

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DEL EJERCICIO ECONOMICO 2018

Dando cumplimiento al Art. 263 de la ley de Compañías, pongo a conocimiento de la Junta General de Accionistas de la Distribuidora de Medicamentos "DISPRESFARMA CIA. LTDA." el Informe anual de mi gestión administrativa correspondiente al ejercicio económico del año 2018.

1. OBJETIVO

Señores socios este informe tiene como objetivo dar a conocer los logros de la Empresa así como también informar la gestión que se ha realizado en el ejercicio fiscal 2018.

2. ANTECEDENTES

La empresa Dispresfarma es una compañía relativamente nueva que se ha ido fortaleciendo en la industria farmaceutica permitiendonos posesionarnos como una distribuidora referente para la comercializacion de medicamentos a nivel hospitalario tanto publico como privado.

La empresa tambien adquirió una furgoneta marca Peugeot para todos los despachos de mercaderia.

Se realizaron todos los permisos correspondientes para el correcto funcionamiento de la empresa asi como el cumplimiento de los impuestos y todas las obligaciones que nos exige la ley.

Los gastos que la Empresa tiene corresponde a sueldos, arriendo y gastos administrativos que nos permiten estar al día en todas nuestras obligaciones como Cía. Ltda. que somos.

3. COMERCIALIZACION

El área comercial cumplió un excelente trabajo durante este año ya que incremento los clientes a nivel nacional, este incremento nos obligo a contratar un Bodeguero que realice un control diario de la bodega y de esta manera tener un mejor despacho en los medicamentos, también permitió que el vendedor se dedique exclusivamente a visitar clientes y de esa manera aumentar la facturación.

El desarrollo de la misma ha sido muy satisfactorio ya que hemos incrementado las ventas un 45% referente al año 2017.

Se culminó la obtención de los Registros Sanitarios previstos y se espera empezar con el trámite de nuevos registros para este próximo año.

4. METAS:

Para el año 2019 Dispresfarma buscara comprar ya una oficina propia que nos permita ubicar de acuerdo a las necesidades de la empresa las áreas correspondientes, y también tener una bodega acorde a los requerimientos que exige Arcsa, esto es importante ya que el incremento de ventas nos obliga a tener un mayor inventario.

Una de las necesidades de la empresa es buscar estrategias que nos ayuden a mejorar la recuperación de cartera para reducir los días vencidos de los clientes y de esa manera darle una mejor liquidez a la empresa.

Por último, no quiero dejar pasar por alto a los señores socios de la empresa a quienes y por medio de este documento, dejo constancia de mi agradecimiento por toda la confianza y colaboración que me han brindado.

Cuenca, 2019-03-15



Dra. Rocío Montalvo Herrera
GERENTE GENERAL
DISPRESFARMA CÍA LTDA.