

INFORME ANUAL A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA MANEJO DE DESASTRES, RIESGOS &
AMBIENTE CIA.LTDA DIRIENMA
Año 2017
Quito, 22 de marzo de 2018

1. RESUMEN GERENCIAL

En el 2017 se realizan consultorías posicionando a la Empresa a través de su nombre comercial ESTRATEGO.

Se mantiene personal contratado para apoyo técnico, con un contrato extendido durante todo el año, gozando de los beneficios de ley y sistema de seguridad social.

En este período la Empresa realiza el lanzamiento de dos revistas GeReDe y dos eventos – conferencias (HABLADEROS) en las ciudades de Quito y Guayaquil.

Se realizan dos consultorías:

- a. Cruz Roja Ecuatoriana: Identificación de rutas de evacuación, sitios seguros, y evaluación SAT
Monto 5.000 USD
- b. Plan Internacional: Revisión del Manual del COE (parte 2 de 2). Monto 4.800,00 USD

Los valores indicados no incluyen IVA y sobre ellos se debe realizar el cálculo de pago de impuesto a la renta.

Los resultados del ejercicio son adjuntados al presente informe, en base a este, me permito informar.

- Se cubre los gastos de salarios y responsabilidades sociales, dejando una provisión para los meses de enero a marzo del 2018, dando así cumplimiento al contrato laboral existente
- Se realizan los pagos de servicios profesionales de contabilidad
- Los gastos para gestión de la oficina tales como insumos, papelería, comunicaciones y movilización son cubiertos en su totalidad

El estado de resultados del año 2017 refleja una utilidad de 50,14 USD.

El detalle de las cuentas contables se encuentra en el anexo indicado.

A nivel de manejo de información pública, la Empresa es un referente de información para los profesionales en Gestión de Riesgo, lo cual puede ser evaluado por medio del impacto que se dispone en las redes sociales y en las consultas que son realizadas a la Empresa.

2. SITUACIÓN DE LA EMPRESA

La Empresa genera ingresos para sus sostenibilidad.

Existieron dos contratos firmados y en desarrollo.

Si bien las posibilidades de contratación como empresa son un poco más difíciles para el mercado ecuatoriano, pues la mayoría de requerimientos y solicitudes se enfocan en personas naturales, se considera que las posibilidades de contratación pueden ser elevadas en función de los

requerimientos que en los próximos meses se puedan presentarse desde organizaciones internacionales y GAD.

3. ESTRATEGIAS A IMPLEMENTAR

Realizar la contratación o ampliación del contrato del personal técnico de soporte.

Poder realizar trabajo integrado con centros de educación superior, ya sea para investigación o para formación, con la finalidad de posicionarse como entidad con la experticia necesaria y líder en el mercado.

4. RECURSOS UTILIZADOS

Todos los gastos generados son cubiertos por los ingresos disponibles.

5. LOGROS OBTENIDOS

Entrega de los productos en los tiempos establecidos y con aceptación por parte de los contratantes.
Publicación de dos revistas y realización de eventos de difusión

6. LIMITANTES

Disponibilidad de personal técnico. Ingresos mínimos

7. NOTAS ADICIONALES Y RECOMENDACIONES.

Mantener la revista y los eventos de socialización



Daniel Arteaga
GERENTE GENERAL
1707817019