

Informe presentado por el Sr. Wilson Romero Sánchez, Gerente General de Compañía Industrial Frito Rico "RICOFRITO" C.A., a la junta General de Socios, el período comprendido entre Enero 1ero. Del 2005 a Diciembre 31 del 2005.

1. CONSIDERACIONES GENERALES

Compañía Industrial Frito Rico Ricofrito C.A. es una compañía constituida en agosto 4 de 1994. La actividad de la Empresa Industrialización y comercialización de alimentos para el consumo humano.

2. METAS Y OBJETIVOS

Nuestro objetivo para el año 2005, fue:

Apoyar a nuestra principal Ecuamaíz C. Ltda.. en la cobertura y ventas de los nuevos productos que estaría por lanzar.

Mejorar los canales de distribución para llegar a mas puntos de ventas.

Realizar Merchandising para que el producto tenga mas presencia en el mercado.

3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

En el año 2005 se reunió la Junta General de Accionistas, en marzo 15 y sus disposiciones fueron:

- Aprobar los Estados Financieros del año 2004
- Aprobar el informe del administrador.
- Aprobar el informe del comisario

Estas decisiones han sido plenamente ejecutadas por la administración de la empresa

4. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

4.1 ADMINISTRATIVOS

Al finalizar el período la compañía cuenta con 1 trabajador.

4.2 LABORALES Y LEGALES

No ha existido situación relevante que informar en el laboral y legal.



5. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

Al finalizar el período que cubre este informe el Capital de Trabajo de la Empresa es positivo en 0,99 miles de dólares.

El capital de trabajo se ha incrementado en 0.88 miles de dólares, y se explica básicamente en los siguientes hechos:

- Se genero resultado positivo de 0.37 miles de dólares.
- Se redujeron otros activos en 1.11 miles de dólares.
- Se cargo a resultados valores que no generan desembolsos por 0,51 miles de dólares.
- Se cancelaron pasivos a largo plazo por 1.14 miles de dólares.
- Otros por 0.03 miles de dólares.

El nivel de endeudamiento es 8.06 a 1, que comparado con el 10,87 a 1 del año anterior significa que se ha reducido.

6. DESTINO DE LOS RESULTADOS

Al haberse producido un resultado positivo 0.37 miles de dólares propongo que los resultados no sean distribuidos y afecte a la cuenta Utilidad (Pérdidas) de ejercicios anteriores.

7. RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO

Incrementar el personal de ventas (vendedores) para así aumentar en un 20% el volumen de las ventas.

Apoyar al personal de ventas con afiches publicitarios, catálogos y exhibidores

Incentivo para los vendedores que sobrepasan los limites de ventas propuestos por la compañía.

Dar cursos de capacitación para mejorar las ventas y brindar un mejor servicio.

De los Señores accionistas

Muy atentamente,



Wilson Romero Sánchez
GERENTE GENERAL



Guayaquil, Marzo 17 del 2006