

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DE COMPANIA LIMITADA SUBAMAX CAR NEGOCIOSUNIDOS C.L.
CORRESPONDIENTE AL PERIODO ECONOMICO QUE CULMINO EN
DICIEMBRE 31 DEL 2016**

Pongo en consideración de la Junta General de Socios de COMPANIA LIMITADA SUBAMAX CAR NEGOCIOSUNIDOS C.L., el informe financiero correspondiente al período económico que culminó el 31 de Diciembre del 2016, período en el cual me he desempeñado como Gerente de la Compañía.

El presente informe está considerando los siguientes aspectos:

1.1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS.

En el cumplimiento de mis funciones, durante el año fiscal 2016, continuamos lo logrado en el año anterior, pero lamentablemente no obtuvimos ventas en este periodo esperamos que las condiciones se den para poder trabajar en 2017

Ahora somos mucho más competitivos y proyectamos muy buenos resultados para el 2017.

1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL DE SOCIOS Y DEL DIRECTORIO.

A todas las disposiciones dadas tanto por el Directorio como por la Junta General de Socios de la Compañía, se han dado cabal cumplimiento. En cuanto a este punto, no tengo nada más que informar.

1.3 INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO – COMERCIAL, LABORAL Y LEGAL.

1.3.1 ADMINISTRATIVO – COMERCIAL.

Como lo mencioné anteriormente, el cambio en la operación del negocio, nos obligó a realizar algunos cambios en la administración..

En el ámbito comercial, hemos realizado a varios posibles clientes para el momento de obtener la inscripción del RUC y ya contar con ellos.

Seguimos con la proyección de ser un proveedor a nivel nacional y siempre aplicando a diferentes oportunidades de trabajo.

1.3.2 LABORAL.

Al finalizar el 2016, la Compañía terminó con una nómina de 1 empleado más el Gerente. Esta nómina debe aumentar en el 2017, contratando 2 Ejecutivos de Cuenta y 1 Asistente Contable. Esta estructura es la que sustenta la operación proyectada para este año y para el siguiente.

Es importante resaltar que siguiendo las disposiciones del Directorio, la contratación de todo el personal se ha realizado según la normativa legal laboral vigente, con lo cual, no tenemos ningún comentario adicional en este punto.

1.3.3 LEGAL.

En este aspecto no tenemos ningún evento de significancia para informar a la Junta de Accionistas.

1.4 ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.

A continuación expondré la situación financiera de la compañía al finalizar el período fiscal 2016.

1.4.1 BALANCE GENERAL

A continuación, una breve explicación de las principales cifras que presenta el Balance General al 31 de Diciembre de 2016, y a su vez haré una breve explicación de las partidas que ameriten ser analizadas:

- a) Como se puede ver en el Balance General, el Activo Total de la Empresa decreció en un 0% llegando a \$1.000,00 dólares. Las principales cuentas son:*

ACTIVOS

- ❖ *Caja – Bancos: Al finalizar el año, quedaron disponibles un valor cercano a los \$1.000, fondos que seguirán siendo usados en este año para el Flujo normal del negocio.*

PASIVOS

- ❖ *En cuanto al Pasivo, no tenemos movimiento*

PATRIMONIO

- ❖ *Los aportes de los socios permanecen igual que al arranque de la Compañía, en \$950 para Sra. Ruth Cecibel Cevallos Coronel y \$50 Ochoa Balcazar Sara Salome.*

1.4.2 ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

En el estado de Pérdidas y Ganancias, podemos resaltar las siguientes cifras:

- a) Las ventas durante el 2016 fueron \$0.*
- b) Por otro lado, los gastos totales ascendieron casi a \$.0.00 dólares, generando así la pérdida al final del ejercicio de \$.0.00*

1.4.3 PROPUESTA SOBRE RESULTADOS

Del estado de resultados, podemos observar el valor de \$0.00 por que la empresa no tiene movimiento

1.5 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL 2016

En base a las proyecciones que tenemos para el 2016, con los resultados reales de los primeros meses, podemos recomendar a la Junta que todas las estrategias comerciales y empresariales para este nuevo año, sean en busca del crecimiento de nuestro mercado, en especial de clientes potenciales medianos y grandes. Debemos consolidarnos como un proveedor de calidad para todos nuestros clientes.

Debemos buscar nuevos canales de prestación de Servicios que nos permitan diversificar nuestra cartera de clientes

*Nuestra oferta de valor en el servicio al cliente, seguirá siendo nuestra mayor fortaleza y factor de competitividad que permitan a **SUBAMAX** ser un servicio reconocido dentro del Sector Comercial Servicio de Comercio.*

1.6 CUMPLIMIENTO DE NORMAS DE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

En conformidad con las normas aplicables, debo también indicar que la Compañía ha cumplido fiel y cabalmente con todas las obligaciones atinentes a propiedad intelectual y derechos de autor.

Atentamente,


GERENTE

Ruth Cecibel Cevallos Coronel

COMPANIA LIMITADA SUBAMAX CAR NEGOCIOSUNIDOS C.L.

Quito, Marzo 28 del 2017