

INFORMES DE GERENCIA – AÑO 2018
SOLUCIONES DE INGENIERÍA Y TECNOLOGÍA HORUSINTEC CÍA. LTDA.

1. SITUACIÓN ECONÓMICA PAÍS:

El año 2018 en el país estuvo marcado por demasiados laberintos políticos, muy pocas decisiones económicas beneficiosas, disminución importante de la inversión pública, volver a los acuerdos con el FMI, Banco Mundial y otros multilaterales por más deuda y el aumento preocupante del desempleo y subempleo en el país.

- El rumbo que lleva adelante el Presidente Lenin Moreno, distanciado totalmente con el de su antecesor y contrario al plan de gobierno con el cual ganó las votaciones, aumenta la débil institucionalidad, disminuye la popularidad y aceptación, registra bajos índices de crecimiento económico, el acuerdo con el FMI y otros multilaterales traerá más deuda y obligará a cumplir su carta de intención como reducción del tamaño del estado, posible venta de empresas públicas, nuevos sistemas de contratación laboral, entre otros.
- Continúa las denuncias de corrupción pero sin sentencias firmes ni remediaciones para el estado, la Asamblea está enfrascada en embrollos políticos y no produce las leyes necesarias, el próximo año habrá elecciones seccionales y del CPCCS con mayor segmentación política.
- La incertidumbre política y económica, afectaron el desarrollo normal de los negocios, de nuevas inversiones y obliga a disminuir los presupuestos de las empresas.
- Según el Banco Central la economía ecuatoriana creció en el año 2018 sólo un 1,4%, una notable desaceleración frente al 2,4% del 2017.
- La inflación anualizada al 31 de diciembre de 2018 fue de sólo el 0,27% según el INEC, aunque esto indica que los precios al consumidor empezaron a salir del periodo deflacionario de 11 meses.
- Según el INEC el Desempleo a diciembre de 2018 se ubicó en 3,7%. En el mismo periodo, el empleo pleno se ubicó en 40,6%. No existen cifras sobre la incidencia en el empleo que provoca el ingreso de gran cantidad de personas venezolanas y que están ocupando puestos laborales formales e informales en nuestro país.

2. VENTAS DE SERVICIOS:

Nuestras ventas de servicios del año 2018 se redujeron, siendo el principal factor la falta de promoción y difusión de nuestros productos y servicios.

No se ha logrado concretar contratos a excepción de servicios otorgados a la Universidad de las Américas UDLA.

Se sigue buscando posibles acuerdos de negocios con empresas e instituciones públicas.

3. PLAN DE VENTAS PARA EL PRÓXIMO AÑO:

Para el 2018 se continuará con la difusión de la empresa por varios medios:

1. **CONTACTOS:** A través de contactos personales, difundir nuestra empresa y nuestros servicios. Provocando reuniones, asesorías, presentación comercial de nuestros servicios a los directivos de las empresas.
2. **DIGITAL:** Impulsar la página web y difusión por redes sociales.
3. **CONTRATAR PERSONAL COMERCIAL:** Se analizará la posibilidad de incorporar una persona comercial para que realice la preventa y venta de nuestros servicios a una base de datos empresarial.

El objetivo mínimo es conseguir al menos un contrato nuevo cada mes. Se buscarán bases de datos de empresas pequeñas y medianas.

4. INVERSIÓN:

No se han realizado inversiones nuevas dentro de la empresa.

Como activos de la compañía y como parte de inversión inicial para la operación de la empresa se cuenta con un DRONE de gran tamaño.

5. CARTERA:

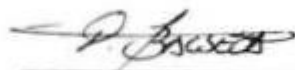
A diciembre de 2018 no tenemos problemas de recaudo. No quedaron facturas pendientes de cobro.

6. RESULTADO P&G:

Debido a las pocas operaciones, en los resultados aún no se reportan utilidades.

Se está cumpliendo con los pagos y declaraciones de impuestos al SRI, IESS. Los gastos de ventas son bajos debido a que aún no se ejecuta el plan comercial.

En próximos meses se espera concretar varios contratos, incrementar las ventas y cumplir el plan de utilidades planteados por los socios.



Ing. David Eduardo Balseca Jaramillo
GERENTE GENERAL HORUSINTEC CIA. LTDA.