

Informe del Gerente de Yukitex C.A. por el Año 2009

1. Seguimos con gran intranquilidad política y falta de estabilidad y reglas claras de juego, pero en nuestra línea de trabajo, la decisión de poner salvaguardias a la ropa nos ha beneficiado. Durante el año la aduana cobró 35% ad valorem y \$ 12.—el kilo de ropa importada, lo cual influyó en el aumento de ventas de las máquinas de coser industriales. Hemos tenido un muy buen año de ventas con un aumento considerable con respecto al 2008. Las ventas principales se hacen en Quito y desde nuestra bodega distribuimos a Guayaquil, Atuntaqui, Otavalo, Ambato y Cuenca y en menos cantidad a Macas, Loja y otros. Continuamos con la política de venta de cabezales y motores a agentes, generalmente mecánicos que se ocupan del ensamblaje de la máquina, la venta y servicio al cliente. Las fábricas grandes hacen pocas nuevas inversiones. La mayor parte del negocio se centra en los pequeños y medianos talleres.
2. Hemos dejado de importar bordadoras japonesas ya que este mercado está copado por máquinas chinas y coreanas a la mitad o un tercio del precio. Todavía importamos unas pocas bordadoras de Japón semi-industriales de muy buena calidad. Traemos también cortadoras directo de Japón.
3. Los préstamos bancarios a los clientes son casi inexistentes. Seguimos dando crédito directo sólo a 3 meses. Promovemos la venta con tarjetas de crédito para quienes quieren más largos plazos. Juki America nos ha puesto un cupo para las importaciones a plazo pero nos sigue dando 120 días desde la facturación, lo cual significa 90 días desde la llegada de la mercadería.
4. Todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas fueron cumplidas. Nuestras obligaciones han sido pagadas con puntualidad. El patrimonio de la empresa alcanza US 100.599.—
5. A continuación el análisis comparativo con el año anterior:

	2008	2009	
VENTAS TOTALES	1.498.500	1.887.590	+26%
COSTOS	1.169.042	1.453.466	+24%
UTILIDAD BRUTA	329.487	434.122	+32%
GASTOS OPERATIVOS TOTALES	279.713	361.543	+29%
UTILIDAD LIQUIDA REPARTIBLE	26.250	41.433	+58%
INVENTARIO	168.300	172.028	

6. El promedio de venta mensual es de \$ 157.000. Las importaciones llegan 2 y 3 veces al mes.

7. Solicito a los señores Accionistas mantener sus préstamos contra pago de intereses. Con respecto a las utilidades del año 2009 sugiero que se repartan a los accionistas cuando tengamos la liquidez necesaria.

Agradezco el apoyo de los Señores Accionistas a mi gestión.

Atentamente,
Herbert Brandhuber
Marzo, 2010

