

INFORME DE GERENTE APODERADO

Quito, marzo 09 de 2018

Señores
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
L-PLANT CIA. LTDA.

De mi consideración:

Por medio de la presente y en ejercicio de las funciones como Representante Legal apoderado de la compañía denominada L-PLANT CIA. LTDA. y de conformidad con la Ley de Compañías, entrego a ustedes el informe anual de actividades del periodo 2018, ratificando las gestiones realizadas en mi administración.

GESTION ADMINISTRATIVA.- CONTABLE.- TRIBUTARIA.- SOCIETARIA

En cumplimiento de lo determinado:

1. **Misión.-** Contribuir activamente en la búsqueda de productos de innovación tecnológica, que aporten al Agro, a los Agricultores, a las instituciones del ramo así como al sector Acuícola, con sustancias nuevas las cuales sean de verdadera ayuda para el fortalecimiento de estos sectores tan importantes para el desarrollo económico del país, conformada por Recurso Humano calificado y comprometido y compite incansablemente por ser la mejor en el mercado.
2. **Visión.-** La Empresa estará posicionada en el Sector de del Agro, indiscutiblemente seremos una de las primeras en hacer una realidad la innovación en nuestros productos por la calidad brindada con altos estándares, así como en la producción y comercialización de productos para la agricultura, acuicultura, y pecuarios, en el mercado nacional e internacional, ofreciendo a los clientes productos que satisfagan sus necesidades en cuanto a seguridad, cumplimiento de la normativa, precios competitivos, uso de tecnología de punta, personal altamente calificado y sistemas de calidad implementados y funcionado; comprometidos constantemente con las expectativas que el mercado tenga acerca de cada uno de nuestros servicios y productos; garantizando la absoluta transparencia, responsabilidad y eficiencia.
3. **Nuestros valores corporativos**
 - Hacer de L-PLANT CIA LTDA., una empresa regida por la ética de cada uno de sus colaboradores, fortaleciendo el ámbito de trabajo.
 - Colaborar con los agricultores que se dedican y apuestan por un país mejor y de esta manera devolver los favores a la sociedad.

- Inculcar a cada uno de los empleados y colaboradores el trabajo honrado y dedicado.

4. Presencia en el mercado a corto, mediano y largo plazo.- La presencia en el mercado dependerá de varios factores como política de gobierno respecto a precios, aranceles, permisos, etc.

Cortó Plazo.- Determinado el Distribuidor Nacional, comenzamos con la importación de un contenedor de producto terminado, en dos presentaciones establecidas anteriormente, que son: presentación de 1 litro y presentación de 250 ml.

Mediano Plazo.- Una vez llegado el primer contenedor se entregara al Distribuidor y comenzaremos el negocio en firme, para esto el plan de marketing se aplicara en conjunto con el departamento encargado de este proceso del distribuidor elegido para posesionar el producto según el cronograma realizado. Además se hizo contacto con un fabricante de la China para incrementar el portafolio de productos para la compañía, estamos ya en conversaciones estableciendo un vínculo de negocios que garantice una buena alianza para el futuro.

Largo Plazo.- Bajo los parámetros anteriores y en conjunto con el departamento de ventas de la compañía en conjunto con el departamento de ventas del distribuidor, tendremos la misión de trabajar en conjunto para incrementar las ventas, con visitas a los su distribuidores, almacenes del agro, los asociados del distribuidor y por supuesto visitas a las plantaciones de los agricultores, todo esto desembocara en la compra del segundo contenedor previsto para septiembre. Por otro lado esperamos ya tener en lista productos de interés comercial de otros fabricantes e incluso es posible definir que podemos registrar e importar para la compañía

Entraremos en otros mercados de países vecinos

5. Productos y servicios.- Contacto con otros fabricantes de productos del Agro, tenemos en carpeta tres productos adicionales del mismo fabricante ruso para su registro en el país así incrementaremos el portafolio de productos según la necesidad del mercado, siempre bajo estándares de calidad

Nuestros servicios:

1. Creamos cartas agro tecnológicas de acuerdo a las necesidades del agricultor, tomando en cuenta el tipo de cultivo, clima, posición, geográficas, maquinaria, personal, etc. y todo lo necesario para tecnificar de una forma efectiva y económica todas las labores de campo incluyendo la protección y nutrición vegetal.
2. Servicios de agricultura de precisión
3. Organización de eventos
4. Consultoría Profesional (Recomendaciones agro tecnológicas)
5. Estudios y ensayos en el campo
6. Registró de plaguicidas, Agroquímicos y semillas.

7. Formulación de Agroquímicos
8. Monitoreo fitosanitario de los cultivos.
9. Importación y comercialización de plaguicidas, agroquímicos, insumos, maquinaria. Afines y otros.
10. Exportación e importación de productos agrícolas, acuícolas, afines y otros.

Con el propósito de dar cumplimiento a la misión empresarial en el periodo dos mil diecisiete, se han realizado varias gestiones y contacto con diferentes empresas dedicadas al agro, se realizaron varias pruebas en diferentes cultivos a nivel nacional con el producto ZEREBRA AGRO y ZEROXXE para de esta manera garantizar la eficacia del producto en nuestro país, adelantándonos con estas pruebas tan necesarias para el proceso de registro sanitario.

La creación de la página Web nos facilita el contacto internacional y nacional para poner a la mano de estos nuestros productos. Está en proceso.

La empresa sigue desarrollado las actividades desde la oficina de la Turquía y Av. 6 de Diciembre, que es el domicilio fiscal de la empresa ante los organismos de control, y en el ejercicio de las actividades comerciales.

Las actividades desarrolladas han sido financiadas, mediante crédito directo del presidente ejecutivo,

Se han presentado las declaraciones de Impuesto a la Renta y se ha cumplido con todas las obligaciones tributarias, del periodo 2018.

En el área comercial: En el período 2018, se realizaron varias acciones en el sector económico, comercial nacional e internacional, para buscar nuevos socios que tengan interés en invertir en la compañía.

En el área financiera: en el periodo 2018, los socios estarán atentos a invertir en varios sectores, respecto a las necesidades de la compañía

Solicito a los accionistas su apoyo para juntos lograr los objetivos institucionales.

Sin otro particular de importancia que informar a ustedes, les expreso mis consideraciones.

Atentamente,



ALI JOSE LEONARDO AHMED ZAMBRANO
L-PLANT CIA LTDA.
GERENTE APODERADO Y PRESIDENTE
C.I. 1706595525