



Quito, 5 de Abril de 2017

INFORME GERENCIA ACTIVIDADES 2016 ATIX TRADING COMPANY

El primer año fue direccionado sobre todo a la gestión comercial, apertura de negocios así como dar a conocer la empresa. Se ha realizado una gestión importante para captar los primeros clientes logrando tener una cartera importante de representaciones para realizar ventas de productos ecuatorianos en el exterior.

Se comprobó que el modelo de negocio, si bien es desconocido en el país, es aceptado con interés de parte de los clientes. Consideramos que este modelo es una innovación dentro del sector del comercio exterior.

Se contactaron 78 empresas ecuatorianas y 24 importadoras extranjeras; se realizaron 17 viajes dentro y fuera del Ecuador lo que arroja como resultado el comienzo de la concreción de exportaciones de nuestros clientes, lo cual se traducirá en un flujo de ingresos para recuperar la inversión realizada y empezar a generar utilidades.

Contamos en este momento 16 negocios a concretarse, 6 en desarrollo y hemos iniciado una prospección de nuevos productos exportables. La cartera de clientes además incluyen a las empresas más representativas de todos los sectores productivos del Ecuador.

Conforme obtengamos estos ingresos, planeamos tener un enfoque hacia la creación de una estructura administrativa y de personal que nos permita ampliar la gestión e inteligencia comercial en nuevos mercados y/o países para nuestros clientes.



Rodrigo Mora Altamirano
C.I. 110258762-1

Rodrigo Mora Altamirano
Gerente General
ATIX Trading Company