

OCEANOCORP S.A.

Guayaquil, 28 de Marzo de 1.996

INFORME DE GERENCIA AÑO 1.995

Junto a la presente sírvasse encontrar toda la información contable de OCEANOCORP S.A. por el ejercicio de 1.995.

Adicionalmente deseo informar sobre los siguientes asuntos de importancia durante este año de 1.995.

1. La compañía, durante el año 1.995 ha logrado despegar, pese a todos los inconvenientes que tiene toda organización al iniciar, logrando colocarse en un sitio importante dentro de las importaciones de repuestos, piezas y todo cuanto es necesario para mover la economía del país.
2. Hemos arrancado de cero, por lo que no podemos hacer comparaciones con los años anteriores, pero creo haber logrado lo que nos hemos propuesto, es decir entrar en el mercado competitivo.
3. Debo manifestarles, señores socios, que hemos cumplido todas las disposiciones enumeradas del directorio y la junta general, lo cual se refleja en el volumen de ventas alcanzado en este primer año de labores.
4. Hemos mantenido una política de estabilidad laboral, dando cumplimiento a todas las disposiciones vigentes ante todos los organismos del Estado.
5. A pesar de haber arrojado un volumen considerable de ventas no se pudo obtener mayores utilidades, debido a que en todo negocio que se inicia los inconvenientes son grandes, por ello los costos se aumentan y esto repercute en las utilidades.
6. La compañía presentó una situación financiera estable, hemos logrado disponer de suficiente efectivo, para mantener la liquidez y no vernos abocados a recurrir a organismos financieros particulares que son los que encarecen el dinero y por ende se llevan todas las utilidades.
7. Señores socios, propongo que las utilidades del presente ejercicio se dediquen a incrementar las reservas, para poder conservar nuestra liquidez y mantener un buen capital de trabajo.
8. Propongo señores socios, para el próximo ejercicio económico, mantener el mismo personal, explorar algunas ramas de actividades, a fin de no concentrar nuestros esfuerzos en algo que ya hemos aprendido a manejar, como puede ser por ejemplo: exportaciones o la venta de productos nacionales.

Para ello propongo realizar un estudio del mercado, que nos va a costar algo, pero si nos ayudaría a tomar decisiones acertadas.

De Uds, atentamente,

