

Quito, 12 de marzo del año 2007

Señor:

Dr. César Arguello C.

PRESIDENTE GENERAL DE GINECOMED S.A.

CLÍNICA DE LA MUJER

Presente. -

Señor Presidente:

Me permito dar cumplimiento con responsabilidad y acción profesional, las disposiciones legales de la Superintendencia de Compañías y de acuerdo con la confiabilidad entregada a mi persona por la Junta General de Accionistas de GINECOMED S. A., presentar informe sobre ESTUDIO, ANÁLISIS e INTERPRETACIÓN A LOS ESTADOS FINANCIEROS relacionados con el movimiento operativo, actividad de prestación de servicios a los clientes de la Clínica de la Mujer, acción económica contable financiera y la gestión administrativa gerencial, desarrollada en el período: 1 de enero año 2006 al 31 de diciembre año 2006.

El alcance de Contraloría se resume en la declaración de responsabilidad que comprende el examen y la evaluación a los informes contables y sus respaldos en documentos para medir la efectividad y calidad del desempeño administrativo bajo los siguientes indicadores:

- Revisar la integridad de la información financiera y sus operaciones para una confiabilidad operativa.
- El sistema contable de aplicación y sus registros programados.
- Cumplimiento de disposiciones y regulaciones aplicables por disposición y ley.
- Liquidez y actividad de los servicios clínicos en el año 2006.
- Endeudamiento.
- Rentabilidad y cobertura de servicios.
- Comparativo de rendimiento y resultados en los años: 2005 – 2006.
- Evaluación de la economía y la eficiencia al emplearse los recursos.

De acuerdo con el análisis, los indicadores del Estado de Rendimiento en el período enero a diciembre del año 2006 se presentan así:

**VOLUMEN DE VENTA DE SERVICIOS Y COSTOS EN LAS UNIDADES DE
LA CLÍNICA DE LA MUJER**

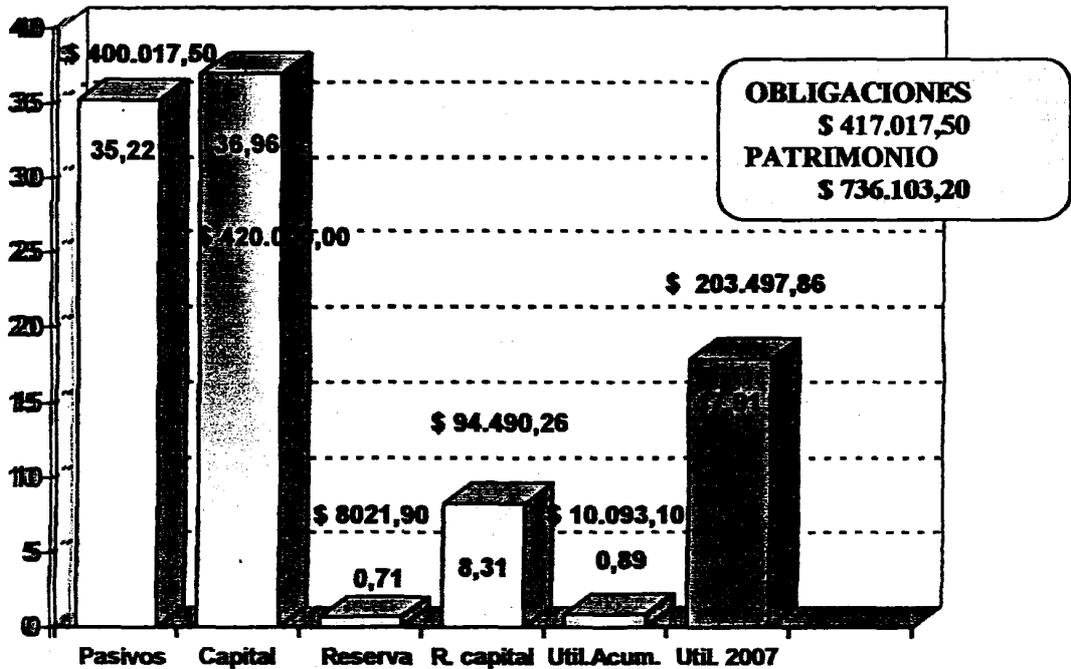
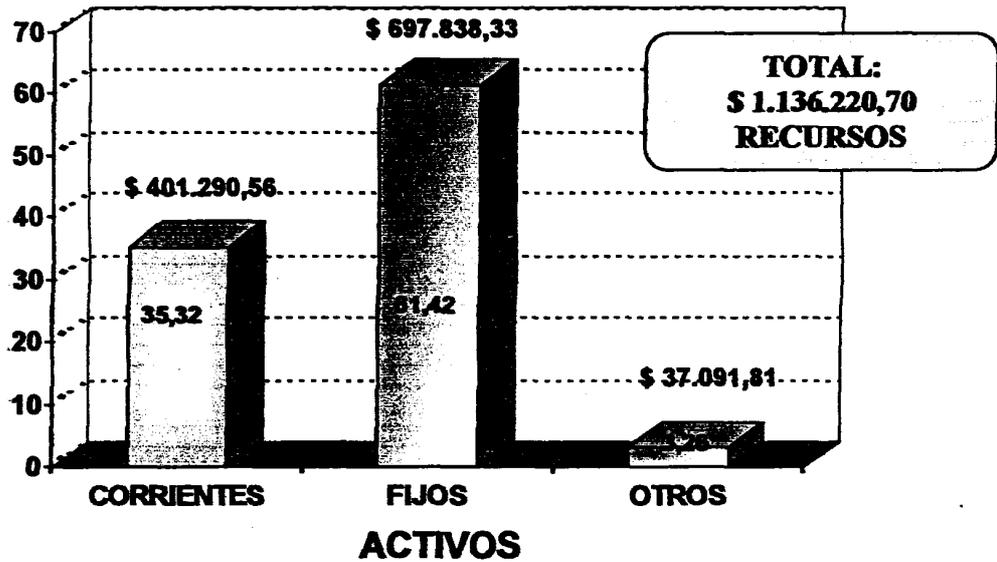
Período: 1 enero al 31 de diciembre 2006

CRD	DETALLE	INGRESOS	COSTO	UTILIDAD
1	FARMACIA	691.409,87	472.185,43	219.224,44
2	ESTADÍA	405.324,38	411.036,52	(- 5.712,14)
3	SALA DE OPERACIONES	368.327,16	177.846,32	190.480,84
4	NEONATOLOGÍA	263.542,70	160.460,20	103.082,50
5	SALA DE PARTOS	87.253,36	39.693,07	47.560,29
6	CONSULTA EXTERNA	28.989,76	17.913,02	11.075,94
7	SERVICIOS VARIOS	116.764,79	104.656,65	4.028,73
				12.100,14
	TOTALES:	1.961.612,02	1.383.792,01	577.820,01
	DESCUENTO EN SERVICIO		11.960,29	
	SUMAN: \$	1.961.612,02	1.961.612,02	577.820,01

Nota: La unidad "ESTADÍA" presenta una diferencia de \$5.712,14, que corresponde al costo mayor que los ingresos y en porcentaje con relación al servicio total, representa el 0,29%.

GINECOLOGÍA MÉDICA GINECOMED S.A.

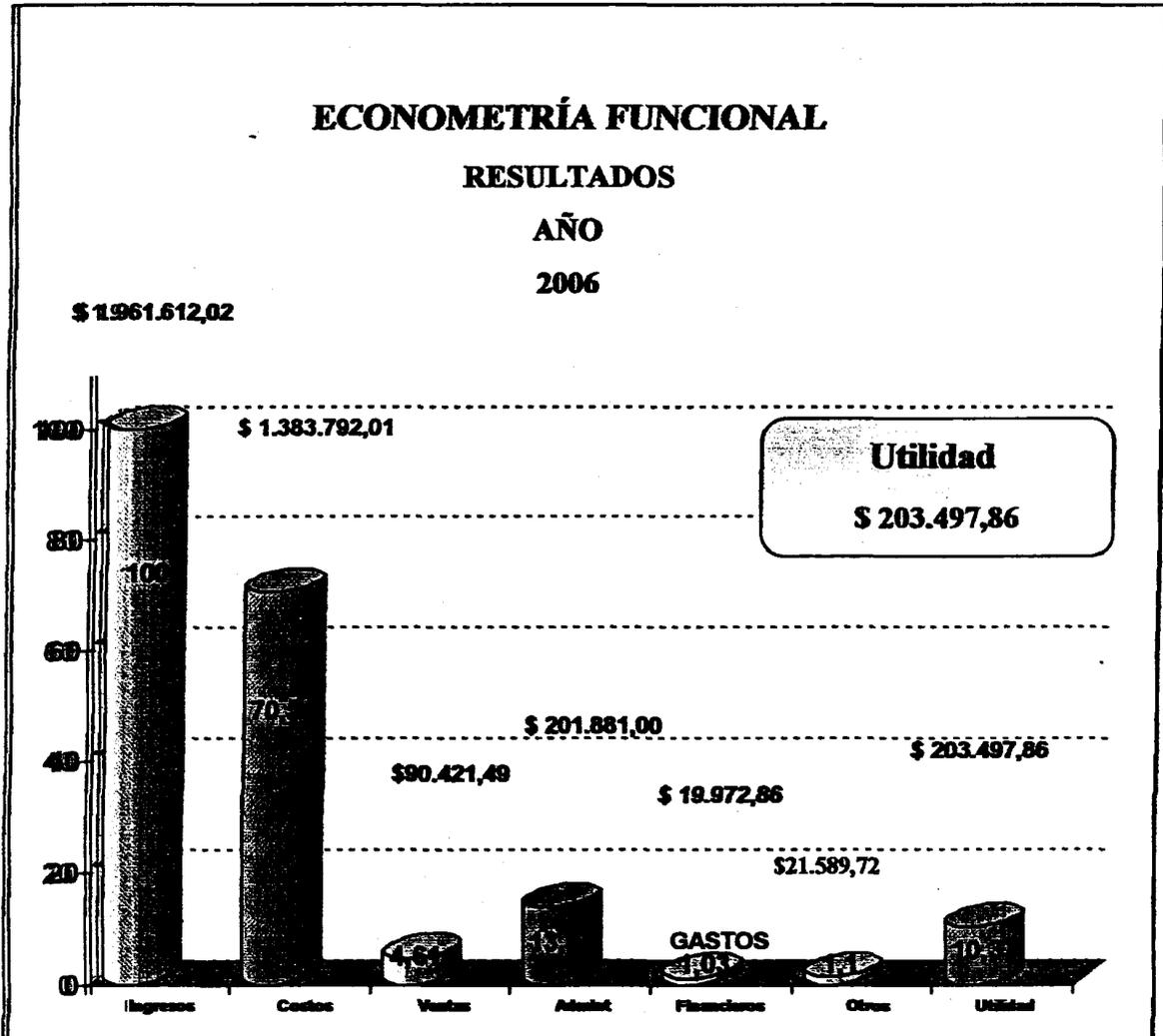
ECONOMETRÍA FUNCIONAL SITUACIÓN FINANCIERA AÑO 2006



OBLIGACIONES Y PATRIMONIO

GINECOLOGÍA MÉDICA

GINECOMED S.A.



Econ. Jorge Narváez Piedra, Ms. en Contabilidad y Finanzas 347
INEP/cndh, Informes GINECOMED - 2006

VALORES EN CÁLCULO PORCENTUAL

DETALLE	SERVICIOS	%	COSTO	%
FARMACIA	691.409,87	35,25	472.105,43	24,07
ESTADÍA	405.324,38	20,66	411.036,52	20,95
SALA DE OPERACIONES	368.327,16	18,78	177.846,32	9,07
NEONATOLOGÍA	263.542,70	13,43	160.460,20	8,18
SALA DE PARTOS	87.253,36	4,45	39.693,07	2,02
CONSULTA EXTERNA	28.989,76	1,48	17.913,82	0,91
SERVICIOS VARIOS	116.764,79	5,95	104.656,65	5,34
SUMAN. DESCUENTO SERVICIOS	\$ 1.961.612,02	100	1.383.792,01 11.960,29	70,54 0,61
SUMAN TOTALES	\$ 1.961.612,02	100	1.961.612,02	71,15

RESULTADOS OPERACIONALES

INTERPRETACIÓN PORCENTUAL

Período: 1 de enero al 31 de diciembre 2006

INDICADORES	VALORES MONETARIOS	PORCENTAJE
SERVICIOS CLÍNICOS:	1.961.612,02	100
COSTO DE SERVICIOS:	1.383.792,01	70,54
DESCUENTO EN SERVICIOS:	11.968,29	0,61
EGRESOS:		
GASTO EN VENTAS	90.421,49	4,61
GASTO ADMINISTRATIVO	273.549,23	13,94
GASTO FINANCIERO	19.972,86	1,03
(+) OTROS INGRESOS	24.977,16	1,10
(-) OTROS EGRESOS	(-3.387,44)	
UTILIDAD DEL EJERCICIO	203.497,86	10,37
SUMAN IGUALES	\$ 1.986.589,18	1.986.589,18

La Empresa al finalizar el año 2006, presenta un resultado POSITIVO que en valor monetario, alcanza la cantidad de \$203.497,86 dólares USA; en valor porcentual asciende al 10,37 % con relación al total de recursos clínicos contabilizados en el periodo.

COMPARATIVO DE RENDIMIENTO

AÑOS: 2006 – 2005

INDICADORES	AÑO 2006	AÑO 2005	VARIANTES
SERVICIOS CLÍNICOS	1.961.612,82	1.637.790,39	323.822,43 Δ
COSTOS DE SERVICIOS	1.383.792,01	1.371.435,64	12.356,37 Δ
DESCUENTOS SERVICIOS	11.968,29	15.274,41	(-3.306,12)
GASTO EN VENTAS	90.421,49	90.360,14	61,35 Δ
GASTO ADMINISTRATIVO	273.549,23	240.043,37	33.505,86
GASTO FINANCIERO	19.972,86	28.397,12	(-8.424,26) ▽
UTILIDAD NETA	181.908,14	(107.720,29)	74.18795 ▽
OTROS INGRESOS-EGRESOS	21.589,72	28.271,20	6.681,48
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO	203.487,86	(-79.449,09)	124.038,77 Δ

Δ = Incremento

▽ = Decremento

INTERPRETACIÓN AL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Periodo: 1 de enero al 31 de diciembre 2006

ACTIVOS	VALORES	PORCENTAJE
CORRIENTES	401.290,56	35,32
FIJO	697.838,33	61,42
OTROS ACTIVOS	37.091,81	3,26
SUMAN	1.136.220,70	100
PASIVOS U OBLIGACIONES		
PASIVOS CORRIENTE	168.462,30	14,83
PASIVOS A LARGO PLAZO	231.655,20	20,39

SUMAN	400.117,50	35,22
PATRIMONIO		
CAPITAL SOCIAL	420.000,00	36,96
RESERVAS	8.021,90	0,70
RESERVA DE CAPITAL	94.490,26	8,32
UTILIDADES ACUMULADAS	10.093,10	0,89
UTILIDAD DEL EJERCICIO	203.497,86	17,91
SUMAN EN PATRIMONIO	736.103,20	64,78
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1.136.220,70	100

COMPARATIVO Y VARIANTES

AÑOS : 2006 – 2005

DETALLE	AÑO 2006	AÑO 2005	VARIANTES
ACTIVO CORRIENTE	401.290,56	322.679,84	+ 78.610,72
ACTIVO FIJO	697.838,33	672.882,10	+ 24.956,23
OTROS ACTIVOS	37.091,81	32.127,05	+ 4.964,76
SUMAN	1.136.220,70	1.027.688,99	+ 108.531,71
DETALLE	AÑO 2006	AÑO 2005	VARIANTES
PASIVOS CORRIENTES	168.462,30	327.886,98	- 159.424,68
PASIVOS A LARGO PLAZO	231.655,20	167.196,67	+ 64.458,53
CAPITAL	420.000,00	120.000,00	+ 300.000,00
RESERVA	8.021,90	8.021,90	
RESERVA DE CAPITAL	94.490,26	273.939,35	-179.449,09
APORTE FUTURA CAPITALIZ.		120.000,00	
UTILIDADES ACUMULADAS	10.000,00	90.093,18	+ 80.093,18
UTILIDAD DEL EJERCICIO	203.497,86	(-79.449,09)	+ 124.048,77
SUMAN	1.136.220,70	1.027.588,99	108.631,71

EVALUACIÓN A LA GESTIÓN ADMINISTRATIVA FINANCIERA DE GINECOMED S.A., CLÍNICA DE LA MUJER,

La evaluación a los objetivos propuestos como Misión de la Compañía, se realizan con la aplicación matemática – contable que expresan las RAZONES FINANCIERAS y miden:

La participación de los clientes, servicios médicos, mercado y competencia, tecnología, desafío y liderazgo por la LIQUIDEZ para la Supervivencia de la Empresa.; ACTIVIDAD para el crecimiento y orientación en el mercado, y, la RENTABILIDAD, punto fundamental de los accionistas para recuperar su inversión.

RAZONES DE LIQUIDEZ

1.- Índice de liquidez

Está dada por la relación entre Activo Corriente y el Pasivo Corriente.

$$\text{RAZÓN CORRIENTE} = \frac{401.290,56}{168.462,30} = 2,38$$

Indica que la Empresa cuenta con \$ 2,38 dólares para cubrir cada \$ 1.00 de sus obligaciones corrientes.

1.1 Capital de Trabajo

Está dado por la diferencia entre el activo corriente menos pasivo corriente; indica el capital con que la Empresa cuenta para el desarrollo de sus actividades operativas.

$$\text{CAPITAL DE TRABAJO} = 401.290,56 - 168.462,30 = 232.828,26$$

Expresa que la Clínica cuenta con un capital de trabajo positivo de \$ 232.828,26 que es lo suficientemente amplio.

RAZONES DE ACTIVIDAD

2. Rotación de Activos Totales

Esta razón indica el número de veces que la Empresa ha utilizado sus activos para generar con sus ventas de servicios clínicos durante el período.

$$\text{ROTACIÓN DE ACTIVOS TOTALES} = \frac{\text{VENTAS}}{\text{ACTIVOS TOTALES}}$$

$$\text{ROTACIÓN DE ACTIVOS TOTALES} = \frac{1.961.612,02}{1.136.220,70} = 1,49$$

Indica que por cada dólar de activos, se facturan \$ 1.49 (en venta de servicios)

Razón de la protección a la inversión

2.1 Razón de protección a la Inversión

Está representada por la relación entre el Pasivo Total y el Patrimonio o Capital Contable.

$$\text{PROTECCIÓN LA INVERSIÓN} = \frac{400.117,50}{736.10320} * 100 = 54,36$$

Indica que las obligaciones son menores al aporte de los socios.

2.2 Razón del Patrimonio inmovilizado

Está representado por la relación entre el Activo Fijo y el Capital Contable. Indica la parte del Patrimonio de la Clínica que se encuentra inmovilizado en propiedades, planta y equipos médicos.

$$\text{PATRIMONIO INMOVILIZADO} = \frac{697.838,33}{736.10320} = 0,94$$

Indica que por cada \$ dólar de Inversión de los socios, hay \$ 0,94 centavos en propiedades, planta y equipos médicos.

RAZONES DE APALANCAMIENTO

3. Razón del nivel de Endeudamiento

Este índice muestra la cantidad del Activo Total de la Clínica que han financiado tercera personas (acreedores)

$$\text{NIVEL DE ENDEUDAMIENTO} = \frac{40129056}{1.13622070} * 100 = 35.31$$

El 35,31% del total del Activo de la Empresa está financiado por créditos, es decir de cada dólar del Activo esta financiado así: \$ 0,58 por terceras personas y \$ 0,42 por los socios de GINECOMED.

RAZONES DE RENTABILIDAD

4.- Rentabilidad sobre el Patrimonio

Esta razón de rendimiento es más justa, toda vez que la utilidad neta se relaciona con todos los haberes patrimoniales. Denota porcentaje de rentabilidad obtenido en relación con la Inversión Total (Capital más otros componentes patrimoniales), realizada por los accionistas de GINECOMED.

$$\text{RENTABILIDAD} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{PATRIMONIO}} \times 100$$

RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO

$$= \frac{18190814}{73610320} = 24,71$$

Si la UTILIDAD se relaciona con el Total del Patrimonio, se observa un INCREMENTO en el margen de rendimiento, para los trabajadores, el Estado con el cumplimiento de Impuesto a la Renta, Reserva para la Empresa y Utilidad disponible para los accionistas sobre un monto de \$ 116.726,11.

CONCLUSIONES

El proceso contable financiero viene de efectuarse de acuerdo con los principios de Contabilidad y disposiciones legales vigentes, según manejo monetario USA a nivel de comercio para servicios clínicos.

La Gestión Administrativa Gerencial se mide a través de la aplicación de los índices sobre el rendimiento productivo, lo cual expresa que esta dentro de la norma de rendimiento con un INCREMENTO significativo con relación al año anterior, es decir que la política aplicada en la Empresa es la adecuada desde el punto de vista de cumplimiento de obligaciones patronales con los empleados de la empresa de acuerdo con los años de servicio en la misma; adicional una estrategia por mejorar la competencia en el mercado del servicio clínico.

Los resultados expresan el cumplimiento eficiente como unidad de servicio, prestigio y seguridad para sus inversionistas.

RECOMENDACIONES

Es necesario tomar decisión para dinamizar y efectivizar la unidad ESTADIA, el porcentaje de 0,29 % del total de ventas, expresa una mínima diferencia negativa, lo que hace necesario realizar ajustes y correctivos en promedio de cobro a las clientes que ocupan la estadía de la Clínica, caso contrario se mantendrá esta diferencia, lo que representa un reto para Gerencia y Administración de Ginecomed .

La habilidad y el conocimiento técnico- administrativo de sus directivos permitirán una continuidad competitiva para lograr éxitos.

La Filosofía de futuro de sus directivos, aspiraciones y prioridad en la estrategia por mantener óptima imagen pública, e interés por y para los empleados en el cumplimiento a las obligaciones adquiridas, dependerán del esfuerzo para controlar costos de servicios, los mismos que permitirán mayor margen de utilidad, aspiración permanente de los Socios Inversionistas.

Atentamente,

Dr. Jorge Narváz Piedra, CPA. 5724-o7

Msc. Contabilidad. y Finanzas / Reg. Prof. 347 COMISARIO,