INFORME DE ACTIVIDADES 2015

GERENCIA GENERAL

Quito, Octubre 27 del 2016

Señores Socios
PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA. LTDA.
Quito.-

De mis consideraciones:

"PACIFIC GARDEN" fue constituida como PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA.LTDA., ante el Notario Vigésimo Noveno del Cantón Quito, el 17 de enero de 2015 e inscrita en el Registro Mercantil, el 12 de Enero de 2015, bajo el No. De Repertorio 1305 y N° de Inscripción 167.

En cumplimiento de lo que mandan los estatutos y las regulaciones legales vigentes en el Ecuador, a continuación informo los aspectos sobresalientes de la actividad de nuestra Compañía durante el ejercicio económico 2015:

- **Análisis Macroeconómico**

Para analizar las actividades, el trabajo y el desempeño que PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA.LTDA., ha tenido en el Ecuador durante el año 2015, es necesario considerar los siguientes factores macro económicos:

"Tasa de Variación Anual - Producto Interno Bruto"

Período	Tasa
2014	**3.7**
2015	**3.9**

El año 2015 ha sido un año difícil para el país, ya que, el Ecuador como el resto del mundo se vio afectado por la crisis financiera mundial. A nivel global, los organismos multilaterales de crédito y los gobiernos de los países han realizado sucesivos ajustes, casi siempre hacia la baja en sus predicciones económicas.
En el 2015, en el Ecuador los únicos sectores que experimentaron crecimiento fueron especialmente aquellos directamente relacionados con el Sector Público, en la medida que el Gobierno Central realizó una importante inversión y gasto. Sin embargo, al ser comparado con el año 2014 la inversión en el sector público tuvo una disminución.

Inflación

Año	Porcentaje
2014	**3.67%**
2015	**3.38%**

Como se puede observar en el cuadro que resume la inflación de los últimos 2 años, este indicador se ha mantenido estable en niveles razonables. A pesar de que en el año 2014 existió un incremento importante este no se convirtió en inmanejable y en el 2015 se retomó nuevamente los niveles de inflación.

- **Operaciones y Presencia en el Mercado**

En el año 2015 PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA.LTDA., realizó sus operaciones principales con clientes como Confiteca, Jabonería Wilson e Inalecsa.

Durante el año 2015, nos orientamos a la ejecución principalmente de los contratos obtenidos, sin embargo de ello, continuamos presentando ofertas para acoger clientes a los que ya se ha invitado a ser parte de PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA.LTDA. Lamentablemente, la situación económica no ha favorecido, factor que al momento de decidir, el costo fue más importante que la calidad de los servicios.

Merece destacar que, hemos contado siempre con el apoyo irrestricto de nuestro personal además de la asesoría externa para cada uno de los proyectos que se han realizado en PACIFIC GARDEN.

Nuestro aporte a la generación de empleo en el año 2015 también ha sido importante, generando 6 puestos directos de trabajo y más de 5 puestos indirectos.

Por otro lado, PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA.LTDA, ha cumplido con todas sus obligaciones con la Superintendencia de Compañías, con el Servicio de Rentas Internas, IESS, Municipios de Quito, y otros donde se han desarrollado los trabajos.

- **Resultados Económicos**

A continuación se incluyen el estado de pérdidas y ganancias correspondiente al año 2015:

	Año terminado el 31 de diciembre de 2015
	(En Dólares de los Estados Unidos de América)
Ventas netas	$ 284.787,91

Costos	(153.623,85)
	131.164,06
Gastos operacionales	(163.171,35)
Utilidad (Pérdida) neta del año	$ (32.007,29)

Como se puede observar, en el año 2015 se produjo una pérdida operacional importante ya que los costos y los gastos condicionantes de ejecución de los proyectos fueron desfavorables para nuestra compañía como sigue:

- La situación de la pérdida generada corresponde al gasto del mantenimiento mensual del Club PACIFIC GARDEN SOLDELOP CIA.LTDA, el que asciende a un valor anual de USD. 88.989,05 dólares de los Estados Unidos de América.

En relación con los gastos de administración y de ventas, se han ido manteniendo, sin embargo, al tener pérdidas operacionales cualquier ahorro generado, no se refleja en el resultado final del ejercicio económico.

Perspectivas para el año 2016

Desarrollar un plan comercial, para incursionar en nuevos mercados y por ende obtener trabajo con nuevos clientes.

Adicionalmente, recomiendo a los socios continuar participando en la búsqueda de más contratos en el mercado regional.

De los señores socios.

Atentamente,

López Jácome Juan Carlos
Gerente