



En este año la actividad productiva se realiza con normalidad alcanzando un nivel de producción en el año de 22.514.74 toneladas métricas de puré, significando un crecimiento respecto al año anterior del 43.80% aproximadamente. Dentro de la diversificación se logró producir 1.177.96 toneladas métricas de banano orgánico y 61.27 toneladas métricas de puré de mango; además se produjo 21.275.51 toneladas métricas de puré de banano común.

El mes de mayor producción de banano común fue Diciembre con 2.294.25 toneladas métricas, seguido por los meses de Septiembre y Julio, con producciones de 2.053.12 toneladas métricas promedio.

La calidad del producto se mantiene.

#### De lo económico y financiero

En este ejercicio fiscal de 2006 las exportaciones de puré aséptico alcanzó los niveles de 21.864.71 toneladas métricas. El mejor mes en las exportaciones fue Septiembre con 3.081.51 tm seguido por los meses de Diciembre y Julio con ventas de 1.945.74TM promedio. Las exportaciones totales del año nos representaron un monto de US \$ 8.156.986.49.

A Diciembre 31 de 2006 los resultados obtenidos por la gestión operativa de la empresa refleja una pérdida contable de US \$ 626.875. El nivel de depreciación de los equipos, las amortizaciones de los diferidos son montos significativos que inciden en esta pérdida.

Tanto el nivel de producción como el de exportación tuvo su crecimiento. Con la construcción de las últimas 4 unidades de maduración se ha completado la capacidad instalada de la planta por lo que estaríamos en capacidad de producir un 90% de la capacidad instalada, situación que nos permitirá en los próximos años eliminar el déficit que hasta este periodo se ha acumulado y poder honrar las obligaciones financieras.

El precio FOB de nuestro producto puré de banano aséptico se mantiene en \$ 360 la tonelada métrica.

Las recuperaciones de las exportaciones se dieron en un promedio de 30 días, permitiéndonos el manejo de un mejor flujo de caja.

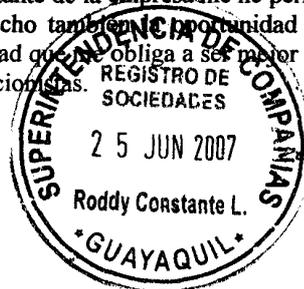
Las gestiones con los proveedores locales se han atendido constantemente durante el año, siempre en miras de obtener mejores precios y tiempos en las negociaciones.

La escases de fruta verde que se presentó en el primer semestre de este año, nos obligó a abrir el abanico de proveedores de fruta

Por último atendiendo mi responsabilidad como representante de la empresa me he permitido realizar este informe sobre los logros en el ejercicio 2006. Aprovecho también la oportunidad para expresar mis agradecimientos por la oportunidad brindada. Oportunidad que me obliga a ser mejor por lo que reitero mi compromiso con la empresa y con ustedes señores accionistas.

Atentamente,

  
Sr. Francisco X. Hidalgo Arizaga  
GERENTE GENERAL



Duran, Marzo 27 de 2007