

Cuenca, Abril 03 de 2008

Señores Accionistas:

Por la presente y en mi calidad de Gerente de la Compañía me es grato exponer a ustedes el informe de labores correspondiente al año 2007.

1.- Situación administrativa y de ventas:

Durante el año 2007 las expectativas de ventas de la Empresa se han cumplido en un 91% con relación al presupuesto. Las relaciones con nuestros distintos proveedores se han desarrollado en forma óptima, sin embargo los precios de compra se han incrementado debido a que muchos de los casos son derivados del petróleo, por lo que se ha hecho necesario por nuestra parte igualmente incrementar precios a nuestros clientes los mismos que se reflejan en el balance de Resultados del año.

Nuestro objetivo principal es mantener a nuestros clientes con una atención personalizada, convirtiéndonos en un centro especializado de empaque para con la distintas Empresas, sin embargo no dejamos de dar atención a las plantaciones. La distribución exclusiva para el Austro de Cartonera Andina y Expoplast se mantiene y continuamos dándole un fuerte impulso que nos ha permitido ingresar en Compañías de gran importancia en nuestro ámbito local con cuyo apoyo hemos crecido paulatinamente en estos años.

2.- Personal:

En nuestros roles nos mantenemos con un personal 9 personas que componen el personal administrativo y de ventas, de los cuales los 3 están dedicados a ventas. Se ha mejorado el nivel de salarios, en especial en lo que se refiere a comisiones por el incremento en ventas, lo que se ve representado en el balance de resultados. Esperamos en este año incrementar el personal de ventas para ampliar ventas sobre todo en el caso de contar con una nueva distribución.

3.- Situación económica:

El Balance de Pérdidas y Ganancias del año 2007 con respecto al 2006 es el siguiente:

	2007	%	2006	%
Ventas Netas	938.951.60	99,95	762.306.71	99,97
Otros Ingresos	440.02	0,05	191.33	0,03
Costo de Ventas	702.037.18	74,73	576.172.47	75,58
Utilidad Bruta	237.354.44	25,27	186.134.24	24,42
Gastos operació	-203.379.48	21,65	-169.637.49	22,25
Utilidad(Perdida) Año:	33.974.96	3,62	16.496.75	2,16

Los ingresos por ventas durante el año 2007 con respecto al 2006 se han incrementado en un 23.17%, alcanzando un promedio mensual de \$ 78.245= contra un ingreso promedio en el año 2006 de \$ 63.525=. La utilidad bruta del 2006 es 24.42% comparativamente al 25.27% obtenidos en el 2007, observándose un ligero decremento del 0.85% del costo con respecto al 2006, en especial por la competencia y el incremento de los productos derivados del petróleo que no nos permite tener mejores márgenes de utilidad.

Se ha hecho necesario en el presente año incrementar nuestro activo fijo con la adquisición de 2 vehículos para Gerencia y Finanzas, que representa el 22.85% del total del activo, con respecto al 11.05% que representa en el 2006.

El resultado neto del año 2007 es positivo y porcentualmente es el 3.62% con relación al total de ingresos, es una utilidad pequeña pero que resulta difícil incrementar por el mercado competitivo que tenemos, sin embargo lo importante es mantenernos dentro del mercado e ir poco a poco desarrollándonos en el tiempo.

Como sugerencia a la Junta, me permito solicitar que al menos el 50% de las utilidades se deje como reserva para futuras capitalizaciones.

Me es grato indicar que se han cumplido con todas las obligaciones de ley sociales y tributarias, a la vez que agradecer por la confianza y el apoyo depositado en mi persona.

Atentamente,
POR VINDELPO CIA. LTDA.



Josefina Vintimilla de Rouillon
GERENTE