

## INFORME DEL GERENTE GENERAL DE MAEFN S.A.

Nuestra compañía **MAEFN S.A.** durante el año 2018 mantuvo excelentes relaciones con el principal proveedor Empresas Pintos S.A., ratificándonos la confianza al otorgarnos los créditos que nos permitieron adquirir nuestros productos para comercializarlo con toda normalidad y satisfacer las demandas de nuestros clientes a nivel nacional.

La empresa al cierre del año 2018 pudo alcanzar sus objetivos de incrementar las ventas en relación a los años anteriores. La compañía alcanzó un total de ventas para el año 2018 por el valor de **US\$ 500.732,51**, un total costos y gastos de **US\$ 463.497.63** obteniendo una utilidad antes de participación de trabajadores de **US\$ 37.234.87** lo cual nos satisface, tomando en consideración que somos una empresa creada en el año 2015 y cada año sus ventas registran un incremento.

Debo informar que no existe ninguna variación en el tradicional sistema administrativo de la empresa con respecto a las normas implementadas desde el comienzo de mi gestión. En materia de Administración el poder decirles que no existen novedades es realmente positivo. La gestión es llevada adelante con un seguimiento cercano de los problemas y con resoluciones también directas e inmediatas.

Por otra parte manifiesto que no existen problemas laborales de ninguna clase por cuanto las relaciones con los empleados son manejadas con un seguimiento personal de la gerencia.

Es importante señalar que la compañía **MAEFN S.A.**, no tiene ningún problema tributario, ha cumplido con todas las obligaciones (Declaraciones mensuales de Iva, declaraciones mensuales de retenciones en la fuente, Anexos transaccionales, Anticipos, impuesto a la renta del año y otros)

En cuanto a lo societario la compañía ha cumplido con todas sus obligaciones.

Esperamos que **MAEFN S.A.** continúe incrementando las ventas. Unos de los objetivos principales de la compañía es seguir mejorando su rendimiento para el próximo año, por lo que recomiendo a la **JUNTA GENERAL** mantener las políticas y estrategias de comercialización para el cumplimiento de los objetivos propuestos.

Agradeciéndoles la confianza que tuvieron al designarme como Gerente de la Compañía, me reitero a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.



**Sr. EDWIN NIETO ORMEÑO**  
**GERENTE GENERAL**