

Guayaquil, 28 de Abril de 1999



**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE
EQUIPOS, MATERIALES Y SERVICIOS ECUATORIANOS EMESERVI S.A.**
Ciudad.

Ref.: Balance de la compañía correspondiente al ejercicio fiscal de 1998

Adjunto encontrarán el balance correspondiente a la referencia.

Resultados del ejercicio:

El ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 1998 tuvo una utilidad que ascendió a la cifra de S/. 375'152,435 (TRESCIENTOS SETENTA Y CINCO MILLONES CIENTO CINCUENTA Y DOS MIL CUATROCIENTOS TREINTA Y CINCO SUCRES).

Análisis:

Nuestro continuo y muy importante crecimiento de ventas en el año pasado, incluso por encima de lo planificado, nos demuestra que hemos aumentado nuestra participación de mercado en forma importante gracias al buen desempeño de las marcas y productos que comercializamos. Nuestra base de clientes, especialmente en el rubro usuarios finales, se ha incrementado.

Se encuentra operando nuestra agencia en Quito y tenemos a nuestros vendedores visitando a clientes específicos en provincias. Consideramos que para este año, aunque difícil y poco estable, este canal de ventas nos permitirá mantener en lo posible nuestra presencia de mercado y diversificación de nuestras ventas así como la consecución de nuevos y muy atractivos clientes.

La creación de los responsables de línea nos ha permitido ser más ágiles en cuanto a la atención de soporte para el departamento de ventas y la detección de potenciales nuevos negocios o productos afines a nuestra línea principal. Esta estructura se va a mantener y seguirá capacitándose con el fin de mejorar la capacidad de nuestra empresa en la obtención de negocios y manejo de proyectos importantes. A pesar de la crisis en que nos encontramos inmersos hemos planificado la incursión en el sector industrial, objetivo a mediano plazo aprovechando nuestra presencia con productos de reconocido prestigio aunque de bajo consumo, con líneas nuevas ya que consideramos que es el momento en que nuestros potenciales nuevos clientes están mejor dispuestos a tratar con mejores alternativas.

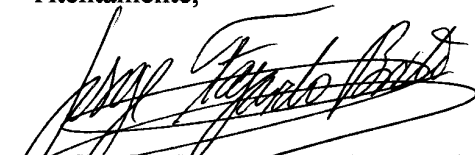
Las condiciones comerciales por parte de nuestros proveedores han mejorado en términos generales, sin embargo, por la situación económica que vivimos actualmente, al momento la obtención de crédito por parte de proveedores tanto nacionales como extranjeros se ha visto restringida. Nuestras compras planificadas para inventario así como su diversificación han sido reprogramadas e inclusive disminuidas en proporción a la posible falta de demanda en este mercado.



Lamentablemente las inversiones en software no han podido llevarse a cabo debido a que la oferta del mismo no satisface nuestros requerimientos. Esperamos encontrar un proveedor que satisfaga nuestros requerimientos y de esta forma mejorar el control efectivo y ágil de nuestros inventarios. Todas nuestras facilidades físicas han sido redimensionadas a nuestros actuales requerimientos, para que no signifiquen una carga en nuestro esquema de costos.

La estructura financiera de la compañía continua consumiendo importantes recursos de nuestras ganancias, pero esto nos ha posibilitado el crecimiento satisfactorio que hemos tenido hasta el momento. Sin embargo no ha sido posible, como fue nuestra intención, la obtención de líneas de crédito a largo plazo y durante este año no esperamos lograrlo debido a la delicada situación económica que vive nuestro país y el sector financiero en general.

Atentamente,


ING. JORGE FAJARDO BRITO
GERENTE GENERAL