Guayaquil, 1 de abril del 2016

Señores

Miembros de la Junta General de Accionistas

MAERSK DEL ECUADOR C.A.

Ciudad.-

Señores Accionistas:

De acuerdo con lo dispuesto por la Ley de Compañías, presento a vuestra consideración el informe correspondiente al ejercicio económico 2015 de la compañía MAERSK DEL ECUADOR C.A.

En el ejercicio del año 2015, MAERSK DEL ECUADOR C.A. culminó el año como líder consolidado del mercado ecuatoriano en volumen de carga en contenedores de exportación e importación, moviendo un total de 116,461 contenedores de 40' pies (ffe). Esto es un incremento del 1.8% en comparación con el 2014.

En las exportaciones hubo un crecimiento del 11.39% en volumen con respecto al año 2014, embarcando casi un total de 66835 ffe. Particularmente, MAERSK DEL ECUADOR C.A. disputa fuertemente por la primera posición en el mercado de exportación frente a MSC – quien cuenta con una participación del 22.3%. Nuestra participación de mercado en el segmento de carga refrigerada decreció ligeramente de 23.2%, frente al 24.5% del año anterior. En el segmento de carga seca de exportación, MAERSK DEL ECUADOR C.A. fue tercero en el mercado con un 13.8% de participación, segmento que se encuentra liderado por Hapag/CSAV con un 22.3%. Esta reducción responde a la prioridad que se brindó a la carga refrigerada (que representa un ingreso mayor), restringiendo así el espacio para la carga seca.

Con respecto a las importaciones, MAERSK DEL ECUADOR C.A. decreció un 12% en volumen con respecto al año 2014, moviendo un total de 49,626, logrando un 25.4% de participación de mercado en la importación de carga seca –el decrecimiento se dio principalmente por las restricciones gubernamentales a las importaciones que afectaron principalmente a las importaciones del sector automotriz (-7%) y carga consolidada (-47%) además de condiciones desfavorables desde el mercado de Asia suscitadas a mediados del 2015 y que contribuyeron a una importante caída en las tarifas. El impacto en las importaciones pudo contenerse mediante el enfoque comercial a segmentos menos afectados por las salvaguardas tales como metales, papel y químicos (fertilizantes) y mediante el aumento en las exportaciones.

Para esta Gerencia General, el 2016 se presenta como un año retador considerando que las salvaguardas establecidas en el 2015 se mantendrán tentativamente hasta Junio, cuando se revisaría la implementación de alguna otra herramienta para restringir las importaciones (e.g. timbre cambiario). En exportaciones, enfrentamos los siguientes retos: a) apreciación del dólar; b) ingreso de un competidor más al tráfico del Mediterráneo (CMA-CGM), lo cual ha tenido un efecto negativo en los ingresos de la línea, así como en la generación de volumen. Esto acompañado con un ambiente de crisis generalizado que se vive en el país, próximo a un año de elecciones. Evidentemente, estamos trabajando en diversificar nuestra cartera de clientes y mercados para poder mantener el crecimiento de MAERSK DEL ECUADOR C.A. durante el 2016. Esto acompañado con la constante gestión de reducir nuestros costos operativos, en búsqueda de buscar mayores eficiencias; así como del constante desarrollo profesional ofrecido a nuestros empleados.

Todas estas grandes metas alcanzadas debo compartirlas con todo el personal de la compañía que contribuye diariamente al desarrollo y posicionamiento del servicio y la marca en el territorio.

Certifico por este medio, que la Administración ha observado los lineamientos de los estatutos de la compañía así como de la Junta de Accionistas, y todas las normas legales que rigen el ambiente en que operamos, incluyendo la observación de las normas de propiedad intelectual y derechos de autor.

Muy atentamente,

MAERSK DEL ECUADOR C.A.

Ider Valverde Farfán

GERENTE GENERAL