Cuenca, 30 marzo de 2018

Señores Accionistas:

En mi calidad de Representante Legal de la Compañía VINDELPO CIA LTDA me es grato poner a su consideración el informe de labores de nuestra Empresa correspondiente al año 2017.

1.- Situación administrativa y de ventas:

Las ventas alcanzadas a finales del 2017 ascienden a US$ 1'126.339,50 que con respecto al presupuesto proyectado se ha cumplido el 88.3% Las razones entre otras son las siguientes:

- Si bien se notan cambios pequeños, la inestabilidad continúa y el mercado sobre todo el sector industrial sigue lento en reaccionar, lo que obliga a las Empresas a comprar en menor cantidad y mantener inventarios bajos, sobre todo en rubros como el nuestro que es de "embalaje".
- En cuanto a las líneas de cartón y adhesivos su costo se ha incrementado pues la materia prima es internacional y hay problemas de escasez en el mercado.
- Por otro lado, la competencia es en todo momento muy competitiva y agresiva en cuestión de precios, obligándonos por un lado, a mantener márgenes muy estrechos de utilidad y por otro lado a perder clientes porque los precios van en perjuicio de nuestra intereses.

Las ventas durante el año 2017 con respecto al 2016 se incrementó en el 1.5%. El producto de mayores ventas entre los diversos ítems que ofrecemos es el cartón y el plástico. Estamos trabajando en recuperar a varias empresas que por razones de precio se alejaron y que esperamos en este nuevo año contar con ellas, siempre y cuando la situación política nos permita.

Con nuestros proveedores mantenemos una excelente relación comercial en especial con Grupasa, proveedor de cartón y esperamos ampliar con las empresas del grupo nuevas distribuciones exclusivas que nos permitan mayores expectativas en la comercialización de nuestros productos a pesar de ciertos tropiezos como el incremento en precios del cartón, Las condiciones actuales del mercado no son las idóneas y estamos concientes que la situación del País es de crisis y consecuentemente el mercado está en recesión, a pesar de ello seguimos trabajando con empeño y ahínco. Debemos redoblar esfuerzos para conseguir días mejores para todos en el futuro y ampliar nuestros nichos de mercado.

Por la urgente necesidad de bajar nuestros costos de compras y eliminar la amenaza de la competencia, desde hace dos años iniciamos las importaciones directas, como es el caso de cintas, con lo cual hemos mejorado nuestro margen de utilidad.

2.- Personal:

Contamos con un equipo de trabajo profesional, de los cuales 4 personas están dedicados a ventas y con quienes estamos seguros que podremos sacar adelante a la Compañía y aun mejorarla. Creo conveniente contar con un ejecutivo de ventas adicional para incrementar nuestras ventas, sobre todo de Etiquetas.

El salario del personal se compone de un valor fijo y de otro variable por comisiones en función de ventas, lo que se ve reflejado en el balance de resultados.

3.- Aplicación NIFFS.-

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, VINDELPO CIA. LTDA. desde el 1º de Enero del 2012 ha procedido a implementar las NIIFS PARA pymes, de acuerdo con lo aprobado por la Junta General de socios, luego de seguir los distintos pasos de la implementación y continua aplicación de acuerdo con las normas establecidas para ello.

4.- Situación económica:

A continuación presentamos el comparativo del Balance de Resultados de los años 2017 y 2016.

	2016	%	2017	%
Ventas Netas	1'109.435.60	100.00	1'125.033.73	100.00
Otros Ingresos	0.00	0.00	1305.77	0,12
Costo de Ventas	849.538.20	76.57	846.067.42	75.12
Utilidad Bruta	259.897.40	23.43	280.272.08	24.88
Gastos operación	231.624.88	20.88	238.709.37	21.19
Utilidad (Perdida) Anual	28.272.52	2.55	41.562.71	3.69
(-) Utilidad 15%	4.240.88	0.38	6.234.41	0.55
Utilidad Antes Imp. Rta	24.031.64	2.17	35.328.30	3.14
(-) Impto. Renta	5.286.96	0.48	7.772.23	0.69
Utilidad antes Reservas	18.744.68	1.69	27.556.07	2.45
(-) Reserva Legal	1.874.47	0.17	2.755.61	0.24
Util.Dispon.p'Accionistas	16.870.21	0.87	24.800.46	2.21

Los ingresos por ventas durante el año 2017 respecto del 2016 presentan un incremento del 1.5%. El promedio mensual de ventas del 2017 fue de $ 93.753= contra un ingreso promedio del 2016 de $ 92.453=.

Por su lado el Costo Ventas del 2017 comparado con el 2016, vemos que se redujo porcentualmente en un 3.38, por tanto, la utilidad bruta del 2017 en porcentaje mejoró con respecto al 2016.

La Utilidad neta luego de los gastos de operación del año 2017 alcanza a $ 41.562,71 y porcentualmente representa el 1.14% con relación al total de ingresos, lo que indica

que los gastos operativos disminuyeron con respecto al 2016 porcentualmente, debido básicamente al mejoramiento de Ventas y la disminución en el costo de ventas.

Es importante señalar, que desde el año 2015, luego de nuestros reclamos el servicio de renta internas aceptó una nueva forma en el cálculo del anticipo al impuesto a la renta, lo que dio como resultado una fórmula dentro de los parámetros normales y constituye un verdadero anticipo.

Debo indicar a los socios que las utilidades alcanzadas se han mejorado, aunque no representa el esfuerzo desplegado, pues el mercado que manejamos es un mercado difícil de márgenes muy estrechos, en un ámbito industrial muy buscado por la competencia en el que hay que realizar un esfuerzo adicional, sin embargo, de ello en este año hemos alcanzado una utilidad neta disponible para los accionistas del 2.21.

Por otro lado se ha cumplido con todos los aspectos contables y legales, sociales y tributarias, a la vez que agradecer por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,
POR VINDELPO CIA.LTDA.

Josefina Vintimilla de Rouillón

GERENTE