



Guayaquil, 28 de Febrero de 1998

Srs.
**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE
EQUIPOS, MATERIALES Y SERVICIOS ECUATORIANOS EMESERVI S.A.**
Ciudad

Ref: Balance de la compañía correspondiente al ejercicio fiscal de 1997

Adjunto encontrarán el balance correspondiente a la referencia.

Resultados del ejercicio:

El ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 1997 tuvo una utilidad que ascendió a la cifra de \$/ 211'700.083 (DOSCIENTOS ONCE MILLONES SETECIENTOS MIL OCHENTA Y TRES SUCRES).

Análisis:

El total de ventas creció por encima de lo planificado, esto demuestra que nuestro porcentaje de participación en el mercado se ha ido incrementando gracias al desarrollo del potencial de las marcas que representamos y comercializamos. Nuestra base de clientes tanto en el sector comercial como de usuarios finales se ha incrementado.

Para sacar beneficios de este incremento hemos planificado el aumento del personal de ventas asignado al sector de usuarios finales, nuestro objetivo es el afianzamiento de las marcas que tenemos, un mejor margen bruto, mejor cobertura de mercado y la eficiente utilización de nuestros recursos humanos y técnicos, con la consiguiente disminución de costos administrativos y operativos.

Para el nuevo año se creará un departamento para soporte de los productos y marcas que comercializamos y la ejecución de proyectos especiales en áreas de productos para iluminación y construcción; consideramos que este nuevo departamento es fundamental para nuestro objetivo de mayor participación de mercado y diversificación en negocios afines con nuestra línea principal.

Las condiciones comerciales de parte de nuestros proveedores han mejorado, puesto que hemos obtenido mejores negociaciones tanto en precios como en crédito directo, esto demuestra que nuestra empresa está siendo considerada por nuestras representadas como un excelente canal de distribución en el Ecuador.

Eloy Alfaro # 2118
y Camilo Destrugé
Fax: 443718, Telfs.:
447202 - 583747 -
583746.
Guayaquil-Ecuador



29 ABR. 1998



En este momento nos encontramos diseñando estrategias para la diversificación, control y evaluación de nuestras ventas tanto de nuevas líneas, productos, mercados y ampliación de nuestra distribución en otras provincias. Estamos conscientes que habrá un incremento en los gastos de administración y ventas que se verán justificados por la atención de niveles de ventas adecuados para sostener nuestro crecimiento. Contemplamos también hacer inversiones razonables en software y equipo de computación que nos permita realizar controles administrativos adecuados y reaccionar en forma ágil a los requerimientos del mercado.

Adicionalmente en este año estimamos lograr un adecuado tratamiento a nuestra estructura financiera, la cual consume al momento niveles importantes de nuestras ganancias brutas, para lo cual estudiamos líneas de crédito a largo plazo que nuestra empresa esté en capacidad de acceder.

Atentamente,


JORGE FAJARDO BRITO
GERENTE GENERAL

cc/archive

