

INFORME DE GERENTE

Quito, 22 de marzo del 2019

Señores:
ACCIONISTAS
METALPROJECT S.A.
PRESENTE.-

Por el presente, pongo a vuestra consideración el informe de mi administración en la empresa METALPROJECT S.A. por el ejercicio económico 2018.

En el año 2018 al igual que en los años anteriores, la economía ha sido volátil en la región, mercados por los escándalos de corrupción de las compañías constructoras brasileñas y sus incidencias en la economía y política de todos los países de la región, este escenario llevó a crecimientos menores a los esperados en nuestras economías. Ecuador, además, ha debido enfrentar sus propios retos políticos, es así como, si bien es cierto la economía del país en el 2018 mejoró respecto del 2017, el sector de la construcción sigue estando con cifras negativas.

La falta de empleo ha generado que muchas personas ofrezcan servicios similares a los nuestros, con materias primas de menor calidad y a precios inferiores a los del mercado; lo que ha producido una mayor competencia y mano de obra informal.

Metalproject S.A. en el 2018 realizó una alianza estratégica con otra empresa para aunar esfuerzos y diversificar nuestros servicios, con lo cual esperábamos aumentar las ventas y poder cumplir nuestro objetivo principal que es el mantener a nuestra base de clientes satisfechos y obtener un mayor rendimiento económico. Lamentablemente, esta alianza no dio resultados positivos.

Adicionalmente, no se pudieron concretar varios proyectos que nos habíamos planteado a finales del 2017 y el primer trimestre del 2018, al igual que tuvimos proyectos que no se finalizaron en su totalidad debido al incumplimiento por parte de los clientes, así como también, hubo cuentas por cobrar que superaron los 90 días y un inventario de producto terminado {chimeneas ecológicas} que superó los 360 días en stock.

Finalmente, y como es conocimiento de ustedes, en el último trimestre no hubo gestión para generar nuevos contratos de servicios ni ventas de los productos terminados, por cuanto la empresa se quedó sin empleados; lo cual paralizó las operaciones en este período. Sin embargo, hemos cumplido con los pagos a nuestros acreedores por medio de un financiamiento.

Conforme se desprende de los estados financieros puestos a su conocimiento, los resultados obtenidos no son alentadores, ya que hemos terminado el año 2018 con una pérdida de US\$ 12.782,94



Esperamos que, con optimismo y compromiso, el 2019 sea un año en el que podamos continuar ofreciendo al mercado ecuatoriano productos y servicios de calidad que generen valor para todos nuestros grupos de interés y que nos permitan seguir acompañando el crecimiento y desarrollo de nuestro país para construir más y mejores oportunidades juntos.

Para concluir quiero manifestar que se ha tratado de cumplir con todos los objetivos propuestos, manteniendo un equilibrio pese a la cantidad de factores en contra de la gestión administrativa.

Atentamente,

Xavier Sevilla
GERENTE