

Ventas

Estimados,  
Socios de la compa<sup>ñ</sup>ia BEAT FITNESS CIA. LTDA.  
Presente.

Quito, 5 de marzo, 2017

De mi consideraci<sup>on</sup>:

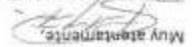
El resultado de ventas del a<sup>o</sup> 2016 no fu<sup>e</sup> el esperado. Al ser el primer año de vida de la empresa no se mantuvieron resultados anteriores, sin embargo se cumplió con el numero de ventas proyectado para el 2016. La estrategia econ<sup>óm</sup>ica que aplicamos es la de aumentar las ventas de forma constante, en resumen, el balance de resultados del a<sup>o</sup> 2016 reporta ventas totales \$ 4.273.03. Durante este a<sup>o</sup> se empresa no genero utilidades por lo que no fue necesario el pago del impuesto a la Renta.

Marketing y publicidad  
Durante el a<sup>o</sup> 2016 no se realizó ninguna inversión mayor en marketing ni publicidad. La estrategia principal principal fue el boca a boca y enfocarse en brindar un servicio de alta calidad para tratar de capturar el vicio de los clientes.

Futuros auspiciantes de algunos eventos deportivos como: Reto Salud S.A., Scale Run 5k y Tour Montaña Zuleta. Este tipo de publicidad se la realizó por medio de carteles para los organizadores de estos competencias. Adicionalmente, se mantuvo una alianza estratégica de comunicación con Medical Fitness Center para replicar nuestro servicio en otras localidades de la ciudad. Además, es posible un cambio de local al Club Jacaranda con

Este en proceso de negociación una alianza con Balance Fitness Center para replicar nuestro servicio en otras localidades de la ciudad. Además, es posible una expansión de servicios y no estancarnos solamente en cycling.

Novedades

GERENTE GENERAL  
Pedro Martínez Juarado Fallio  
  
Muy atentamente,