



MAERSK LINE

Guayaquil, 1 de abril del 2015

Señores

Miembros de la Junta General de Accionistas

MAERSK DEL ECUADOR C.A.

Ciudad.-

Señores Accionistas:

De acuerdo con lo dispuesto por la Ley de Compañías, presento a vuestra consideración el informe correspondiente al ejercicio económico 2014 de la compañía MAERSK DEL ECUADOR C.A.

En el ejercicio del año 2014, MAERSK DEL ECUADOR C.A. culminó el año como líder consolidado del mercado ecuatoriano en volumen de carga en contenedores de exportación e importación, moviendo un total de 114,400 contenedores de 40' pies (ffe). Esto es un incremento superior al 5% en comparación con el 2013.

En las exportaciones hubo un crecimiento del 8% en volumen con respecto al año 2013, embarcando casi un total de 59,000 ffe. Es importante mencionar que el segmento bananero tuvo un año record con 294'807.683 cajas exportadas, lo que representa un crecimiento del 15.3% respecto al año anterior. Particularmente, MAERSK DEL ECUADOR C.A. cedió su primer puesto frente a MSC – quien tuvo un crecimiento del 30% - llegando a embarcar más de 62,000 ffe. Nuestra participación de mercado alcanzó 24.5%, frente al 25.0% del año anterior. En el segmento de carga seca de exportación, MAERSK DEL ECUADOR C.A. fue tercero en el mercado con un 13.8% de participación. Esta reducción responde a la prioridad que se brindó a la carga refrigerada (que representa un ingreso mayor), restringiendo así el espacio para la carga seca.

Con respecto a las importaciones, MAERSK DEL ECUADOR C.A. creció un 2% en volumen con respecto al año 2013, moviendo un total de 55,700, logrando un 25.9% de participación de mercado – a pesar de tener un decrecimiento del 15% en los sectores automotriz, papelerero y ventas al por menor. El crecimiento se sostuvo nuevamente por el enfoque comercial al segmento de agentes de carga (34.4% del mercado de importación), así como en resinas, metales y químicos (fertilizantes).

Para esta Gerencia General, el 2015 se presenta como un año retador considerando que las autoridades buscan reducir las importaciones por un monto de USD 2.2 billones, en respuesta a la caída del precio internacional del petróleo (principal ingreso del Ecuador). Y así mismo, los productos de exportación ecuatorianos deben permanecer en el mercado a pesar de tener un dólar que se ha venido apreciando 25% frente al euro (se espera un año record en la exportación de banano en el 2015). Evidentemente, estamos trabajando en diversificar nuestra cartera de clientes y mercados para poder mantener el crecimiento de MAERSK DEL ECUADOR C.A. durante el 2015. Esto acompañado con la constante gestión de reducir nuestros costos operativos, en búsqueda de buscar mayores eficiencias; así como del constante desarrollo profesional ofrecido a nuestros empleados.

Todas estas grandes metas alcanzadas debo compartirlas con todo el personal de la compañía que contribuye diariamente al desarrollo y posicionamiento del servicio y la marca en el territorio

Certifico por este medio, que la Administración ha observado los lineamientos de los estatutos de la compañía así como de la Junta de Accionistas y todas las normas legales que rigen el ambiente en que operamos, incluyendo la observación de las normas de propiedad intelectual y derechos de autor.

Muy atentamente,

MAERSK DEL ECUADOR C.A.

Ider Vázquez Farfán

GERENTE GENERAL