

INFORME DEL GERENTE A LOS SEÑORES ACCIONISTAS

En mi calidad de Gerente General de la empresa Bananalight Banalight C. A., la misma que me fuera encomendada a partir del 16 de Febrero de 2005, cumpla en presentarles el informe sobre las gestiones realizadas y los resultados obtenidos durante el ejercicio económico de Enero 1º a Diciembre 31 de 2004.

Aspecto generales

En el ejercicio fiscal 2004 se mantuvo como meta la diversificación de productos, y las Calificaciones de Calidad y Aseguramiento de Calidad.

En este año también se mantuvo la certificación de calidad para el mercado europeo de la firma SGF

En Febrero del 2004 obtuvimos nuevamente la certificación del programa HACCP por parte de la empresa SGS, programa que nos permite conocer los puntos críticos de control para el aseguramiento de la calidad. La empresa SGS en Octubre del 2004 realizó la verificación del programa.

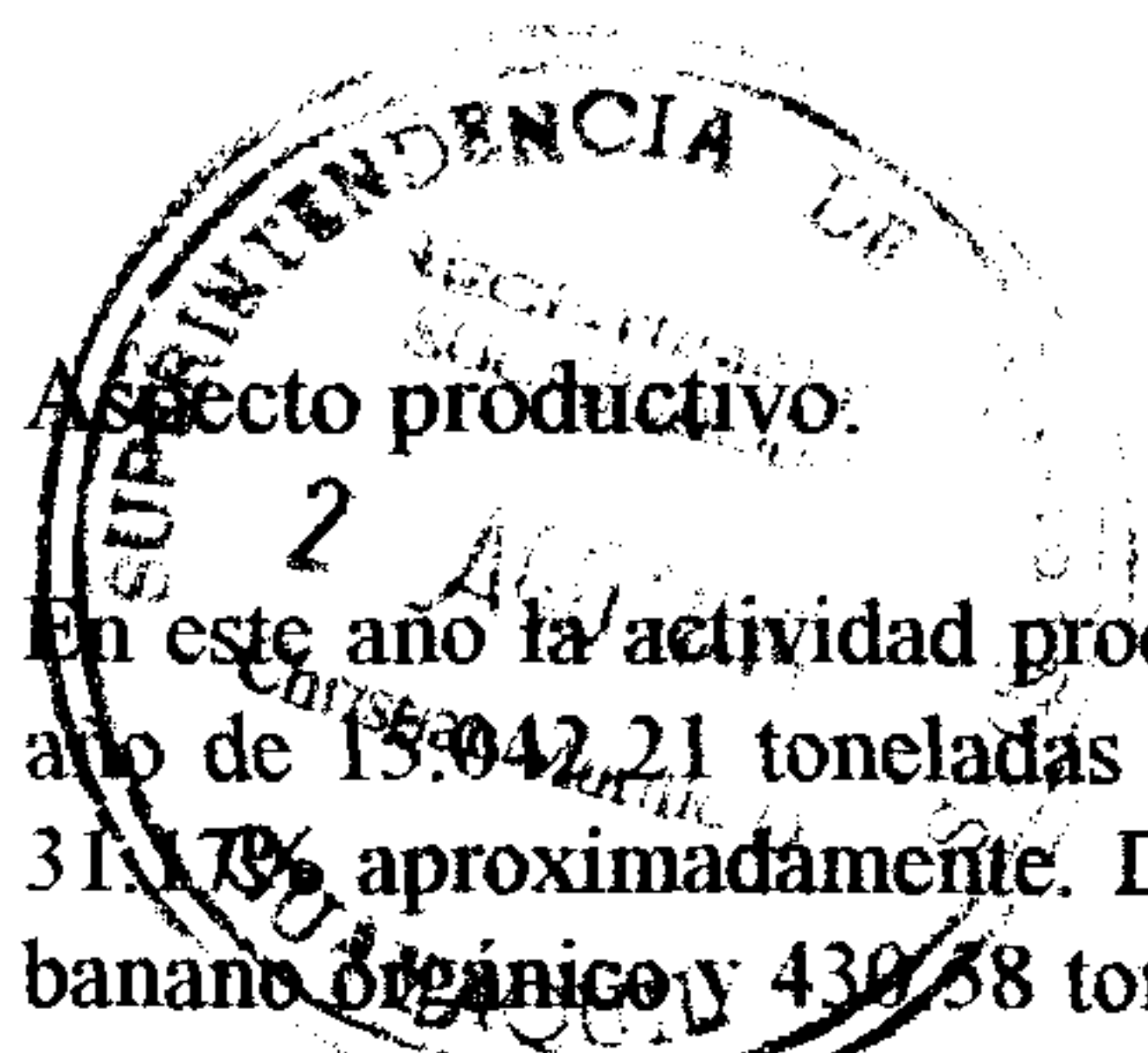
En Septiembre del 2004 obtuvimos nuevamente la certificación de Normas de Aseguramiento de Calidad de la firma AIB International. Esta certificación acredita la calidad del producto para el mercado de los Estados Unidos.

Con respecto a la producción de puré de mango aséptico, se mantiene una producción estable para el mercado europeo, aprovechando gran parte de la fruta de rechazo no apta para exportación como fruta fresca. Los meses en que se realizó producción de este producto fueron Enero, y Diciembre del 2004, continuando la temporada de cosecha y producción hasta Enero del 2005.

El mantenimiento anual preventivo de la línea de producción se lo realizó entre la última semana del mes de Agosto y las dos primeras semanas del mes de Septiembre.

En Julio 12 del 2002 la Corporación Financiera Nacional procedió a realizar un embargo parcial general sustentados en la deuda vencida que mantenemos con dicha institución. Durante este año ha ejercido como Administrador Anticrético el Eco. Diego Arcos Pitarque.

Respecto a las obligaciones vencidas con la banca cerrada, en el mes de Noviembre del 2003 se firma el Convenio de Reestructuración con la AGD (Agencia de Garantías de Depósitos) una de las cláusulas de dicho contrato estipula que debemos tener un Contralor nombrado por la AGD, en este ejercicio fiscal ha ejercido como Contralor el Ing. Patricio Reshuan Granja.



En este año la actividad productiva se realiza con normalidad alcanzando un nivel de producción en el año de 15.042,21 toneladas métricas de puré, significando un crecimiento respecto al año anterior del 31,17% aproximadamente. Dentro de la diversificación se logró producir 205.39 toneladas métricas de banano orgánico y 439,58 toneladas métricas de puré de mango. El mes de mayor producción de banano común fue Octubre con 1.441,43 toneladas métricas, seguido por los meses de Noviembre y Julio, con producciones de 1.375 toneladas métricas promedio. La calidad del producto se mantiene.

De lo económico y financiero

En este ejercicio fiscal de 2004 las exportaciones de puré alcanzo los niveles de 14.926.70 toneladas métricas. El mejor mes en las exportaciones fue Diciembre con 1.485,80 tm seguido por los meses de Noviembre y Octubre con ventas de 1.423 TM promedio. Las exportaciones totales del año nos representaron un monto de US \$ 5.492.295.77.

A Diciembre 31 de 2004 los resultados obtenidos por la gestión operativa de la empresa refleja una pérdida contable de US \$ 853.871.49 El nivel de depreciación de los equipos, las amortizaciones de los diferidos son montos significativos que inciden en esta pérdida.

Tanto el nivel de producción como el de exportación creció considerablemente. Es muy importante continuar con estas perspectivas para lograr en el menor tiempo posible superar este déficit. ó por lo menos lograr el punto de equilibrio como mínimo.

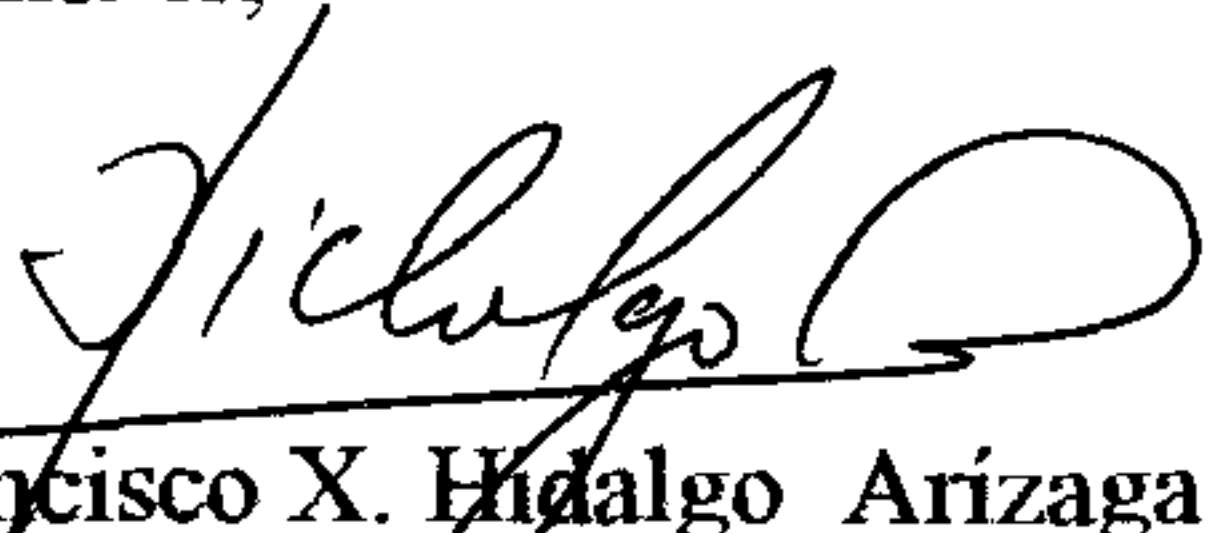
El precio FOB de nuestro producto puré de banano aséptico fue mejorado desde inicio del año fijándose en \$ 360 la tonelada métrica.

Las recuperaciones de las exportaciones se dieron en un promedio de 30 días, permitiéndonos el manejo de un mejor flujo de caja.

Las gestiones con los proveedores locales se han atendido constantemente durante el año, siempre en miras de obtener mejores precios y tiempos en las negociaciones.

Por ultimo atendiendo mi responsabilidad como representante de la empresa me he permitido realizar este informe sobre los logros en el ejercicio 2004. Aprovecho también la oportunidad para expresar mis agradecimientos por la oportunidad brindada. Oportunidad que me obliga a ser mejor por lo que reitero mi compromiso con la empresa y con ustedes señores accionistas .

Atentamente,


Sr. Francisco X. Hidalgo Arizaga
GERENTE GENERAL

Duran, Marzo 29 de 2005

