

INFORME ADMINISTRATIVO DEL GERENTE

Señores

SOCIOS DE

Green Wise Consulting CIA. LTDA.

Dando cumplimiento a lo contemplado en la Ley de Compañías, y los estatutos de la Empresa Green Wise Consulting CIA. LTDA.; y como Gerente de la misma, presento el respectivo informe de labores administrativas correspondientes al ejercicio fiscal del año 2.016.

Cumplimiento Administrativo

La Empresa Green Wise Consulting Cia. Ltda., es una compañía nueva, ha sido constituida en Mayo del año 2015. Al cierre del año 2016, no contamos con colaboradores en relación de dependencia, los socios somos quienes trabajaremos directamente en pos de sacar adelante la empresa.

El 2016 se caracterizó por el fortalecimiento de las relaciones comerciales con nuestros clientes, así como la búsqueda de clientes nuevos. Hemos logrado cerrar importantes acuerdos comerciales con algunos de ellos, representando un importante logro para el segundo año de operaciones de la compañía.

En este período de mi administración he velado que se cumplan con todas las disposiciones emitidas por los organismos de control. Las tasas y obligaciones municipales que corresponden a GREEN WISE CONSULTING CIA. LTDA. han sido declaradas y canceladas a tiempo.

En las obligaciones con los Organismos de Control la compañía cumple en los plazos de presentación y pagos.

Situación Financiera

Los Estados Financieros al 31 de diciembre del 2.016, presenta la siguiente estructura:

GREEN WISE CONSULTING CIA. LTDA.
ESTADO DE SITUACION
AL 31 de Diciembre del 2016

Total Activos	28.818.36
Total Pasivos	23.107.39
Patrimonio	
Capital,	600.00
Reserva Legal	278.83
Perdidas acumuladas	-465.55
Utilidad	5.297.69
Total Patrimonio	5.710.97
Total Pasivos y Patrimonio	28.818.36

En los Estados financieros al 31 de diciembre del 2016, se refleja un patrimonio que corresponde al aporte de capital de los socios Daniela Flor, Santiago Lasso y Carlos Flor, todos con una participación de 33,33%.

Se ha provisionado la reserva según la ley 5% de la utilidad neta.

El año 2016 presenta una utilidad neta de Usd. 5.297.69

Estrategias para el año 2017

Para el próximo año 2017 nuestras expectativas de venta son alentadoras y permitirán incrementar positivamente nuestras operaciones posicionándonos acertadamente en el mercado básicamente sustentándonos en los siguientes puntos:

- Implementar una estrategia comercial que permita generar una relación comercial con los clientes. Esta consistirá en la aplicación de herramientas tecnológicas para el seguimiento del proceso de ventas.
- Consolidar nuestras ventas y servicios a empresas e instituciones, superando las expectativas de las mismas.

Deseo dejar constancia del profundo agradecimiento a los socios de la Compañía, quienes han depositado su confianza en mi persona y en mi trabajo.

Quito, Marzo 20 del 2017

Atentamente,


Carlos Flor

Gerente General

Green Wise Consulting Cia, Ltda.