

INFORME DE GERENCIA

Quito, 24 de marzo del 2016

Señores.

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA CIA.

ZUÑIGA & NOBOA SOLUCIONES ODONTOLÓGICAS ZNDENTAL CIA LTDA.

De mis consideraciones:

Por medio de la presente y en ejercicio de mis funciones como GERENTE de esta Compañía denominada ZUÑIGA & NOBOA SOLUCIONES ODONTOLÓGICAS ZNDENTAL CIA LTDA., presento a Ustedes el informe anual de actividades económicas y sociales, por el período comprendido entre el 05 de marzo del 2015 fecha de inicio de actividades al 31 de diciembre del 2015 con el siguiente contenido.

a. Para su conocimiento y aprobación adjunto los siguientes estados financieros: Estado de Resultado Integrales y Estado de situación Financiera con sus respectivos Anexos.

b. Se ha dado cumplimiento a los objetivos previstos por la empresa como es el mejoramiento en la atención al paciente, dando diagnósticos, digitales con cámara intraoral, rx marca fona para mejorar la cantidad de radiación por un valor de \$3.500 dólares y un escáner digital el cual se adquirió en el año pasado por un valor de \$6.500 dólares llegando a una agilidad en tiempo y en la calidad de la imagen radiográfica lo cual nos permite mejorar el diagnóstico, para utilización de estos equipos se requiere de una licencia institucional del ministerio de energía renovable el cual se lo obtuvo sin inconvenientes que tiene una duración de 4 años.

c. Se ha dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio y Junta general de Accionistas.

d. Se adquirió dos nuevos equipos dentales trimodulares y un compresor adicional lo cual nos permite trabajar sin inconvenientes por falla de los mismos aproximadamente durante 5 años por un valor de \$7.000 dólares.

e. Se mejoró la parte eléctrica con una inversión de \$1.500 dólares para evitar daños en los equipos.

f. Se incorporó un kit de esterilización que consiste en un esterilizador marca tunauer para 23 litros, destilador de agua, ultrasonido, empacador de instrumental que nos permite mejorar la eficiencia en el momento de esterilizar nuestros instrumentales y ergonomizar el tiempo para realizarlo por un valor de \$4.500 dólares.

g. Como proyección para el año en curso, se está dando capacitación al personal para dar una mejor atención y capacidad de diagnóstico con el fin de mejorar ventas, se va a conversar con los seguros para lograr nuevos convenios y con los existentes renovarlos y mejorarlos, se implementará el diagnóstico de diseño de sonrisa digital con el fin de brindar mejor servicio al paciente y aumentar las ventas de estética en la clínica.

h. Las ventas alcanzadas durante el año lograron cubrir todos los costos y gastos, por cual la empresa cumplió a tiempo con todas las obligaciones contraídas como pago de sueldos, honorarios,

proveedores, impuestos entre otras, dejando una utilidad aceptable para ser nuestro primer año, hay que recalcar que de estos valores facturados y cobrados existen tratamientos que no se han realizado en el año por ser de varias consultas sin embargo los clientes pagan en su primera cita la totalidad. Los costos de estos tratamientos se los desembolsará el en año 2016.

i. No se realizará distribución de dividendos a los accionistas los mismos se acumularán para fortalecer el Patrimonio.

j. Se han presentado las declaraciones de Impuesto a la Renta y se ha cumplido con los otros impuestos y obligaciones de ley. No tengo pendiente contrato alguno con la función pública ni privada.

k. La compañía se encuentra ACTIVA.

Sin otro particular de importancia que informar a Ustedes, les expreso mis consideraciones.

Atentamente,



Mauricio Zúñiga M.
GERENTE GENERAL