

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA CORDECIT S.A. POR LAS ACTIVIDADES CUMPLIDAS DURANTE EL AÑO 2.000

Este informe resume la gestión realizada por la gerencia de CORDECIT S.A. durante el período comprendido entre el 01 de enero al 31 de Diciembre del 2.000 .

En términos generales el año 2.000 ha tenido un solo frente principal de trabajo el Colegio Gustavo Galindo. Cumpliendo con las orientaciones emanadas desde la Junta General pasada, la Gerencia ha seguido evitando el endeudamiento comercial y se ha concentrado en atender las obligaciones pendientes que serán cubiertas hasta abril del 2.001. Durante este ejercicio se ha realizado la construcción de la cancha de los estudiantes.

1.- Venta de Servicios

Durante el año 2.000 se dictaron seminarios de computación para el personal de recursos humanos del personal del INNFA y el Instituto de Higiene.

Continuamos con la facilitación de servicios a la Fundación Pedro Vicente Maldonado para el funcionamiento de las Licenciaturas y con el alquiler de oficinas y la prestación de servicios a la Fundación Ecocostas.

2.- Instituto Tecnológico del Litoral

A mediados de abril se realizó la última ceremonia de incorporación de técnicos en computación en el Tecnológico del Litoral. No se abrieron nuevas matrículas.

3.- Colegio Gustavo Galindo

Es la actividad central durante el año 2.000. La cantidad de alumnos matriculados siguió en leve aumento, tuvimos matriculados un total de 75 alumnos .

El Colegio ha logrado reconocimiento en el medio y ha consolidado su planta de docentes. Entre sus rasgos distintivos están:

- Fortaleza en las áreas de Matemáticas, Lenguaje y Comunicación, Computación e Inglés.
- Realización de una Casa Abierta cada año para mostrar los avances académicos de los alumnos.
- Fortaleza en formación estética, incluyendo una presentación anual de teatro y pintura en el Aula Magna de la ESPOL.

Alguno de los logros más destacados son:

- Iniciación en la Fundación Pedro Vicente Maldonado de un fondo de becas que cuenta con una donación de \$1.000.
- La fundación Pedro Vicente Maldonado mantiene un programa adicional de becas para abanderados, que beneficia a 24 alumnos
- La planta docente se ha reestructurado con personal profesional muy competente.

4.- Comentarios sobre la evolución de algunos indicadores en los 4 últimos años.

La empresa ha vendido la totalidad de su capital autorizado conforme se aprecia en los siguientes datos, y debe completar las formalidades correspondientes.

El número de accionistas (siete cuando empezó la empresa) pasó a 48 en el año 98. A diciembre del 2.000 73 personas han solicitado acciones y depositado valores como aporte a nueva capitalización por el valor de \$ 1.568,00. Las acciones deberían ser emitidas conforme se menciona en el ítem anterior.

La tabla de capital autorizado muestra el deterioro del valor accionario convertido a dólares en el año 97, al cambio de ese tiempo nuestro capital valía \$162.271,81 mientras que en el 2.000 por efecto de la devaluación monetaria nuestro capital suscrito se ubicó en \$40.800 con una pérdida neta de \$121.471,81.

Este es el escenario en el cual Cordecit ha debido sobrevivir.

Cuadro de Capital Autorizado

	Año 1.997	Año 1.998	Año 1.999	Año 2.000
Capital Suscrito	162.271,81	114.180,21	38.650,00	40.800,00
Capital pagado	160.018,03	112.703,10	38.650,00	40.800,00
Aporte a nueva Capitalización	12.508,45	11.418,02	10.390,00	1.568,00
Capital autorizado	229.885,06	150.664,70	51.000,00	40.800,00

Los valores correspondientes a depreciación, reexpresión y amortización crecieron en el 91% en el 2.000. (Porcentaje que corresponde a la inflación del año).

Se procedió a transferir la pérdida acumulada de años anteriores a la Reserva por Revalorización de Capital por aprobación de la Junta anterior \$32.793,08, lo cual significa que la empresa a partir del 2.000 arranca con una pérdida de \$1.599,71.

Cuadro de Pérdidas Acumuladas Anuales

	Año 1.997	Año 1.998	Año 1.999	Año 2.000
Ingresos	59.466,47	57.592,74	20.271,28	28.300,34
Egresos Operacionales	94.891,12	54.557,44	30.858,21	23.510,45
Depreciación, reexpresión y amortización	18.566,72	8.935,06	5.918,56	6.389,60
Resultado Pérdidas o Ganancias	(53.991,37)	(5.899,76)	(16.505,49)	(1.599,71)

Los valores correspondientes a cuentas por pagar han decrecido constantemente desde 1.997, año en que ocurrió el mayor endeudamiento comercial de la empresa.

A pesar de la evolución negativa de la economía nacional la deuda de la empresa en el 2.000 es un tercio de la que tuvo en 1.999.

Cuadro de Cuentas por Pagar Anual

	Año 1.997	Año 1.998	Año 1.999	Año 2.000
Ctas. por pagar				
Popular	5.106,22			
Rumitahui	15.442,86	7.931,19	1.547,52	492,75

La relación ingresos – egresos en el Colegio se volvió positiva a partir de 1.998. La diferencia de los ingresos en el Colegio es aún insuficiente para cubrir los costos totales de la empresa. El local en el que funciona el Colegio es un limitante para el crecimiento de la matrícula, por tamaño de aulas y ausencia de patios.

Cuadro de Relación Ingresos y Egresos Anuales

	Año 1.997	Año 1.998	Año 1.999	Año 2.000
Ingresos Colegio	12.487,31	25.040,03	9.048,20	21.883,35
Egresos Colegio	17.599,66	18.222,40	7.333,43	6.742,83

5.- Conclusiones

A pesar de que el valor del paquete accionario puesto en dólares se redujo en el 75%, durante los últimos cuatro años, la empresa ha reducido su pérdida acumulada en el 98% y su deuda bancaria en el 97% en el mismo período.

La empresa logró mantener saldos positivos en su negocio principal en un nivel casi suficiente para financiar los costos operacionales de la empresa en su conjunto.

6.- Recomendaciones

Ampliar el Fondo de Becas para el Colegio de modo que se asegure la calidad académica de los ingresantes y el flujo de fondos.

Realizar la venta de suministros de útiles para los alumnos del plantel y suministros de oficinas para las empresas.

Se sugirió en la Junta pasada nuevos proyectos para brindar servicios a Instituciones a través de la AGD, la Econ. Beatriz Poveda se había comprometido a contactar con empresas pero esto no fue cumplido. Se solicita que se inicie estos servicios a fin de poder generar mayores ingresos para la empresa.

Actualizar el laboratorio de computación y reiniciar la venta de talleres y cursos de capacitación.

Preparar la apertura de comercio e informática desde el ciclo básico.

Autorizar un nuevo aumento de capital para cubrir los aportes a nueva capitalización y recibir fondos frescos.

