liquidez, y rentabilidad. Es importante tener mucho cuidado con los niveles de endeudamiento de la empresa; se debe continuar con la política de control estricto del gasto frente al crecimiento sostenido de las ventas. La empresa arroja un resultado operacional favorable equivalente al 5.1% de la facturación, lo cual concluye en una situación financiera estable y controlada en los últimos años.

Durante el año 2006 se ha mantenido una posición totalmente conservadora respecto al movimiento comercial, manteniéndose una cartera segura de clientes, y casi ningún riesgo de cobros. Para con el sector público se ha trabajado con total seguridad y cero riesgo,



habiéndose rechazado muchos contratos por no ser seguros. Se ha afirmado los mercados tradicionales de la empresa, y se ha incursionado en mercados que estaban fuera de nuestro dominio, habiéndose captado nuevos clientes. Ante los objetivos Regionales del Grupo SCHRÉDER en América Latina, la empresa ha decidido incrementar el equipo comercial, para ello se ha contratado cuatro asesores comerciales más, los mismos que se espera den resultados a partir de mediados del año 2007, tiempo que toma su capacitación y entrenamiento. Se tiene como objetivos inmediatos la cobertura total del mercado Nacional, y se pondrá principal énfasis en trabajar con las empresas eléctricas grandes y fuertes, para evitarse riesgos con el sector público. El incremento del equipo comercial requiere de una inversión fuerte en mobiliario, infraestructura, computadoras, red telefónica fija y móvil, se deberá hacer la previsión de un incremento considerable del gasto.

La cifra de facturación neta para el año 2006 fue de \$ 2'148,245.77, superior a lo facturado en el 2005 en un 14%, esto debido al refuerzo y empuje que se le está dando al departamento comercial de la Empresa.

Como Empresa se está consciente de la delicada situación del país, y se ha elaborado un presupuesto para el año dos mil siete, el cual se adjunta, que si bien es cierto es muy superior al del año anterior, pero totalmente ejecutable. Se plantea como prioridad cumplir con los objetivos del Grupo SCHRÉDER, se pretende darle mayor rentabilidad al negocio y enfocar el esfuerzo comercial especialmente en mercados de calidad y que exigen tecnología. Se espera un año 2007 difícil y con muchos cambios políticos, laborales y de país.

De un análisis financiero de la Empresa se observa que se mantiene un buen perfil, como lo indican los índices financieros, manteniéndose estable la liquidez y un capital de trabajo positivo. Se pretende en el presente año mejorar la liquidez de la Empresa mediante la aplicación de una política de cobros y ventas muy estricta. Aunque la rentabilidad es favorable se pretende mejorarla más aún con una política de ventas de bajo riesgo, sin créditos a largo plazo y con la aplicación de costos reales y exactos. La gestión comercial de la Empresa sigue incrementándose y la cobertura del mercado a nivel Nacional es cada vez más fuerte.

Del ejercicio contable del año dos mil seis, el balance general y el estado de pérdidas y ganancias al 31 de diciembre, los resultados arrojan una utilidad bruta de \$ 109,484.23, que restados impuestos y obligaciones

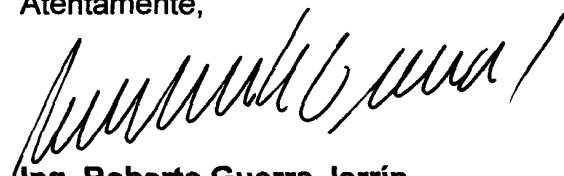


laborales concluyen en una utilidad neta de \$ 51,613.71, un 37% superior a la del año pasado.

La Dirección de la Empresa durante su gestión a través de todo el año, ha realizado un control especial sobre el gasto y sobre los niveles de endeudamiento, habiéndose logrado buenos resultados, aunque aún existe un nivel de deuda que deberá solucionarse en la gestión administrativa del año dos mil siete. El crecimiento sostenido y permanente de los tres últimos años, nos ha permitido lograr beneficios durante dicho período de tiempo.

Finalmente, queda el compromiso de seguir mejorando la gestión global de la dirección de la Empresa, en especial sobre el área financiera. Con los objetivos planteados se garantiza un crecimiento de la Empresa y mayores beneficios.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Roberto Guerra Jarrín', written in a cursive style.

Ing. Roberto Guerra Jarrín
Director General