

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Guayaquil, 27 de marzo del 2009

Señores

Accionistas de la Compañía Distribuidora Rene DIRES S.A.

Ciudad.-

Señores accionistas:

Cumpliendo con lo establecido en los estatutos y la Ley de Compañías, pongo a consideración de ustedes, el informe relativo a la gestión realizada durante el ejercicio 2008.

1.- Hechos relevantes:

Se registró un incremento en las ventas del 1.45% a pesar de la difícil situación económica que el país enfrenta.

La compañía continuó con el proceso de implementación del sistema Neptuno con foco en la franquicia Cruz Azul, ampliando el portafolio de clientes y puntos de venta con el nuevo sistema a 430 a nivel nacional; lo cual significó un esfuerzo importante de los equipos de trabajo y la gestión de los niveles de supervisión.

Continuamos incorporando mejoras al sistema Neptuno, para atender necesidades de los clientes y que generan valor agregado a nuestros productos y servicios. Creando adicionalmente un concepto de Portales de información orientados a la gestión de los negocios y que estará disponible para los clientes a partir de mayo del 2009.

La empresa en su área de servicios de post-venta, mantiene activos mediante un contrato de soporte anual, más de 1000 clientes en 145 ciudades en el país, lo cual significa un 50% de la base instalada. Para lo cual cuenta con una estructura de soporte de 18 técnicos a nivel nacional.

Nuestros servicios de recolección de recetas electrónicas significa un aporte importante para la fidelización con los clientes, así como en la generación de ingresos.



2.- Aspectos financieros

Detalle	Montos	%
	USD	
Ingresos:	1,022,412.49	100.00%
Costos y Gastos	931,439.09	91.10%
Resultado Operacional	90,973.40	8.90%
15% PT	13,646.01	1.33%
IR.	19,344.06	1.89%

Al 31-12-08 los activos totales de la Cía. ascienden a \$ 265,629.12. y los pasivos ascienden a \$ 157,685.29

Capital de trabajo= Activo Corriente – Pasivo Corriente

$$= 265,629.12 - 101,864.26 = \$ 107,943.83$$

3.- Contribuciones de Impuestos para el Desarrollo del País

Se cumplieron con todas las obligaciones municipales, societarias, laborales y tributarias en el periodo 2008 en los tiempos correspondientes.

4.- Desarrollo tecnológico y de los Recursos Humanos.

En el año 2008 se inició la comercialización de nuestro nuevo software para visita médica GESTORX, con un éxito relevante considerando y esperamos que su contribución en la rentabilidad de la empresa sea importante en el mediano plazo. Este producto incluye versiones para la plataforma Windows, Portales via Internet, y una aplicación móvil.

En cuanto a los recursos humanos, se ejecutaron programas de capacitación técnica; además de la contratación de recursos adicionales para atender los diferentes proyectos que se ejecutaron durante el 2008.

Debo informar que todas las disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas han sido cumplidas.

Presento mi agradecimiento, por su presencia en esta Junta, así como a todas las personas que han colaborado eficientemente en la administración de la compañía.

Atentamente,


Ing. Fausto Ruiz
Gerente General.

