

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2015

Señores Socios de:
TRADINGAGRO CIA. LTDA.
Presente.-

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías y los Estatutos de nuestra Empresa en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración el Informe de la gestión realizada por la Administración de la Compañía **TRADINGAGRO CIA. LTDA.**, durante el ejercicio económico del 2015

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO:

La Empresa **TRADINGAGRO VIA. LTDA.**; fue creada en el año 2015y se planificó como su principal actividad en la compra – venta de productos agrícolas con proyección nacional e internacional. El producto principal con el cual se preveía iniciar era el cacao.

El entorno político – económico en el cual se maneja el sector agrícola, como todo el país se encuentra en un ambiente muy conflictivo e incierto por las permanentes tomas y cambios de decisiones políticas y económicas por parte del Gobierno Nacional.

Se espera que para el año 2016 se establezca el entorno así como se generen por parte del Estado medidas que incentiven la producción y comercialización de este producto.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2015:

En el año 2015 se tenía previsto que nuestra empresa se dedicaría a la instalación de toda la maquinaria necesaria para la recepción, análisis, acopio, secado, almacenamiento, transporte, etc., en el local que nos ha cedido nuestra Socia Eva Albán en la ciudad de Santo Domingo en la provincia de los Tsáchilas.

Este objetivo fue cumplido en el 100% y se encuentran listas las instalaciones a fin de arrancar con la recepción del producto y darle el correcto tratamiento para su posterior comercialización.

Se esperaba iniciar la comercialización, al menos nacional, a fines del mes de diciembre 2015, pero debido limitaciones en la liquidez de la Empresa y falta de proveedores de cacao de la zona, no fue posible. Se espera que esta actividad se la arranque en el mes de enero 2016.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS:

Se ha mantenido una comunicación estrecha y permanente entre los Socios que conformamos la Empresa y especialmente con la Gerencia de Operaciones de la Compañía, habiéndose realizado reuniones semanales en el que se intercambian criterios del día a día así como se toman decisiones en el ámbito económico.

Durante este periodo a cargo de la actual Administración no ha sido necesario convocar a Junta General Extraordinaria de Socios

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2015 EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

La principal actividad que se ha desarrollado en los 7 meses de operación de la empresa durante 2015, ha sido la compra de materiales, equipos, muebles, materiales, servicios para armar las instalaciones para el proceso de cacao previo a su comercialización.

Solamente nos hemos dedicado a contratar servicios y comprar bienes y materiales. Esto ha implicado solamente el egreso de dinero en base a préstamos realizados por los socios. No se ha contratado empleado antiguo.

Por estas razones no se ha producido ninguna clase de conflictos en los ámbitos administrativo, laboral ni legal.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

La Empresa fue constituida en el año 2015 por lo cual no es posible compararla con los resultados del Ejercicio 2014.

Al ser un año de implementación, instalación, adecuación solamente han existido egresos y gastos. El resultado del ejercicio es una pérdida por el valor de \$ (2.791.16). Todas las adecuaciones por \$ 49.658,07 se ha registrado contablemente como Activos Diferidos a fin de que puedan ser amortizados en los próximos 5 años.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2016

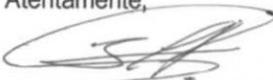
La Gerencia General recomienda y solicita a los Socios se dé todo el apoyo a esta Gerencia a fin de arrancar con el acopio y comercialización.

La subsistencia de la empresa obliga que a partir de enero del 2016 se tomen las medidas necesarias y urgentes para conseguir clientes nacionales y del exterior. Para ello es necesario obtener un capital de trabajo de al menos seis meses a través de algún tipo de endeudamiento sobre la base de una adecuada planificación de las ventas, establecimiento de costos estándar adecuados y optimización de los gastos.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Quito, 31 de marzo del 2016

Atentamente,



Hugo Esteban Castañeda Montalvo
GERENTE GENERAL
TRADINGAGRO CIA. LTDA.