



Quito, 3 de Abril de 2018

INFORME GERENCIA ACTIVIDADES 2016 ATIX TRADING COMPANY

Durante el año 2017, nos concentramos en filtrar y gestionar los clientes de nuestra cartera en los que detectamos mayor potencial para exportar así como interés en los clientes extranjeros. Cabe resaltar que hemos logrado convencer de nuestra oferta de valor a los fabricantes líderes en sus industrias del Ecuador para que trabajen con nosotros.

Gestionamos en este sentido sobre todo productos de alimentos y bebidas con proyectos que arrancan a gran escala, lo que nos dejará mejores ingresos que los obtenidos hasta el momento. Se tienen negocios que están comprometidos desde 2017 y se están concretando en 2018. La dificultad que hemos enfrentado consiste en conseguir los permisos sanitarios sobre todo para plantas de producción, lo cual hemos afrontado de buena forma. De 3 plantas en productos como cárnico y lácteos, hemos logrado la aprobación de una en diciembre, la segunda en proceso y la tercera ha completado su documentación en el Ecuador para enviar su trámite al país de destino en poco tiempo.

Hemos elaborado una proyección de ventas con 3 escenarios: pesimista, normal y optimista con respecto a todos los proyectos de exportación. En este sentido, aún en nuestro escenario con peores resultados posibles para 2018, vemos factible afrontar la pérdida de años de gestión previos y que corresponde al ciclo normal de ventas en comercio exterior, que puede extenderse durante años hasta su concreción.

Rodrigo Mora Altamirano
Gerente General
ATIX Trading Company

