

Quito, 14 de marzo del año 2007

Señor:

Dr. César Arguello C.

PRESIDENTE GENERAL DE GINECOMED S.A.

CLÍNICA DE LA MUJER

Presente.-

Señor Presidente:

Me permito dar cumplimiento con responsabilidad y acción profesional, las disposiciones legales de la Superintendencia de Compañías y de acuerdo con la confiabilidad entregada a mi persona por la Junta General de Accionistas de GINECOMED S. A., presentar informe sobre ESTUDIO, ANÁLISIS e INTERPRETACIÓN A LOS ESTADOS FINANCIEROS relacionados con el movimiento operativo, actividad de prestación de servicios a los clientes de la Clínica de la Mujer, acción económica contable financiera y la gestión administrativa gerencial, desarrollada en el período: 1 de enero año 2007 al 31 de diciembre año 2007.

El alcance del estudio del COMISARIO se resume en la declaración de responsabilidad que comprende el examen y la evaluación a los informes contables y sus respaldos en documentos para medir la efectividad y calidad del desempeño administrativo.

De acuerdo con el análisis, los indicadores del Estado de Rendimiento en el período enero a diciembre del año 2007, se presentan así:

VOLUMEN DE VENTAS, COSTOS Y UTILIDAD
SERVICIOS CLÍNICOS OFERTADOS

Período: 1 enero al 31 de diciembre 2007

ORD	DETALLE	INGRESOS	COSTO	UTILIDAD
1	ESTADÍA	500.984,39	438.436,08	62.548,31
2	FARMACIA	499.052,91	471.247,22	27.805,69
3	SALA DE OPERACIONES	369.532,03	190.523,60	179.008,43
4	NEONATOLOGÍA	246.180,50	173.770,26	72.410,24
5	SALA DE PARTOS	90.815,92	43.111,08	47.704,84
6	CONSULTA EXTERNA	24.975,18	19.680,20	32.472,10
7	SERVICIOS VARIOS	244.621,11	212.149,01	32.472,10
TOTALES:		1.976.162,04	1.548.917,45	427.244,59
DESCUENTO EN SERVICIOS			14.433,50	
UTILIDAD EN VENTAS			412.811,09	

COMPARATIVO DE PRODUCCIÓN Y SERVICIOS
AÑOS: 2007 - 2006

VALORES

ORD	DETALLE	AÑO 2007	AÑO 2006	INCREMENTO
1	ESTADÍA	500.984,39	405.324,38	72.944,39
2	FARMACIA	499.052,91	691.409,87	192.356,96
3	SALA DE OPERACIONES	369.532,03	368.327,16	1.204,87
4	NEONATOLOGÍA	246.180,50	263.542,70	17.362,20
5	SALA DE PARTOS	90.815,92	87.253,36	3.562,56
6	CONSULTA EXTERNA	24.975,10	28.989,76	4.014,66
7	SERVICIOS VARIOS	244.621,11	116.764,79	127.856,32
TOTALES:		1.976.162,04	1.961.612,02	14.550,02
DESCUENTO EN SERVICIOS		14.433,50	11.960,29	2.473,21
VENTAS NETAS:		1.961.728,54	1.949.651,73	12.076,81

AÑO: 2007	
PROMEDIO DE SERVICIO MENSUAL	\$164.680,17
PROMEDIO DE COSTOS MENSUAL	\$129.076,45
PROMEDIO DE GASTOS	\$ 34.678,41

LOS EGRESOS DE LA EMPRESA SE ACUMULARON EN LOS
SIGUIENTES GASTOS:

VALORES				
ORD	DETALLE	AÑO 2007	AÑO 2006	VARIABLE
1	GASTOS EN VENTAS	96.984,09	90.421,49	6.562,60
2	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	294.089,70	273.549,23	20.540,47
	SUMAN	391.073,79	363.970,72	27.103,07
3	GASTOS FINANCIEROS	25066,35	19.972,86	5.093,49
4	OTROS INGRESOS - EGRESOS	27.577,10	24.977,16	2.599,94

RESULTADOS OPERACIONALES
Período: 1 de enero al 31 de diciembre 2007

MEDICIÓN PORCENTUAL

INDICADORES	2007		PORCENTAJE
	EGRESOS	INGRESOS	
SERVICIOS CLINICOS		1.976.162,04	100
COSTO POR SERVICIOS	1.548.917,45		78,38
DESCUENTO EN SERVICIOS	14.433,50		0,74
GASTOS EN VENTAS	96.984,89		4,91
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	294.089,70		14,88
GASTOS FINANCIEROS	25066,35		1,27
OTROS INGRESOS		36.191,74	1,83
OTROS EGRESOS	8.614,64		0,43
	1.988.106,53	2.012.353,78	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	24.247,25		1,22
SUMAN IGUALES:	\$ 2.012.353,78	2.012.353,78	

RESUMEN de UTILIDADES Y TRIBUTACION

UTILIDAD AÑO 2007		24.247,25
UTILIDAD TRABAJADORES 15%	4.819,45	
IMPUESTO A LA RENTA 25%	6.827,55	
RESERVA LEGAL 10%	1.260,02	
A DISPOSICIÓN DE ACCIONISTAS	11.340,23	
	24.247,25	24.247,25

INTERPRETACIÓN AL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Período: 1 de enero al 31 de diciembre 2007

INDICADORES	DEBITOS	CREDITOS	PORCENTAJE
<u>RECURSOS</u>			
CORRIENTES	302.887,31		23,36
FIJOS	948.594,91		73,17
OTROS ACTIVOS	44.967,66		3,47
			100%
<u>OBLIGACIONES</u>			
PASIVO A CORTO PLAZO		110.546,11	8,53
PASIVO, LARGO PLAZO		222.625,26	17,17
<u>PATRIMONIO</u>			
CAPITAL SOCIAL		420.000,00	32,4
RESERVA		21.216,47	1,63
RESERVA DE CAPITAL		94.490,26	7,29
UTILIDADES ACUMULADAS		10.093,18	0,77
UTILIDADES DEL AÑO 2007		24.247,25	1,88
SUMAN IGUALES \$	1.296.449,89	1.296.449,89	100%

COMPARATIVO FINANCIERO

años: 2007 - 2006

INDICADORES	VALORES MONETARIOS		VARIANTES
	AÑO 2007	AÑO 2006	
<u>RECURSOS</u>			
CORRIENTES	302.887,31	401.290,56	-98.403,25
FIJOS	948.594,92	697.838,33	250.756,59
OTROS ACTIVOS	44.967,66	37.091,81	7.875,85
SUMAN	1.296.449,89	1.136.220,70	160.229,19
<u>OBLIGACIONES</u>			
PASIVO A CORTO PLAZO	393.231,36	168.462,30	224.769,06
PASIVO, LARGO PLAZO	333.171,37	231.655,20	101.516,17
<u>PATRIMONIO</u>			
CAPITAL SOCIAL	420.000,00	420.000,00	0
RESERVA	21.216,47	8.021,90	13.194,57
RESERVA DE CAPITAL	94.490,26	94.490,26	0,00
UTILIDADES ACUMULADAS	10.093,18	10.093,18	0
UTILIDADES DEL AÑO 2007	24.247,25	203.497,86	-179.250,61
SUMAN \$	1.296.449,89	1.136.220,70	160.229,19

APLICACIÓN DE RAZONES FINANCIERAS PARA INTERPRETAR RESULTADOS ECONÓMICOS DE GINECOMED S.A. año 2007

Se presenta un análisis sobre la gestión económica, bajo 3 agrupaciones:

- Medidas de desempeño.
- Medidas de eficiencia operativa y
- Medidas de política en el mercadeo clínico,

MEDIDAS DE DESEMPEÑO:

1. MARGEN OPERACIONAL DE UTILIDAD

Indicador que nos viabiliza el valor del incremento operacional y el rédito para las acciones como utilidad del período:

$$\text{MOU} = \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Ingresos por Servicios}} = \frac{24.247,25}{1961.728,54} = \boxed{0,01\%}$$

POSITIVO

2. ROTACIÓN DE ACTIVOS TOTALES:

Se consideran los ingresos por servicios clínicos sobre los activos o recursos totales, nos indica el número de veces de rotación de los activos durante el período económico cumplido.

$$\text{RAT} = \frac{\text{Ingresos por Servicios}}{\text{Activos Totales}} = \frac{1.961.728,54}{1.296.449,89} = \boxed{1.51}$$

POSITIVO

3. RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO

Expresar numéricamente la realidad del rendimiento óptimo para los accionistas en el año 2007, aplicando el siguiente indicador:

$$\text{RP} = \frac{\text{Unidad Neta}}{\text{Patrimonio}} = \frac{24.247,25}{570.047,16} = \boxed{0,04\%}$$

POSITIVO, bajo

MEDIDAS DE EFICIENCIA OPERATIVA

4. MARGEN DE UTILIDAD BRUTA

Se mide la eficiencia de la administración, la medida permite visualizar la utilidad obtenida por cada dólar de ventas o servicios del capital invertido.

$$\text{MUB} = \frac{\text{Ventas menos Costo de Ventas}}{\text{Ventas}} = \frac{1.961.728,54 - 1.548.917,45}{1.961.728,54} = 21\%$$

POSITIVO

5. MARGEN DE RENDIMIENTO NETO

Mide la eficiencia administrativa al controlar los valores no recuperables o gastos por ventas y administración en el período:

$$\text{MRN} = \frac{\text{Utilidad Neta - Gastos operacionales}}{\text{Utilidad Neta}} = \frac{24.247,10 - 391.074,59}{24.247,25} = 15.1\%$$

MEDIDAS A LA POLÍTICA, SERVICIO CLÍNICO Y MERCADEO

6. RAZÓN DEL CIRCULANTE

Indicador para expresar la solvencia de la Empresa apreciación de la aceptabilidad y el flujo del efectivo, su proyección comercial al servicio clínico.

$$\text{IS} = \frac{\text{Recursos Corrientes}}{\text{Obligaciones a Corto Plazo}} = \frac{302.887,31}{393.231,36} = 77\%$$

NEGATIVO

7. INTEGRACIÓN DEL CAPITAL DE TRABAJO

Interpretación de liquidez de GINECOMED que se juzga por la capacidad que tiene para satisfacer las obligaciones en la Empresa.

La Clínica dispone de recursos así:

Recursos Corrientes	=	302.887,31	
Menos:		-	
Obligaciones Corto Plazo	=	393.231,36	
DIFERENCIA		\$ 90.344,05	NEGATIVO

8. NIVEL DE ENDEUDAMIENTO

Indicador para medir la proporción total de los activos con relación a los acreedores en la Empresa.

$$NE = \frac{\text{Obligaciones con Terceros}}{\text{Total de los Recursos}} = \frac{726.402,73}{1.296.449,89} = \boxed{56\%}$$

Están comprometidos los recursos en un 56% para cubrir obligaciones a corto plazo y largo plazo.

CONCLUSIONES:

De la revisión, estudio, análisis e interpretación al proceso económico financiero reflejado a través de sus estados financieros es necesario mencionar:

1. El sistema contable operativo en la Empresa presenta anexos respectivos para justificar los procesos y la metodología seguida durante el período: 1 de enero al 31 de diciembre 2007, de acuerdo con normas ecuatorianas de Contabilidad NEC, NIC.
2. La gestión administrativa financiera ha sido medida y evaluada a través de 3 indicadores: MEDIDAS DE DESEMPEÑO, MEDIDAS DE EFICIENCIA OPERATIVA Y POLÍTICA FINANCIERA en el mercado; con la respectiva aplicación de índices financieros que dicen una realidad que es necesaria presentarla para satisfacer inquietudes de los accionistas en la empresa.

Los resultados son satisfactorios con un valor (bajo) para los accionistas frente a una actividad responsable ejecutada en unidad de gestión administrativa y técnica médica, para mantener el prestigio de la institución y lograr una seguridad en las inversiones, donde el valor de la utilidad neta es \$24.247,25, Usad. por servicios médicos ofertados.

RECOMENDACIONES:

Buscar la manera más prudente para lograr el control de costos; el 78.38% del ingreso por servicios clínicos es alto; requiere medir las condiciones de incertidumbre, acción económica del país como factor influenciado, que puede generar para los inversionistas de la clínica una utilidad marginal decreciente, como tal, existe riesgo.

Por ello la necesidad de mantener o bajar en lo posible el costo VARIABLE para los servicios de Clínica, estableciendo un modelo de valuación a los servicios con un control permanente así:

Medición de Riesgo.

Valor de servicios esperados,

Evitar y controlar desviaciones

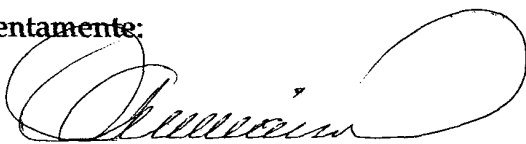
Evaluaciones mensuales de la tasa marginal de sustitución entre el riesgo, el rendimiento y precio de competencia en el mercado del servicio clínico.

La política administrativa gerencial médica con la aplicación de índices para establecer datos, nos dice que se tiene claro y definido el mercado de futuro, por ello la necesidad de una actividad unitaria para prever desfases posteriores.

Continuar con la responsabilidad administrativa Gerencial demostrada para mantener imagen y solvencia profesional médica de GINECOMED a través de la asistencia oportuna con calidad del equipo de gestores en la entrega del servicio a sus clientes.

Espero que con buen criterio, habilidad, y el manejo de una política agresiva de servicio y mercadotecnia médica, la Empresa continúe en su accionar de calidad total.

Atentamente:

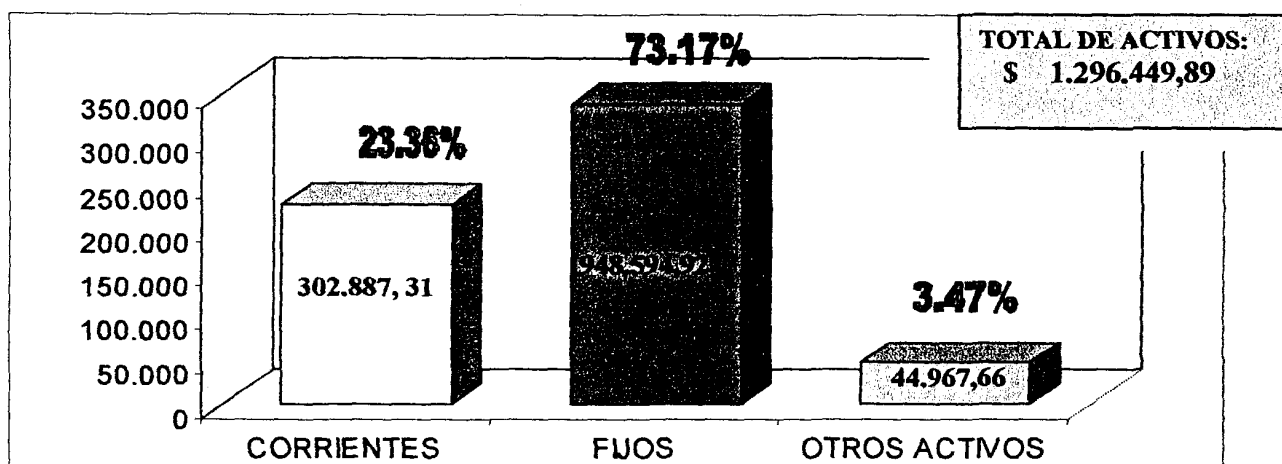


Dr. Jorge A. Narváez Piedra, McS. C y F.
CPA. 5724

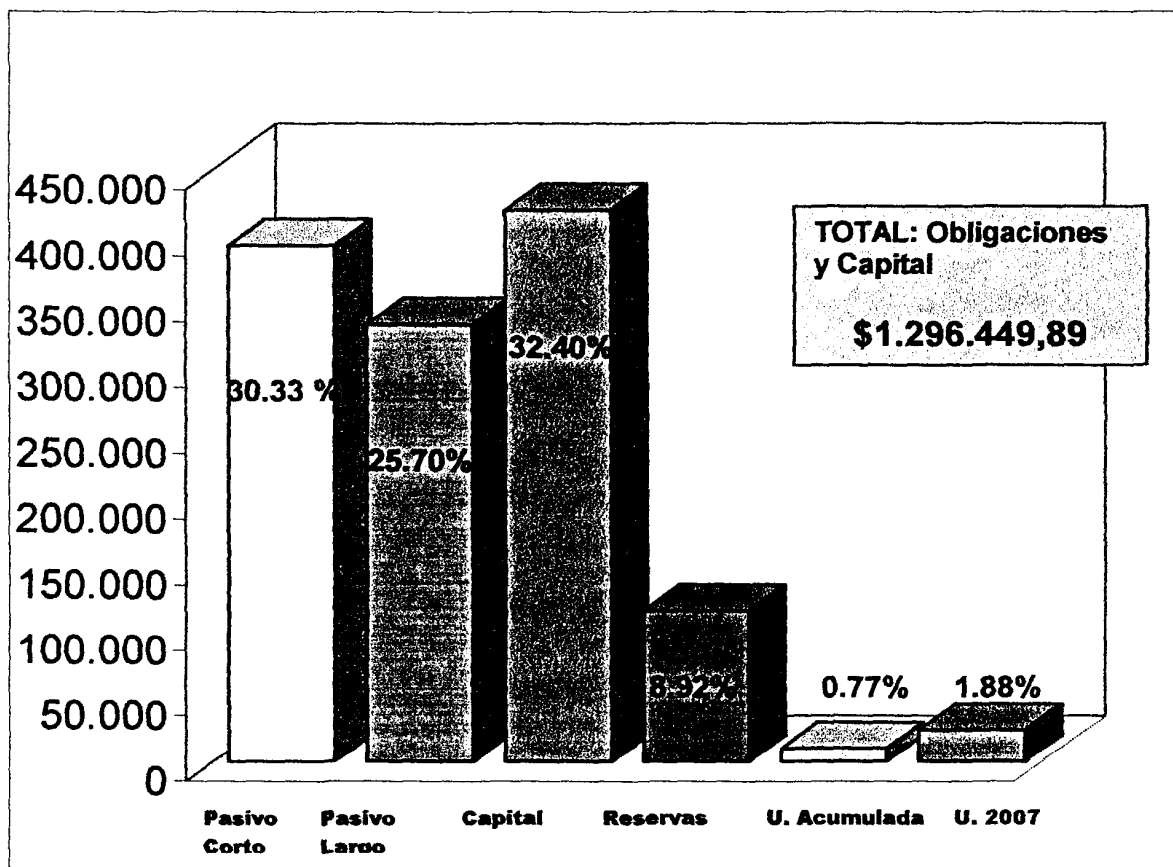
ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA

Al 31 de Diciembre del año 2007

RECURSOS DISPONIBLES



OBLIGACIONES Y CAPITAL



ESTADO DE SITUACIÓN ECONÓMICA
1 de enero al 31 de diciembre 2007

RESULTADOS GINECOMED S.A.

