

Quito 13 de Marzo del 2018

INFORME DE GERENCIA

Señor Presidente del Directorio y señores Accionistas,

En cumplimiento con los estatutos sociales de la compañía y en virtud a la resolución emitida por los accionistas, la asamblea general ordinaria suscitada con la creación de Cibum, y en la cual fui nombrado, yo, Gaetano Suescum Pérez de Anda con cédula de identidad 1712383882 Gerente General desde el año 2015 por los siguientes 5 años. Doy a conocer el informe de gerencia de este periodo. Adjunto a este informe encontrarán los estados financieros hechos por la contadora de la empresa Jenny Villamar. Dichos estados financieros son el resultado de las operaciones comerciales realizadas hasta la fecha indicada, así como el estado de situación de la compañía.

El periodo en mención ha sido interesante en varios aspectos, para comenzar hemos logrado continuar con la expansión en todas las áreas de la empresa de manera controlada, siempre enfocándonos en darle un servicio personalizado a todos nuestros clientes. Este año nos impulsa a seguir en el 2018 con el mismo entusiasmo que terminamos el 2017, siempre cumpliendo metas, tal como lo hemos hecho en el corto y mediano plazo. No obstante, para lograr cumplir esas metas, hemos podido reconocer oportunamente las amenazas que afectan directamente nuestros intereses.

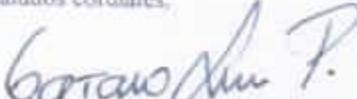
Las amenazas y situaciones que nos hemos enfrentado en este año han sido de varias índoles, la primera fue que nuestro principal cliente Subway ha tenido que cerrar varias de sus franquicias a nivel nacional. Eso a nosotros nos ha perjudicado porque hemos visto afectada nuestra venta de mercadería y nos ha costado mantenernos con el nivel de ventas de mercadería de años pasados debido a estas razones. Por el tema de los transportes hemos generado la confianza con nuestros clientes de seguir trabajando por el bien común y seguir siendo sus aliados en logística a nivel nacional.

La estrategia que hemos aplicado en este año, es ser agresivo en conseguir nuevos clientes tanto de mercadería como de transporte y logística. Hemos podido consolidar nuestra relación comercial con Freshii la cual se proyecta como la franquicia líder a nivel nacional de comida saludable, actualmente cuenta con 8 locales y tiene como proyección abrir 10 más en este año. McDonald's y El Español, fue un trabajo mancomunado con Maxipan el cual ha generado sus frutos en el último semestre del año 2017 y continuamos con una buena expectativa para el 2018. Las ventas de mercaderías para el 2017 llegaron a \$ 728,003.20, mientras que de transporte un total de \$315215.85. Con estas cifras, la empresa generó en el 2017 una utilidad Bruta de \$42355.43. La cual descontada la participación de los empleados de \$6353.31 un impuesto a la renta de \$9217.32 por lo que la utilidad neta de la empresa asciende a \$26784.80.

Como proyectos para el 2018 nos hemos planteado crecer principalmente en venta de mercaderías de esa manera podemos seguir impulsando la calidad de Maxipan fuera del Supermaxi. Además de seguir manteniendo una buena relación con todos nuestros clientes de transporte. De esa manera garantizamos que la diversificación de nuestros servicios y esto nos permita seguir creciendo, hasta llegar a nuestra meta de ser la empresa líder de distribución de productos alimenticios y logística a nivel nacional.

Agradeciéndoles su confianza de haberme designado a mi como Gerente General de la compañía, y apoyo a lo largo de todo este año, me reitero a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.

Saludos cordiales,


Gaetano Suescum Pérez de Anda

Gerente General