Cuenca, 29 marzo de 2019

Señores Accionistas:

En mi calidad de Representante Legal de la Compañía ASESORES, SERVICIOS Y COMERCIO VINDELPO CIA LTDA me es grato poner a su consideración el informe de labores de nuestra Empresa correspondiente al año 2018.

1.- Situación administrativa y de ventas:

A diciembre del 2018 las ventas alcanzadas son de US$ 1'438.053,34 que con respecto al presupuesto proyectado se cumplió el 111.2%, superando la expectativa que teníamos a inicio de año. Las razones entre otras son las siguientes:

- A pesar de que la inestabilidad a nivel país continúa, se nota un mejoramiento del comercio y la industria. El mercado del sector industrial sigue lento y cauto en reaccionar, lo que obliga a las Empresas a comprar en menor cantidad y mantener inventarios bajos, sobre todo en rubros como el nuestro que es de "embalaje".
- De los productos que ofrecemos las líneas de cartón y plástico son las que mayor incremento han tenido, lo que nos ha permitido cubrir el presupuesto y superarlo.
- Por otro lado, no es posible descuidar la competencia que en todo es agresiva y competitiva en cuestión de precios, obligándonos, por un lado, a mantener márgenes muy estrechos de utilidad.
-Se incrementó nuestra base de clientes, lo que insidió en el incremento de las ventas.

Las ventas del año 2018 con respecto al 2017 se incrementó en el 30%. El producto de mayores ventas entre los diversos ítems que ofrecemos es el cartón y el plástico. Continuamos trabajando en recuperar a varias empresas que por razones de precio se alejaron y que esperamos en este nuevo año contar con ellas, siempre y cuando la situación política nos permita.

La relación comercial que mantenemos con nuestros proveedores es excelente especialmente con Grupasa, proveedor de cartón. Estamos a la búsqueda de nuevas distribuciones exclusivas que nos permitan mayores expectativas en la comercialización de nuestros productos.

Las condiciones actuales del mercado no son las idóneas y estamos conscientes que la situación del País es de crisis y consecuentemente el mercado está en recesión, a pesar de ello seguimos trabajando con empeño y ahínco. Debemos redoblar esfuerzos para conseguir días mejores para todos en el futuro y ampliar nuestros nichos de mercado.

Por la urgente necesidad de bajar nuestros costos de compras y eliminar la amenaza de la competencia, desde hace dos años iniciamos las importaciones directas, como es el caso de cintas, con lo cual hemos mejorado nuestro margen de utilidad.

2.- Personal:

Nuestro equipo de trabajo eficiente y profesional, de los cuales 4 personas están dedicados a ventas y con quienes estamos seguros de que podremos sacar adelante a la Compañía y aun mejorarla. Considero necesario contratar un nuevo Ejecutivo de ventas para el para la venta de Etiquetas

El salario del personal se compone de un valor fijo, el mismo que fue incrementado en un 8% y, un valor variable por comisiones en función de ventas, lo que se ve reflejado en el balance de resultados.

3.- Aplicación NIFFS.-

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, VINDELPO CIA. LTDA. desde el 1º de Enero del 2012 ha procedido a implementar las NIIFS PARA pymes, de acuerdo con lo aprobado por la Junta General de socios, luego de seguir los distintos pasos de la implementación y continua aplicación de acuerdo con las normas establecidas para ello.

4.- Situación económica:

A continuación presentamos el comparativo del Balance de Resultados de los años 2018 y 2017.

	2018	%	2017	%
Ventas Netas	1'438.053.34	100.00	1'125.033.73	100.00
Otros Ingresos	0.00	0.00	1305.77	0,12
Costo de Ventas	1'119.197.58	77.83	846.067.42	75.12
Utilidad Bruta	318.855.76	22.17	280.272.08	24.88
Gastos operación	271.685.56	20.88	238.709.37	21.19
Utilidad (Perdida) Anual	47.170.20	3.28	41.562.71	3.69
Utilidad 15%	7.075.53	0.49	6.234.41	0.55
Utilidad Antes Imp. Rta	40.094.67	2.79	35.328.30	3.14
(-) Impto. Renta	10.023.67	0.70	7.772.23	0.69
Utilidad antes Reservas	30.071.00	2.09	27.556.07	2.45
(-) Reserva Legal	3.007.10	0.21	2.755.61	0.24
Util.Dispon.p'Accionistas	27.063.90	1.88	24.800.46	2.21

Los ingresos por ventas durante el año 2018 respecto del 2017 presentan un incremento del 30%. El promedio mensual de ventas en el 2018 fue de $ 119.838= contra un ingreso promedio del 2017 de $ 93.753=.

Por su lado el Costo Ventas del 2018 comparado con el 2017, se incrementó en un 32%, por tanto, la utilidad bruta del 2018 porcentualmente es del 22.17% frente al 24,88 obtenidos en el 2017.

La Utilidad neta luego de los gastos de operación del año 2018 alcanza a $ 47.170,20 y porcentualmente representa el 3.28% con relación al total de ingresos, lo que indica

que los gastos operativos aumentaron con respecto al 2017 porcentualmente en un 14%, debido básicamente a incremento en sueldos y adicionales por mayores ventas.

Es importante señalar, que desde el año 2015, luego de nuestros reclamos el servicio de renta internas aceptó una nueva forma en el cálculo del anticipo al impuesto a la renta, lo que dio como resultado una fórmula dentro de los parámetros normales y constituye un verdadero anticipo.

Debo indicar a los socios que las utilidades alcanzadas se han incrementado de $ 41.562.71 del 2017 a lo obtenido en el 2018 que es de $ 47.170.20 que porcentualmente representa un 13%. Aunque no representa el ahínco desplegado, pues el mercado que manejamos es un mercado difícil de márgenes muy estrechos, en un ámbito industrial muy buscado por la competencia en el que hay que realizar un esfuerzo adicional, sin embargo, de ello en este año hemos alcanzado una utilidad neta disponible para los accionistas del 1.88.

Por otro lado, se ha cumplido con todos los aspectos contables y legales, sociales y tributarias, a la vez que agradeco por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,
POR VINDELPO CIA.LTDA.

Josefina Vintimilla de Rouillón

GERENTE