

SCHRÉDER ECUADOR S.A.
INFORME DEL GERENTE GENERAL
Al 31 de diciembre del 2009

Señores Accionistas:

En base a lo establecido en la resolución N° 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, pongo a su consideración el Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio económico 2009:

1. Situación económica general del país:

Las políticas establecidas por el gobierno y la incertidumbre que esto genera en los sectores productivos, financieros y sociales del país; la situación y crisis mundial, la inestabilidad política del Ecuador, concluyen en un año 2009 complicado y difícil.

La inflación acumulada en el año 2009, evidencia que los precios al consumidor crecieron en mayor proporción con relación a los del 2008, terminando el año con un porcentaje de 4,31%.

Pese al grave entorno nacional e internacional, la empresa ha tenido en el 2009 una vez más su mejor año histórico, y se prevé que el 2010 será nuevamente un excelente año; la presencia y participación de SCHRÉDER en el mercado nacional nos lleva a pensar que se debe invertir para sostener un crecimiento ordenado y seguro, esto con el fin de garantizar la presencia en el mercado nacional y mantener la rentabilidad del negocio.

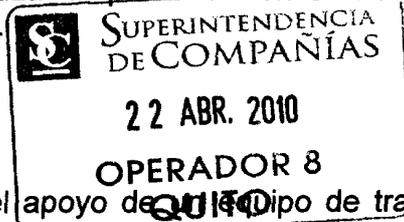
2. Cumplimientos de los objetivos previstos:

Los objetivos se cumplieron uno a uno con el apoyo de ~~quien~~ ^{el} equipo de trabajo comprometido con la compañía, para quienes ~~dejo~~ ^{dejo} ~~sentado~~ ^{mi} agradecimiento.

La compañía ha tratado dentro de los límites posibles cumplir con los objetivos propuestos, tales como: mejorar los índices de productividad y mantener las actividades inherentes a su objeto social.

El incremento del equipo comercial en un 60%, nos ha permitido crecer según lo previsto, habiéndose cumplido con las metas propuestas para este año.

En cuanto a las unidades de negocio, contratos varios con una cartera de clientes a nivel nacional, enfocados principalmente en el alumbrado funcional pero sin dejar de lado el alumbrado urbano, así como también proyectos pequeños, medianos y grandes; con atención puntual a los mejores y más



grandes clientes, con la búsqueda constante de nuevos clientes, con una variedad de productos cada vez más grande, entre otros, nos permitieron alcanzar puntos de equilibrio y proyectar un crecimiento sostenido.

Este crecimiento comercial del 2009 nos permite afirmar que nuestra empresa se mantiene en el mercado ecuatoriano y que ha mejorado su posicionamiento en el ámbito de la iluminación pública, urbana, privada, siendo lo más importante la gran visión futura del negocio, y un compromiso de un crecimiento firme y seguro.

3. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General

El personal que conforma el grupo administrativo ha cumplido todas las disposiciones y normas emitidas por la Junta General de Accionistas. Las buenas relaciones mantenidas entre los colaboradores y la administración de la compañía, merecen especial mención, ya que contribuyeron en gran medida al logro de los objetivos establecidos para el presente ejercicio.

4. Información sobre los hechos extraordinarios en lo administrativo, legal y laboral:

El equipo administrativo financiero ha desempeñado a total cabalidad sus obligaciones, habiendo logrado estructurar y organizar sus actividades, proyectándose de una manera firme y adecuada a los retos que nos esperan de acuerdo al crecimiento previsto para la empresa.

La gestión y gran esfuerzo desempeñado por el equipo comercial y técnico, el apoyo incondicional y perseverante del equipo de producción y fábrica, nos ha llevado a superar las metas establecidas en un 18%, fruto de ello los resultados obtenidos.

Una vez concluidos los trabajos de: ampliación y remodelación de las oficinas y fábrica, e implementación de nuevas líneas de producción, montaje y ensamble de luminarias, y al arrancar con el nuevo sistema de producción que es la importación únicamente de partes y piezas, y el ensamblaje total local, se ha mejorado la rentabilidad del negocio, se ha logrado ser más competitivos en el mercado, acceder a más y nuevos productos del Grupo, y de esta forma se observa un crecimiento sostenido.

En el ámbito legal, se ha cumplido con todo lo previsto en las leyes y normas establecidas, en el año 2009 se ha mantenido siempre al día en sus permisos y licencias, se ha cumplido con el pago puntual de impuestos y obligaciones, así como también con mantener la vigencia de licencias de software utilizados por todo el personal de la empresa.



SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

22 ABR. 2010

OPERADOR DE QUITO

Debo expresar a todos nuestros colaboradores que participaron activamente durante las operaciones en el año 2009, mi más sincero reconocimiento y agradecimiento, con la seguridad de contar con su valiosa colaboración y profesionalismo para lograr los objetivos del próximo año.

5. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio:

Del análisis detallado del balance general y estado de resultados al 31 de diciembre del 2009, puedo destacar lo siguiente:

- Al cierre del ejercicio económico del 2009, los ingresos totalizaron USD 7'285,014.44 y los gastos USD 6'722,472.20, dejando una utilidad del ejercicio de USD 562,542.24.
- La participación de los trabajadores para el ejercicio económico del 2009 correspondiente al 15% es de USD 100,085.11 y se ha generado un saldo a favor de Impuesto a la Renta de USD 141,787.24.
- Las operaciones de la empresa como negocio en marcha son rentables.
- De acuerdo a los resultados operativos de la compañía y considerando que en el año 2010 se mantendrá una política monetaria estable, estimamos que la empresa seguirá obteniendo resultados positivos.
- Como se refleja del balance general y en el estado de resultados cortados al 31 de diciembre del 2009, se mantiene una buena posición financiera tal y como lo demuestra el resultado del ejercicio.

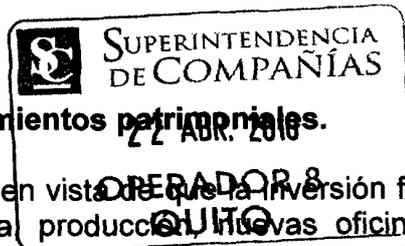
6. Propuesta sobre destino de utilidades y movimientos patrimoniales.

De las utilidades no distribuidas del año 2009, y en vista de que la inversión fue casi de \$600,000.00 dólares en: infraestructura, producción, nuevas oficinas comerciales, software, etc; y con el fin de conservar una buena situación financiera, se sugiere no hacer reparto de dividendos a los señores Accionistas, conforme lo disponga la Junta General.

7. Recomendaciones a la Junta General de Accionistas sobre políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico:

Dentro de los objetivos que la administración se ha planteado para el ejercicio económico del año 2010, además de continuar con las actividades inherentes al objeto de la compañía, las siguientes:

- Mejorar el nivel de los índices de productividad;



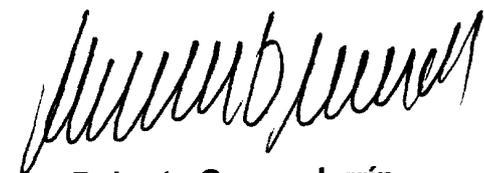
- Obtener resultados favorables al finalizar el año 2010;
- Crecimiento del negocio, apertura de nuevas áreas;
- Buscar nuevos contratos que nos permitan ampliar nuestro campo de acción.
- Implementación de la herramienta comercial Business Contact Manager BCM de Microsoft®, para ser utilizada por todos los asesores comerciales; enfocando de esta manera un crecimiento de la cifra de negocios mucho más ambiciosa.
- Preparación e implementación de las NIC: Norma Internacional de Contabilidad (IFRS) para su utilización en el 2011 según requerimiento del Estado.

8. Informe sobre licencias de uso de programas de computación:

Cúmpleme informar que todos los equipos de cómputo utilizados por la compañía y asignados al personal cuentan con las licencias de uso del software respectivo.

Es todo cuanto puedo informar a la Junta General de Accionistas, en mi calidad de Gerente General de la compañía.

Por último, me permito agradecer a la Junta General de Accionistas por la confianza depositada en este año y sobre todo reconocer el trabajo de mi equipo por los resultados alcanzados en este período.



Ing. Roberto Guerra Jarrín
Gerente General

