

INFORME DE GERENCIA EJERCICIO 2017.

A LOS SEÑORES SOCIOS:

El año 2017, resultaría ser desde un inicio un año lleno de objetivos nuevos, de retos que afrontar y sobre todo de consolidar, desde el punto de vista de nuestro objetivo de mercado, la participación en ciertos sectores comerciales que son los que más han interesado a la empresa desde un inicio, consolidando la relación comercial obteniendo de esta manera mayor participación en el mercado.

Resulta así que este año de enorme dificultad financiera a nivel global, presentaría ante nuestra empresa la oportunidad, no menos riesgosa, de empezar su operación de enfocarse comercialmente en el sector estratégico adecuado, de instalar los medios necesarios para el cumplimiento eficiente, generando un sistema de gestión interno que permita apuntalar nuestra organización a futuro y como base fundamental de la compañía a innovar los principios y medios necesarios para que sigamos en el camino de crecimiento y eficiencia.

Consideramos firmemente que las acciones que han tomado esta compañía y su administración este año han sido acertadamente enfocadas.

Conforme a lo previsto en la Ley de Compañías, en el Estatuto Social de la Dimprokel S.A. y en el Reglamento para la presentación de informes de administradores emitido por el correspondiente Organismo de Control, presento a ustedes Informe Anual de esta Gerencia General de las actividades desarrolladas en el ejercicio económico 2017



Maria Belén Jouve Navarrete
GERENTE GENERAL

1. OBJETIVOS GENERALES AÑO 2017

El principal objetivo de la compañía para el año 2017 fue el de fortalecer la cadena de ventas y de implementar estrategias de distribución y decidir al respecto el canal más competitivo para empoderar la actividad en un difícil año económico.

2. ACTIVIDADES AÑO 2017

2.1 CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EMPRESARIALES

Los objetivos complementarios generales impuestos para el año 2017 fueron los siguientes:

ADMINISTRATIVO

Generar una estructura sostenible capaz de operar su cartera de clientes y dar un servicio de excelencia.

ECONÓMICO:

Diseñar estrategias que nos permitan administrar el negocio sin generar pérdidas administrativas considerables, mostrando una recuperación de años pasados.

OPERATIVO:

Generar un canal de ventas adecuado y dimensionado al producto.

2.2 CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL

Las decisiones del año 2017 fueron y han sido tomadas en conjunto entre esta administración y la Junta general de Accionistas en todos sus ámbitos.

Se han mantenido asambleas generales, pero también se ha administrado en base a reuniones de estrategia que han fortalecido la institucionalidad de la compañía.

2.3 INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

AMBITO ADMINISTRATIVO

La compañía Dimprokel no mantuvo ninguna novedad al respecto.

AMBITO LABORAL

Todo requisito del MRL ha sido formalmente mantenido y presentado, se ha reducido personal de preventa.

AMBITO LEGAL

Todo acto ha sido realizado en base a las normas internas y las que rigen a la compañía.

**3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.
ANÁLISIS DE BALANCE Y PÉRDIDA**

Año 2017

VENTAS	\$ 612,447.20
OTROS INGRESOS	\$ 3,730.29
TOTAL INGRESO:	\$ 616,177.49
<hr/>	
COSTO DE VENTAS	\$ 386,134.04
GASTOS OPERATIVOS	\$ 33,133.85
GASTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 129,330.61
GASTOS DE VENTAS	\$ 146,845.17
GASTOS FINANCIEROS Y OTROS	\$ 40,181.73
TOTAL GASTOS	\$ 735,625.40
<hr/>	
PERDIDA	\$ (119,447.91)

**4. PROPUESTA SOBRE LAS ACCIONES A FIN DE SUPERAR LA PÉRDIDA
ECONÓMICA DEL EJERCICIO RECOMENDACIONES A LA JUNTA PARA EL
SIGUIENTE EJERCICIO.**

- 1.- Determinar una planificación comercial acorde al tamaño del crecimiento del mercado.
- 2.- Ejercer la consecución de socios estratégicos para el incremento del volumen de ventas.
- 3.- Ajustar el tamaño de los canales a la producción de los mismos y a su crecimiento
- 4.- Reducir costos operativos y administrativos.
- 5.- Reducir los costos de importación.
- 6.- Disminuir el control innecesario en ventas a un control de eficiencia en las mismas.
- 7.- Gestionar mayormente las ventas de volumen que los minoristas.
- 8.- Mejorar los procesos de recuperación de cartera.

Atendiendo al memorándum enviado por el Sr. Roberto Brito, Contador de la empresa, en cuanto a la necesidad de capitalizar las deudas que mantiene Dimprokel y después de un análisis se recomienda proceder con las futuras capitalizaciones del siguiente listado:

Consortio Logístico por Pagar	\$	20,096.11
Denkel Cargo por Pagar	\$	70,549.25
Bulken por Pagar	\$	230,090.02
PPS por Pagar	\$	46,449.57
Denkel Grupo por Pagar	\$	4,970.41
Logicorp S.A. por Pagar	\$	14,900.00
SUMAN	\$	387.055,36

Por último es importante concluir que en este año venidero se plasme en nuevas fronteras, mejoras y nuevos retos para una operación fuerte, con visión e innovación.

Quito, Abril del 2018



María Belén Jouve Navarrete
GERENTE GENERAL