

**INFORME DEL EJERCICIO ECONOMICO 2014 POR PARTE DEL
GERENTE GENERAL
DE SEGURIDAD Y PROTECCION "SEGPRO CIA LTDA"**

A los Sres. Socios:

Tengo a bien informar a Ud.(s), las acciones económicas destacadas durante el periodo comprendido entre Abril del año 2014 a Diciembre del mismo, para cumplir con las disposiciones emitidas en la Ley de Compañías y los Estatutos de SEGPRO relativas a la rendición de cuentas por parte del Administrador, para lo cual expongo a continuación las mas importantes basadas en los documentos contables de la compañía.

El volumen de ingresos en el presente año muestra una clara disminución en relación a la del año pasado, hemos perdido clientes alguno por no estar al día con el IESS

La situación se agrava cada mes, pues ya a Diciembre 2013 debíamos al IESS \$ 78.501.00. por aportes, fondos de reserva, vacaciones y otros beneficios sociales. En Abril era \$ 106.243.00 Este año el valor es de alrededor de 116.000.00, aunque es necesario anotar que hemos pagado en este año mas o menos \$ 15.000.00 (el valor exacto está en la oficina) y nos han retenido \$4000.00 de cuentas de la compañía y personales, además se está haciendo un nuevo reclamo sobre los aproximadamente \$13.000.00 de la cuenta de los 4 empleados que tuvieron una equivocada afectación en la fecha de entrada

Para buscar nuevos clientes decidimos cambiar nuestra imagen corporativa , y actuar con visitas, redes sociales, etc. lamentablemente las compañías están cada vez más conscientes de sus obligaciones e insisten en exigir que estén al día con el IESS , como una condición prioritaria para dar un contrato, razón por la cual no hemos podido conseguir más clientes

Las cuentas por cobrar en Abril 2015 eran \$85.500.00. A diciembre habíamos conseguido bajarlas a \$ 57.590.00 muchas de las cuales eran deudas viejas, finalmente tuvimos que entregar para cobranzas a un abogado

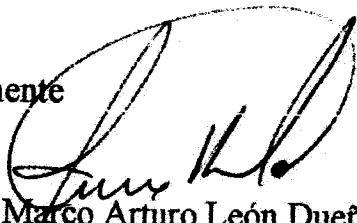


las tres cuentas más difíciles y que vienen arrastrándose desde hace más de un año y que suman más de \$ 28.000.00

La preocupación más importante ha sido entonces, procurar pagar los sueldos del personal y tratar de negociar la deuda con el IESS, buscamos varias formas de negociar el pago. Una que hemos intentado, es la hipoteca de las de las oficinas, lo que nos obliga a asumir una deuda a 5 años lo que es complicado pero factible, siendo la otra posibilidad iniciar el proceso de venta de las oficinas para estar en una buena situación para la negociación, Cualquiera de las dos posibilidades deberá ser autorizada por la Junta y esperamos salir adelante con la compañía, pues teniendo al día el pago del IESS, podemos ofrecer nuestros servicio en compras públicas, y servicios particulares

Agradeceré que la Junta autorice buscar cual de las posibilidades resulte más conveniente

Atentamente



VALM Marco Arturo León Dueñas
Gerente General