



INFORME DE GERENCIA GENERAL 2018

Ambato, 18 de abril del 2019

Señores

SOCIOS DE "MODULAR OFFICE GREEN&FIELD CIA LTDA"

Señores Socios

El informe de Gerencia General se va a lo sucedido desde el 01 de enero del 2018 hasta el 31 de diciembre del 2018.

De conformidad con el "Reglamento para la presentación de los informes anuales de los administradores a las juntas generales", procedo a describir a los señores socios la siguiente relación.

- A) **Cumplimiento de objetivos:** Se ha realizado actividades principales encaminadas a dar cumplimiento al objeto social, como vender modulares, muebles de oficina y mobiliario clínico hospitalario para nuestros distinguidos clientes y empresas públicas.
- B) **Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General:** Se ha cumplido a cabalidad con las disposiciones de la Junta General: como es generar ingresos para la estabilidad de la empresa.
- C) **Situación Financiera:** la situación financiera está acorde con su actividad, en el tiempo que viene funcionando la compañía en el año 2018 se ha tenido una venta de \$ 402006.89 dólares de los Estados Unidos de América, el costo de ventas es de \$143000.52 por los cambios de normativa tributaria ha sido necesario realizar el mantenimiento de computadoras, adquisición de maquinaria, a esto hay que tomar en cuenta la pérdida activa por la depreciación de activos y enseres; existiendo en gastos \$ 255689,51 dólares de los Estados Unidos de América, por lo que existe una utilidad del ejercicio de 3316.86 dólares de los Estados Unidos de América; recalando que comparado el año 2017 ha existido un incremento financiero por el aumento de ventas en el año.
- D) **Recomendaciones:** recomiendo a la junta general que se fijen estrategias para que se puedan ejecutaren el ejercicio económico 2019; recuperar cartera contra los clientes del Estado y por ende análisis de aumentar ventas.

E) Conclusiones :

En este año se tuvo una mínima recuperación ocasionado por las estrategias de ventas a empresas autónomas por las compras públicas ya que al momento de realizar el proceso de puga el costo a considerar fue mínima y obtener positivas consecuencias, además las ventas se elevó por el cumplimiento de ciertas disposiciones impuestas por los organismos públicos que se tuvo que cumplir por la credibilidad de la empresa.

La normativa del negocio en marcha pone a disposición de la junta general para que la empresa trate nuevas estrategias para continuar en el futuro.

Atentamente

Sr. Franklin Campoverde

GERENTE

