

7021

Informe del Gerente de Yukitex C.A. por el Año 2008

1. A pesar de la intranquilidad política y el principio de la recesión a nivel mundial, hemos tenido un buen año de ventas con un aumento considerable con respecto al 2007. Las ventas principales se hacen en Quito y desde nuestra bodega distribuimos a Guayaquil, Atuntaqui y Otavalo en el Norte, enviamos a agentes de Ambato y Cuenca y en menos cantidad a Macas, Loja y otros. Hemos incrementado la venta de cabezales o cabezales con motores a agentes que se ocupan del ensamblaje de la máquina, la venta y servicio al cliente. Las fábricas grandes no hacen nuevas inversiones. La mayor parte del negocio se centra en los pequeños y medianos talleres.
2. La importación de bordadoras japonesas se ve muy limitada y traemos la marca Barudan desde la bodega de USA solo bajo pedido, ya que hay muchas bordadora chinas y coreanas a precios muy bajos. También importamos bordadoras de Japón semi-industriales de muy buena calidad.
3. Los préstamos bancarios a los clientes directamente son casi inexistentes. Estamos dando crédito directo sólo a 3 meses, en vista de los rumores sobre la salida de la dolarización. Promovemos la venta con tarjetas de crédito para quienes quieren más largos plazos. Juki America nos ha puesto un cupo para las importaciones a plazo pero nos sigue dando 120 días desde la facturación, lo cual significa 90 días desde la llegada de la mercadería.
4. Todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas fueron cumplidas. Nuestras obligaciones han sido pagadas con puntualidad. El patrimonio de la empresa alcanza US 85.417.-
5. A continuación el análisis comparativo con el año anterior:

	2007	2008
VENTAS TOTALES	799.087	1.498.500 +88%
COSTOS	593.439	1.169.042 +97%
UTILIDAD BRUTA	205.648	329.487 + 60%
GASTOS OPERATIVOS TOTALES	177.964	279.713 + 57%
UTILIDAD LIQUIDA REPARTIBLE	\$ 12.256.-	26.250 +140%
INVENTARIO	\$ 122.293	168.300

6. El aumento del inventario se debe al incremento en las ventas mensuales y necesitamos tener suficientes máquinas para 2 a 3 meses.
7. Solicito a los señores Accionistas mantener sus préstamos contra pago de intereses. Con respecto a las utilidades del año 2008 sugiero que se repartan a los accionistas cuando tengamos la liquidez necesaria.

Agradezco el apoyo de los Señores Accionistas a mi gestión.

Atentamente,
Herbert Brandhuber.
Marzo de 2009

