

Quito D. M., abril 10 del 2014

A los Señores Accionistas y asesores de Proveedora Metalmeccánica S.A. Promelsa

En mi calidad de Representante Legal de Proveedora Metalmeccánica S. A. Promelsa y con el objeto de dar cumplimiento a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías y de los estatutos de la empresa, presento a ustedes el informe de actividades de la compañía correspondiente al ejercicio económico 2013.

ENTORNO ECONOMICO DEL PAIS

El 2013 fue un año de muchos cambios políticos, económicos y laborales en nuestro país, que para el bien de unos no fue lo mejor para otros, existieron alzas de sueldos, ajustes fiscales entre otros, que afectaron a la liquidez de la empresa privada que corresponde a un gran porcentaje de nuestro fuerte de ventas. La pelea constante de nuestro presidente con la empresa privada también frenó la inversión de este sector en la actividad comercial que nosotros desarrollamos, esto a sido motivo de que la inversión extranjera no pusiera sus ojos en nuestro país, la cual ha sido casi nula e igual que años anteriores. No han existido las reformas estructurales necesarias para mejorar la productividad y competitividad de los diversos sectores de la economía. Los sectores políticos y la ciudadanía se mantienen a la espera de nuevos cambios en la economía de nuestro país.

Para el año 2014 debemos tener muy en cuenta que arranca ya la exploración para la industria minera, el mismo que puede ser una gran fuente de ingresos para la empresa. De igual manera debemos tener muy en cuenta el desarrollo de la industria automotriz dentro de nuestro país que esta creciendo constantemente, y Promelsa ya esta atendiendo a este sector, pero debemos mejorar para poder ofrecer un mejor servicio, como por ejemplo realizar inversión en capacitación del personal de ventas y servicio técnico.

Los indicadores macroeconómicos mejoraron en relación al año anterior. La inflación fue muy variable durante todo el año, pero se registro un promedio del 2,70% al cierre del año, ES DECIR 2 PUNTOS MENOS EN RELACIÓN AL AÑO 2012.

SITUACIÓN DE LA EMPRESA

Marco Comparativo del año 2012 con respecto al 2013

El año 2013 logramos ventas totales por casi medio millón de dólares. Cabe mencionar que cada vez tenemos más participación en la industria petrolera y automotriz, esperamos que para el 2014 esta situación económica financiera mejore gracias a la inyección de capital por parte del estado a todos los sectores de la industria. En cuanto a los gastos del año, se realizó todo lo posible para mantenerlos o reducirlos, lo cual si lo hemos logrado, peor lamentablemente también tuvimos que reducir personal de ventas, esperamos que para finales del primer semestre del ejercicio fiscal podamos contratar más personal para el departamento de ventas.

En cambio los gastos de ventas tienen una relación de alrededor del 8% con respecto al total de ventas netas, y podemos decir que el costo de ventas de nuestra mercadería equivale al 65% de las ventas netas.



ESTIMACIONES PARA EL PROXIMO AÑO

Desde inicios del año 2014 empezamos nuestro enfoque hacia el incremento de ventas y clientes del sector privado, el estado, petrolero y minas. En el último trimestre del año 2013 realizamos importantes incrementos de ventas con clientes de la empresa privada y del estado. En este año tenemos previsto la reducción de algunos gastos de ventas como movilización.

También es importante mencionar que hemos avanzado mucho con el tema de seguridad industrial y estamos a poco de contar ya con un plan de riesgos y seguridad.

A continuación presento las cifras estimadas para el próximo año:

- Ventas	\$ 665.169,59 USD	crecimiento del 10%
- Utilidad Bruta	\$ 239.461,05 USD	
- Utilidad Neta proyectada	\$ 79.820,35 USD	crecimiento del 23%

Valores que conseguiremos a través del reajuste de costos y gastos previsto para el año 2013, a pesar de este estimado es favorable una revisión después de los 6 primeros meses el año para verificar si los objetivos propuestos serán alcanzados o caso contrario hacer reajustes a los mismos.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

Para terminar, quiero dejar constancia de mi agradecimiento a los señores accionistas y directores de la Compañía por la confianza y colaboración brindada para el desempeño de mis funciones, así como al personal y demás colaboradores de la empresa, quienes han apoyado positiva y decididamente mi gestión en este año de labores.

Atentamente,



Roberto Vallejo B.
PROMELSA
La mejor en herramientas

Jg. Roberto Vallejo B.
Presidente Ejecutivo